

MÜSİAD

MÜSTAKİL SANAYİCİ VE İŞADAMLARI DERNEĞİ



Çerçeve

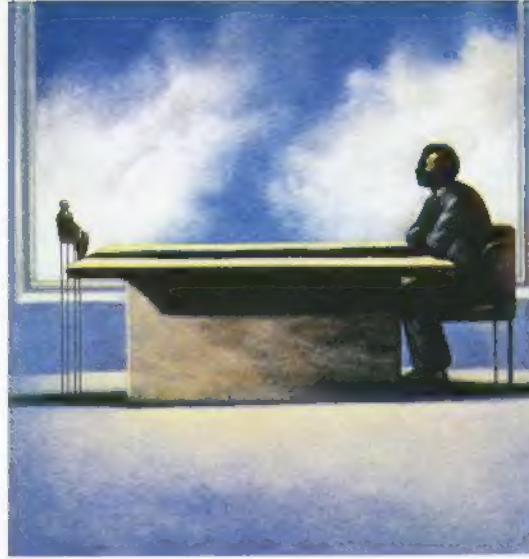
YIL: 4 SAYI: 14 MAYIS-TEMMUZ 1995
ÜCRETSİZDİR

*Globalleşme mi,
Bloklaşma mı
Uluslararası sistemdeki
dönüşümler ve bloklaşma
çabaları*

*Finansal yenilik süreci,
türev ürünleri ve Türkiye
Savulun Çin geliyor*



OFFICE : Merkez Mahallesi Tuna Sokak No: 9 Gaziosmanpaşa İstanbul / TÜRKİYE
Phone: (0212) 581 19 32 - 581 48 37 Fax: (0212) 563 42 85
FACTORY : Kıracköyü Hadımköyü Yolu No: 64 Büyükçekmece İstanbul / TÜRKİYE
Phone : (0212) 886 51 52 (4 lines) Fax: (0212) 886 51 55



YAYIN YÖNETMENİNDEN

GLOBALLEŞME Mİ, BLOKLAŞMA MI?

2 0. Yüzyılın başlarına kadar dünyada kayda değer iki blok vardı: HİLAL VE HAÇ. Hilal'i Osmanlı temsil ediyordu. En kuvvetli olduğu devrede de, çökmeye yüz tuttuğu devrede de.

Haç'ın başlıca temsilcileri; İngiltere, Fransa, Prusya ve Rusya idi. Aralarındaki iç çekişmelere, yüzyıl süren kanlı savaşlara rağmen icabeden her fırsatta Hilal'e karşı birleşebiliyorlardı.

Yüzyılın sonunda Osmanlı'nın güç kaybı ve HASTA ADAM durumuna düşüşü, diğer tarafı paylaşım mücadelesine soktu. Birinci Dünya Savaşı'yla birlikte Hilal'in en büyük bayrakları tarih sahnesinden silindi.

70 yıldır Hilal'in bayraktarlığını gür sesi ile yapan başka bir ülke ortaya çıkmadı. Çeşitli devletlerin sembolü olarak bayrakları süsleyen Hilal, uluslararası arenada henüz layık olduğu konuma yükselemedi. Asrın ilk yarısında Kavimler Cemiyeti'nin (Cemiyet-i Akvam) ve İkinci Dünya Savaşı sonrası Birleşmiş Milletlerin kontrolündeki iki süper güçlü dünyada HİLAL sessizliğini muhafaza etti. Fakat karşı taraf yani Haç, Hilal'in varlığını hiçbir zaman gözardı etmedi. Onu önce "Yakın Doğu", sonra "Orta Doğu" ve bazen de "Yeşil Kuşak" diye tanımladı. İki süper gücün kontrolündeki bloklar arasında aynı ayrı yerlerde tuttu.

1989 sonrası Yeni Dünya Düzeni'nde yani "Globalleşen Dünyada" da Hilal, potansiyel bir tehlike olarak görüldüğü için, sistemi tehdit eden yönlerinden arındırılarak daha az problemli bir seviyede tutulmaya çalışılıyor.

İçinde bir yer bulmaya çalıştığımız (veya içinde bulunmayı red de edebiliriz) Yeni Dünya Düzeni'ni ya da konumuza uygun olarak Globalleşen Dünya'yı nasıl anlamamız gerekiyor?

Globalleşmeyi, yani bugünkü görüntüsüyle dünyanın Batı Medeniyeti hakimiyetinde büyük bir köy haline gelmesini, Hilal'in Haç hakimiyeti altında yaşamayı kabul edip benimsemesinin uluslararası siyaset ve iktisat literatürüne uygun tarzda ifadelendirilmesi olarak tarif edebiliriz.

Peki, Hilal kanadının müntesipleri bu gelişmeyi nasıl değerlendirecek? Türkiye'de yaşayan insanlar ve bu insanların idarecileri, bayraklarında bulunmasından onur duydukları Hilal'in "başka" bir medeniyetin sembolü olduğunu bir gün idrak etmeyecekler mi? Globalleşen dünyada müslüman olduğunu ifade eden küçücük bir Bosna'yı hazmedemeyen Haç'ın hakiki çehresini, Hilal'in bir asırdır ezilen fertlerinden gizlemek ilelebed mümkün olabilecek mi?

Elbette hayır...

Bu noktadan hareketle şu sonuca gelebilmeliyiz. Hilal medeniyetinin

mensupları kendi içlerinde sağlıklı bir bloklaşmayı tesis edebilmelidirler. Dünyayı imha değil ihyayı hedef alan bir gelişme ile Hilal'in sesi uluslararası sahada güçlü çıkmalıdır. Kendi benliğine kavuşmuş ve bloğunu oluşturmuş Hilal Medeniyeti tüm dünyayı kucaklayan bir globalleşmeyi sağladığı zaman, gönüllere yerleştireceği eskimez değerlerle insanlığın fitratına uygun evrensel bir nizam kuracaktır, tıpkı dün kurduğu gibi...

Bu sefer biraz uzunca tuttuğumuz giriş cümlelerinin ardından dergimizin içindekilere bir göz atalım.

Çerçeve Dergisi'nin bu sayısında yukarıdaki paragraflardan da anlaşılacağı gibi "Globalleşme ve Bloklaşma" etrafında yoğunlaşan bir dosya konumuz var. Genel Başkan Erol Yazar'ın Türkiye Ekonomisinin yarı yılını konu alan basın toplantısının tam metninden sonra başlayan dosyamızda birbirinden değerli kalemlerin yorumlarını ilgi ile okuyacağınızı umuyoruz. Bu arada şimdiye kadar literatürümüze girmiş bazı temel banal kavramlara farklı tanımlar getiren Süleyman Karagülle ile yapılan röportaj da dosya yazıları içinde yer alıyor.

Murat Yülek'in Çin'deki gelişmeyi rakamlarla anlatan yazısının ardından Lokman Gündüz'ün Finansal Yenilik Süreci TÜREV Ürünleri ve Türkiye konusundaki çalışması yer alıyor. Peyami Gürel, kültür sanat köşemizde Estetiği Doğru Anlama üzerine ortaya koyduğu ilginç düşünceleriyle ÇERÇEVE'mize katkıda bulunuyor.

Karadeniz Teknik Üniversitesi Araştırma görevlilerinden Adem Kalça'nın Doğu Karadeniz Bölgesi örneğinden hareketle Kural Dışı Ekonomi ve Bölgesel Kalkınma konusundaki özgün araştırmasını ilginç bulacağınızı zannediyoruz.

Nüfus konusundaki Dr. Ahmet Yıldızhan ile yapılan röportajı; dergimizin Osmanlı Ulemasını konu alan tek tercüme yazısı izliyor.

Her sayıda olduğu gibi Geçmişten Günümüze açılan penceremiz hoş bir esintiyi de beraberinde getiriyor.

ÇERÇEVE'nin bu sayısında Dış Dünyadan adıyla yeni bir bölüm açmış bulunuyoruz. Lokman Gündüz kardeşimizin katkısıyla hazırlanan bu bölümün bundan sonraki sayılarımızda devam etmesini diliyoruz.

Kitap Dünyasından bölümüyle sona eren ÇERÇEVE'nin katkılarımızla daha da gelişeceğini umuyoruz.

Selam ve muhabbetlerimizle

ERHAN ERKEN



MÜSTAKİL SANAYİCİ ve İŞADAMLARI
DERNEĞİ YAYIN ORGANI

YIL: 4 SAYI: 14
MAYIS - TEMMUZ 1995

MÜSİAD adına sahibi
Erol YARAR

Yazı İşleri Müdürü
Cihangir BAYRAMOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni
Erhan ERKEN

Yayın Kurulu
Peyami GÜREL, Murat İNAN,
Fahri SOLAK, Bekir ŞAHİN

Yayın Danışma Kurulu
Prof. Dr. Nazım EKREN,
Doç. DR. Mustafa AYKAÇ.

Grafik Tasarım-Ofset Uygulama
SALİH PULCU
Elma Reklamcılık & İletişim AŞ.
0212.251 69 54-55

Dizgi
Birim

Baskı ve Cilt
Prestij Matbaacılık Ltd Şti.
0212.577 09 17 İstanbul

Bu dergi MÜSİAD Basım Yayın Tanıtım ve Katalog
Komisyonu tarafından hazırlanıp basılmıştır.
Dergide yayımlanan yazılardaki görüşler yazarlarına aittir,
MÜSİAD'ı bağlamaz.

Merkez

Mecidiye Cd. No: 7/50
Mecidiyeköy/İstanbul
Tel: 0212. 267 40 37 - 38 Fax: 0212. 267 49 41

Ege Bölgesi

903 Sk. No: 12 İpek Pazarı/İzmir
Tel: 0232. 421 48 52

Ankara

Kumrular, Adem Yavuz Sk. No: 17
Kızılay/Ankara
Tel: 0312. 418 77 62

Bursa

Kırcaali Mh. Kayaali Sk. No: 52/3
Bursa
Tel: 0224. 224 46 36

Kayseri

İstasyon Cd. No: 11/3
Tel: 0352. 222 59 05

Kocaeli

Vilayet Yarı Kuryapı İş Hanı
Tel: 0262. 325 99 57

Konya

Natıçacı Cd. Babür Sk. No: 28
Tel: 0332. 236 42 16

6

EKONOMİ DÜNYASINDAN

10

MÜSİAD'IN YORUMU

**MÜSİAD'dan 1995
yarıyıl ekonomik
değerlendirmesi**

14

DOSYA

**Uluslararası
sistemdeki dönüşümler
ve bloklaşma çabaları**

Türkiye, bloklaşma çabaları içinde, taktik manevra kabiliyeti yüksek bir coğrafyada bulunmaktadır. Bu coğrafyanın sağladığı avantajlar, bir çok bloklaşma teşebbüsü için gerçek bir çekim alanı oluşturabilir. Ancak bugün, Türkiye'deki siyaset yapımcıları öncelikle, bu tür bir çekim alanı oluşturmak ile mekanizmalarını oluşturmuş bir blokun çevre unsuru olmak arasında ciddi ve uzun dönemli bir tercih yapmak zorundadırlar.

Doç. Dr. AHMET DAVUTOĞLU

20

DOSYA/RÖPORTAJ

**Yeni dünya düzeni,
globalleşme ve
Türkiye**

Prof. Dr. EROL MANİSALI
röportaj FAHİRİ SOLAK

22

DOSYA

**Dünyada globalleşme
eğilimleri ve dengeler**

Doç. Dr. YUSUF TUNA

30

DOSYA

**Globalleşen dünyada
işgücü piyasaları**

Doç. Dr. MUSTAFA AYKAÇ

34

DOSYA/RÖPORTAJ

**Süleyman Karagülle
ile Globalleşme ve
Bloklaşma üzerine**

röportaj KAZIM ERTEN

42

DOSYA

Globalleşme sürecinde devlet ve dönüşümün yönü

İBRAHİM ÖZTÜRK



50

ÜLKELER

Savulun Çin geliyor

Japonya, yüksek büyüme performanslarını devam ettiren Doğu Asya kaplanları, Çin ve bu yazıda hiç bahsedilmeyen ama gelecek yüzyılda belki Çin kadar önemli bir ülke olacak olan Hindistan sayesinde, 21. yüzyılda dünyanın ekonomik ağırlık merkezinin tekrar doğuya kayacağını söylemek artık önemli bir kehanet sayılmamalı. Türkiye ekonomik açıdan bu bölgedeki değişiklikleri yakından izlemeli ve (şu anda mevcut olmayan) uzun vadeli stratejisini buna göre şekillendirmelidir.

MURAT YÜLEK

52

FİNANS

Finansal yenilik süreci, türev ürünleri ve Türkiye

LOKMAN GÜNDÜZ

56

KÜLTÜR - SANAT

'Estetik'i doğru anlama üzerine

PEYAMİ GÜREL

60

EKONOMİ YAZILARI

Kural dışı ekonominin bölgesel kalkınma üzerine etkileri

ADEM KALÇA

68

TARİH

Osmanlı uleması ve Tanzimat

Tanzimat gelenele modernliği biraraya getirmekle kalmadı, çatışan çıkarlar ve kötü tanımlanmış sınırlarla bir seri çelişkiler de üretti. Seküler kanunnameler yanında, kanunlaştırılmış ve kanunlaştırılmamış Şeriat vardı. Şer'i mahkemelerin yanında kanunî mahkemeler dururken, adliye nezareti yanında Şeyhülislamlik duruyordu. Bu farklılaşmış hukuki sistemler üstüste binerek birçok alanda diğerini tekdüz ettiler. Fakat asıl sonuç "dünyevî" ve "dinî" olanın birbirini takib eden yeniden yorumlanmalarla ulemanın meşru yetkilerinin dramatik olarak azalmasıydı.

RICHARD L. CHAMBERS



64

RÖPORTAJ

"Nüfus planlaması üzerine"

Doç Dr. AHMET YILDIZHAN
röportaj HÜSEYİN HALİMOĞLU

74

GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE

Venedik elçisinin padişahıtan dileği

FETHİ GEDİKLİ

76

DIŞ DÜNYADAN

Dünya ekonomisinde gelişme ve beklentiler

78

KİTAP DÜNYASINDAN

İç Bölmede çağdaş değişim

Amacımız firmanızın imajına, çalışma mekanınızın estetik ve rahatlığına katkıda bulunmak...

SOCAB bölmeleri teknoloji ile estetiğin bütünleştiği 20 yıllık tecrübenin sonucudur. Geniş profil ve aksesuar çeşidi ile her türlü dekorasyon projenize dizayn esnekliği ve estetik mükemmellik sunmaktadır.



SOCAB sistemi ile 20 değişik nitelikli profil kullanılarak tüm açılı dönüşler gerçekleştirilebilir. Yumuşak köşe elemanları sayesinde üçlü ve dörtlü birleşimler estetik bir biçimde detaylandırılabilir. Bu özellikleri sayesinde ofisiniz zaman içindeki ihtiyaçları doğrultusunda hiç kayıpsız yeniden düzenlenebilir.



SOCAB sistemi modüler olup dolu kısımlarda alçı panel ve sunta üzerine istenilen renk ve desenlerde duvar kağıdı ve laminat kullanılabilir. Modüllerin camlı kısımları tek camlı veya çift camlı olabilir. Çift camın arkasına mikro jaluzi konabilir, jaluzinin üst taşıyıcı profili ve kordonu gizlidir.

Kapılar sekurit cam kapı veya laminat kaplama olabilir. Kapı kanadının üstünde yatay kayıt kullanılabilir veya hiç kayıt kullanmadan kanadın devamı gibi görünen laminatlı üst başlık yerleştirilebilir.



SOCAB II

 **mepart**

Metal Partisyon Sistemleri İnşaat ve Ticaret A.Ş.
Darülaceze Cad. No:31 Bileş İş Merkezi B-3 80270 Okmeydanı-İstanbul
Tel: (0.212) 221 71 98 - 221 71 99 Faks: (0.212) 221 71 98



Türkiye Dünyanın Neresinde?

BAŞKANDAN

Bazı kavramların güncel hayata inerek taraftar bulması bir mamulün yoğun reklamın etkisiyle evlere girmesine benziyor. Belirli bir süre önce hiç konuşmadığımız şeyleri bir anda savunur veya muhalefet eder oluyoruz. Globalleşme de bu gizemli sözlerden biri. İnsanda dünya ile bütünleşme, gelişme, dünya ile birlikte olma, modern bir yaşam tarzına hemen ulaşma, karanlıklardan kurtulup aydınlığa kavuşma gibi hisler uyandırıyor. Tıpkı Cola'yı içen reklamdaki gençlerin içer içmez mutlu oldukları gibi, Cola'yı içen üzüntülerinden kurtulacak!!

Kavramlara dayalı değişimi ülkemiz yüzyıllardır deniyor. Batılılaşma, özgürlük (hürriyet), insan hakları, demokrasi, laiklik, çağı yakalamak gibi sözlerin geçmişi 200 yılı aşıyor. Belki birçoğu bundan da eski, ama ne yazık ki özünü incelemeden ve akli, ilmi, kültürel, sosyal ve hakikatlere uygunluğunu araştırmadan, sadece moda olan sözler olarak kalınca, her moda gibi yenisi gelince rafa kalkıyor. Ama yine her modada olduğu gibi belirli bir süre sonra geri geliyor.

Acaba globalleşme modası ülkemize ne getirecek? Bu modanın içinde ne var? Bilgeler "Zarfa değil, mazrufa bak" demişler. Globalleşme zarfının içinde ne var?

Bu moda söz, aslında insan hakları gibi güzel bir söz. Açılmayı, genişlemeyi, özgürlüğü, büyümeyi, dünya ile bütünleşmeyi simgeliyor. Kim ister kapalılığı, daralmayı, mahkumiyeti, küçülmeyi, dünyadan ayrılmayı? Kim şimdiye kadar bunu savunmuş? Burada önemli olan bunun nasıl gerçekleşeceği? Türkiye dünyaya nasıl açılacak? Acaba bu-

nun ölçüsü kim? Standardı ne? Örnek ülke hangisi? Herhalde iki örnekten biri mutlak doğru. ABD, AB. Bu ülkeler örnekse, seyahat ile açılmak herhalde tek kastedilen değil. Siyasi açılma söz konusu ise, herhalde kendi değerlerini dışa taşımak manasından veya empoze etme gücünden veya bunun benzeri standartlardan bahsediyoruz. Peki, Türkiye hangi değerlerini dünyaya taşıyacak, veya empoze edecek? Aynı ülkelerle kıyaslırsak sanayileşmek ve ürünlerini bütün dünyaya satmak herhalde asgari şart.

ABD ve AB'nin finans, teknoloji, eğitilmiş insan gücü, siyasi etkinliği ve 200 yıllık sınai tecrübesi karşısında, bu rekabet ortamında nasıl büyüyeceğiz?

Özgürlük ve demokrasi noktasında, ABD ve AB'nin Bosna, Kıbrıs, Çeçenistan, Batı Trakya ve PKK karşısındaki tutumları ve çifte standartları ortada iken, globalleşmede örnek alabileceğimiz bu ülkelerin hangi özgürlük kavramını benimseyerek biz de benzer bir tutum içine gireceğiz?

Dünya ile bütünleşme! Acaba hangi dünya? Tanzanya veya Moritanya'dan veya Tibet'ten herhalde bahsedilmiyor? Bu bütünleşmede acaba ABD veya AB ile mi? Biz bu globalleşme kavramını bırakıp, önce dünyanın neresinde olduğumuza bir karar verelim. Kendi kimliğimizi ortaya açıkça koyalım. Sonra dünyaya bakıp kimle, nasıl, ne şekilde bu kavramları konuşabileceğimizi daha kolay anlayacağız. Yoksa moda gibi yarın belki kutuplaşma, o zaman hangi tarafa gidelim diye tartışıp duracağız.

Erol YARAR

Konya'nın çehresini değiştirecek yeni bir yatırım: KOMBASSAN İŞ VE ALIŞVERİŞ MERKEZİ

Konya'nın son yıllarda öne çıkardığı ve ülke çapında belirli sektörlerde yaptığı yatırımlarla dikkatleri üzerine toplayan Kombassan Şirketler Topluluğu, Konya'nın çehresini değiştirecek yeni bir yatırımla adından söz ettirmeye hazırlanıyor: Kombassan İş Merkezi ve Kombassan Alışveriş Merkezi.

Kentin son yıllarda en güzide semtlerinden olan ve yakın tarihlerde vilayet binasının da yapılmaya hazırlandığı ve çevresinde bugün için 5 bine yakın ofis bulunan İhsaniye semtinde, geçtiğimiz aylarda 25 katlı Kombassan İş Merkezi'nin yapımına başlanmasının ardından şimdi de bu merkeze bitişik olan araziye, yeraltında olacak biçimde toplam 10 bin metrekare alanlı Kombassan Alışveriş Merkezi kurulacak.

Kombassan 5 yıl önce başladığı kağıt fabrikası yatırımının ardından hızla büyümesini sürdürerek, bugün bünyesinde 23 şirketi toplayan büyük bir gruba dönüştü. Önümüzdeki dönemlerde yeniden yapılanma programı çerçevesinde holdinge dönüşme gayretleri gösteren topluluk, 2000 yılına kadar, ülke genelinde mega projelere imza atma hazırlığı içerisinde.

Entegre kağıt fabrikaları, mermercilik, LPG gaz dağıtım, petrol istasyonları, hazır beton üretimi, çeşitli makine ekipmanları ve paralelinde sanayi şirketleri, PVC yapı

ve inşaat malzeme üretimi, sinema-iletişim şirketi, inşaat şirketi, audio-video-computer şirketi, deri, marketler ve ithalat-ihracat şirketlerini bünyesinde barındıran topluluğun yatırımları, yalnızca Konya'da değil Muğla, Mersin, İstanbul, Antalya gibi kentlerde yatırım ve işbirliklerinin yanı sıra Almanya ve Kazakistan gibi ülkelerde de ortak yatırım, üretim ve ticaret şirketlerine de sahip. Önümüzdeki dönemde

olarak, DÜNYA'ya bir açıklama yapan şirketin Yönetim Kurulu üyesi ve alışveriş merkezi koordinasyon sorumlusu Hulusi Yüksek, yeni yatırımlardan ve Kombassan'ın yapılanmasından şöyle söz etti: "Kombassan kuruluşundan bu zamana kadar yaptığı yatırımlar ve girdiği alanlarda bölgesine ve ortaklarına önemli kazançlar sağladı. Bölgenin ve yakın bir gelecekte ülkenin belli başlı gruplarından

keзимiz, bölgenin çehresini değiştirecek sosyo-ekonomik yapısına yeni değerler katacak bir oluşumdur. İnşaat biçiminden tutun da, pazarlama ve hizmet sunumu aşamasına kadar farklı olacağına inandığımız bu merkezleri en kısa zamanda yıl sonuna kadar yetiştirme azmindeyiz. Topluluğumuzu tanıyanlar bugüne kadar bilhassa inşaat-taahhüt alanında ne kadar hızlı davrandığımızı bu projeyi de o anlamda en yakın zamanda bitireceğimizi bilirler. Biz yönetim olarak orta vadeli hesaplarımızın içinde 2 yıl önceden bu yatırımı öngörerek bir okul olması için bir market açmış ve burada elemanlarımızı yetiştirmiş idik, şimdi buradan alacağımız elemanlarla en iyi en kısa zamanda yapacağız."

İnşaat projesi olarak Konya'ya yeni bir görünüm kazandırması amacıyla iş merkezini ve alışveriş merkezi değişik bir yapılanma biçiminde ortaya koyan Kombassan farklı olmayı bu kez de böyle yorumlayacak. Ova biçiminde fiziki özelliği olan Konya, ilk kez Kombassan'ın bu yatırımları ile çok katlı bina ve yeraltı binalarına sahip olacak.

İş merkezini 24 katlı, alışveriş merkezini ise yeraltında 3 katlı olarak inşa edecek şirket, alışveriş merkezinin zeminle birlikte olan üst kısmına ise kültürpark, yeşil alan, çocuk oyun bahçesi ve çevrede bulunan 5 bine yakın ofisin ihtiyaçlarını giderecek ve huralara hizmet verecek birimlerle donatıp çevreye katkıda bulunacak.

Dünya, 15 Mayıs 1995



Kombassan 1. Entegre Kağıt Fabrikası



Muğla'da inşa edilen Türkiye'nin en büyük mermer fabrikası

özelleştirmede yatay büyüme ve yeni sektörlerle girmeyi de düşünen topluluk, daha önce özelleştirme kapsamında adı geçen TUMOSAN'a talip olmuştu. TUMOSAN'dan başka çeşitli şirketlerin ihalelerini oldukça sıkı bir şekilde izleyen Kombassan'ın yurtdışı ve yurtdışından olmak üzere on bine yakın ortağı bulunuyor.

Yeni yatırımlar ile ilgili

olan topluluğumuz, aldığı verim ve bölgesine hizmetlerin en güzelini kazandırmak ve bu arada ortaklarının kazançlı olmasına çalışan bir topluluktur. Öncü yatırımlarımızla bugüne kadar varolanları aşma amacıyla bulunduğumuz sektörde önemli işlevler yerine getirme prensibi ile çalıştık.

Bu bağlamda yeni iş merkezimiz ve alışveriş mer-

1994'de DEVLET VE ÖZEL SEKTÖR

• DIE'nin Harcamalar Yö-nünden GSYİH verileri-ne göre, 1994 yılında özel sektörün harcamala-rında şu gelişmeler ol-muş:

• Özel nihai tüketim harcamaları reel ola-rak % 5.4 azalmış. 1990 yılında 102 milyar dolar, 1993'te 112 mil-yar dolar dolayında olan özel tüketim har-camaları geçen yıl 89 milyar dolara kadar düşmüş.

• Özel tüketim harcamala-rının alt gruplarındaki gelişmelere baktığımız zaman şu ilginç tabloyla karşılaşırız:

1994'te Özel Tüketim Harcamalarının Gelişimi (%)

Gıda, içki	-0.8
Dayanıklı tük. malı	-29.3
Yarı dayanıklı t. malı	-12.6
Enerji, ulaştırma, haberleşme	4.2
Hizmetler	5.2
Konut sahipliği	2.8

Bu tabloda görüldüğü gibi geçen yıl özel tüke-

tim harcamalarındaki gerileme, dayanıklı ve yarı dayanıklı tüketim mallarına yönelik har-camalarındaki keskin dü-şüşten kaynaklanmış; buna karşılık gıda tü-ketimi yerinde saymış, enerji ulaştırma, ha-berleşme harcamala-rında ve hizmetler sek-töründe ise belirgin ar-tışlar olmuş.

• Özel kesimdeki gayri safi sabit sermaye oluşu-muna baktığımızda ma-kine ve teçhizata yöne-lilik harcamalarda % 22.5 düzeyinde büyük bir düşüş, bina yatırımlarında ise % 7.6'lı bir artış görüyoruz. Yatırımların bir göstergesi olan sabit sermaye oluşumunda özel sektörün geçen yıl kaydettiği toplam gerileme ise % 9.1.

Gene DIE'nin Harcamalar yönünden GSYİH verilerini kullanarak kamu kesiminin 1994'teki gelişimine baktığımızda şöyle bir tablo çıkıyor karşımıza:

1994'de Kamu Kesimi Harcamalarının Gelişimi (%)

Nihai tük. harcamaları	- 3.5
Maaş ve ücretler	0.8
Diğer cari harcamalar	-10.0
Sabit sermaye oluşumu	-35
Makine ve teçhizat	- 63.9
- Bina inşaatı	-34.7
- Diğer inşaat	-8.2

Bu tablo bize geçen yıl kamunun personel harca-malarının yerinde saydığını, cari harcamalarda % 10'luk ciddi bir kısın-tıya gidildiğini, kamu yatırımlarının ise tam anlamıyla çöktüğünü gös-teriyor. 1990 yılında, yani beş yıl önce 11 milyar dolara ulaşan kamudaki toplam gayri safi sabit sermaye oluşumunun 1994'te 7 mil-yar dolar düzeyine in-diği görülüyor.

Özel sektör sanayii ile kamu sektörü sanayiinin 1994 yılında gösterdiği gelişmeye baktığımızda da şu ilginç tabloyla karşılaşırız:

1994'te Sanayi Üretimini Gelişimi (%)

	Devlet	Özel	Toplam
Toplam			
Sanayi	4.3	-11.5	-4.6
İmalat	2.9	-11.9	-7.4
Enerji	7.2	-4.5	6.2
Madencilik	1.3	-1.0	0.9

1994'te özel sektör sa-nayii çok ciddi bir da-ralma yaşarken devle-tin sanayi kuruluşları - her halde büyük zarar-lar etme pahasına- üre-timini artırmış.

Özetle 1994 tüketim har-camalarının bazı alanlar-da hızla düştüğü, bazılarında arttığı; özellikle makine-teçhizat yatırımlarının çöktüğü, özel sa-nayi kesiminde yaygın üretim düşüşlerinin ya-şandığı, devlet sanayi-inin ise üretimi artırmaya zorlandığı bir yıl olmuş. Bu rakamlar fazla yoru-ma gerek bırakmıyor galiba.

Milliyet 6/4/94
Osman Ulugay

TÜRKİYE'NİN EN GÜÇLÜ BİLGİSAYARINI, DÜNYANIN EN GÜÇLÜ ADAMI TANITTIYOR.

Türkiye'nin önde gelen bilgisayar firmalarından Datateknik, üretimine başladığı Exper Bilgisayar'ını tanıtmak amacıyla düzenlediği kahvaltılı bir basın toplantısına Dünya ve Olimpiyat şampiyonu-muz Naim Süleymanoğlu da katıldı.

Swissotel, Lozan Salo-nu'nda yapılan toplantıda bir konuşma yapan Data-teknik Müdürü Nazım Özdemir, Exper'in kulla-nıcıyı "pahalı markalı" veya "ucuz toplama" kıs-kacıdan kurtaracağını

söyledi. Exper'in sektör-de kaliteyi esas alan ilk yerli bilgisayar olduğunu ifade eden Nazım Özde-mir, "Türkiye'de bugüne kadar, marka almayı he-defleyen ve bunun gerek-lerini yerine getiren bir bilgisayar üretimi yapılmadı; ancak, markalı bilgisayarlardan daha ucuz bilgisayar üretmeye çalışıldı.

Fiyat rekabetinin yoğun olduğu sektörde, daha ucuzu üretme çabalarının sonunda, ortaya değişik isimlerde pekçok yerli bilgisayar çıktı. Şu anda bilgisayar kullanıcılarına "yerli" denildiğinde ucuz, fakat kalitesiz bil-gisayar anlaşılmaktadır. Hedefimiz bu anlayışı



değiştirmektedir." dedi. Daha sonra Exper Bilgi-sayar reklam kampanya-sını yürüten Panel Rek-lamcılık yetkilileri söz al-dı. Ajans yetkilileri rek-lam filminde Naim'e yer vermelerinin Türkiye'nin en güçlü adamı imajı ve

Türkiye'nin en güçlü bil-gisayarı imajını özdeş-leştirmek amacını taşıdığını belirttiler. Toplantı sonunda, Data-teknik yetkilileri tarafın-dan Naim Süleymanoğlu'na bir Exper Bil-gisayar hediye edildi.

1994 YILINDA DÜNYA TİCARETİNDE HIZLI BÜYÜME

% 9 ile son 20 yılın en büyük artışı gerçekleşti.

(Dünya Ticaret Teşkilatı, Basın Bildirisi, No: 8, 28 Mart 1995)

Dünya Ticareti 1994 yılında hızlı bir büyüme göstererek, son 20 yılın en yüksek artış oranı elde edilirken, bu oran 1993 yılındaki artış oranının iki katı olmuştur. Dünya üretimi de 1994'te 1993 yılına kıyasla daha hızlı bir büyüme kaydetmekle beraber, dünya ticaretindeki büyümenin oldukça gerisinde kalmıştır. Bu aradaki fark, milli ekonomilerin ticaret yoluyla bütünleşmeye devam ettiklerini yansıtmaktadır. Dünya ticaretinin, 1994 yılındakinden biraz daha düşük olsa da 1995 yılında da hızlı bir büyüme sağlayacağı tahmin edilmektedir.

1 Ocak 1995 tarihinde GATT (Gümrük Vergileri ve Ticaret Genel Anlaşması)'ın mirasını devralan Dünya Ticaret Teşkilatı (WTO)'nın "1994 yılında Dünya Ticaretindeki Trendler" başlıklı çalışmasının ana başlıkları şunlardır:

- Dünya mal ihracatının hacmi 1994 yılında % 9 oranında büyüdü. 1976 yılından bu yana en yüksek artış oranını temsil eden bu rakam, 1993 yılındaki artış oranının iki katı olmuştur. 1994 yılında dünya mal üretimi ise % 3,5 oranında bir büyüme kaydetmiştir.
- Dünya mal ticaretindeki bu hızlı büyüme, özellikle Batı Avrupa'daki ticarete kaydedilen hızlı artış ile Asya, Kuzey Amerika ve Latin Amerika bölgelerinde ticaretin genişlemeye devam etmesinden kaynaklanmıştır.
- Dünya mal ihracatının değeri ise % 12 gibi büyük bir artışla 1994 yılında ilk defa 4 trilyon (4000 milyar) doları aşmıştır.
- 1994 yılı içinde birçok birinci mallar ve hammaddelerin dolar bazında fiyatları hızlı bir artış gösterirken, ham petrol fiyatları düşmeye devam etmiş, 1988'den bu yana en düşük değere inmiştir. Sabit fiyatlarla, 1994 yılında petrol fiyatları 1973'den bu yana en düşük düzeyde gerçekleşirken, 1981-82'de ulaştığı en yüksek değerin üçte biri değerinde olmuştur.
- Aralarında bilgisayarlar, bilgisayar parçaları, yarı iletkenler gibi ürünlerin bulunduğu "büro makineleri ve haberleşme ekipmanları"

ticareti çok hızlı bir artış göstererek, toplam dünya mal ihracatı içindeki payını % 11'e yükseltmiştir. Bu oran, gıda, otomotiv ürünleri, kimyevi maddeler, yakıtlar gibi ürün gruplarının her birinin payını aşmaktadır.

- Batı Avrupa'daki ekonomik iyileşme bu bölgenin ticaretinde de büyük artışlar sağlamıştır. Batı Avrupa'da 1993 yılında ithalat % 10, ihracat % 7,5 azalmışken, 1994 yılında hem ithalat hem ihracatta % 11'i aşkın oranlarda artış elde edilmiştir. Batı Avrupa'daki ekonomik gelişme, Orta ve Doğu Avrupa'nın da ihracatının değer itibarıyla % 20 oranında artmasına yardımcı olmuştur.
- Asya'nın mal ihracatı ve ithalatı değerinde kaydedilen % 15'lik artış; ithalat açısından, büyük ölçüde Japonya'nın ithalatındaki önemli artış (% 14) ile Malezya, Güney Kore ve Singapur'un ithalatındaki % 20 civarındaki artışlardan; ihracat açısından ise, Çin ve Singapur'un ihracatındaki % 30'luk artış ile, Malezya, Tayland ve Güney Kore'nin ihracatındaki önemli artışlardan kaynaklanmıştır.
- Kuzey Amerika'nın mal ithalatı değeri, iç talepteki canlılık nedeniyle % 14 oranında artarken, ihracat geçen yılın artış oranının iki katı % 11 oranında yükselmiştir.
- Yedi bölge içinde Latin Amerika bölgesinin ithalatının değeri % 16,5 oranında yükselmiştir. Brezilya, Meksika, Arjantin ve Kolombiya'nın ithalatı % 20 civarında artmıştır. Buna karşın, Latin Amerika bölgesinin ihracatı da 1993 yılında % 3,5 oranında, 1994'te ise % 15 oranında yükselmiştir. Bunda Kuzey Amerika'nın ithalatındaki artışın etkisi büyük olmuştur.
- Afrika'nın ihracatı dört yıldır üst üste düşmektedir, 1994 yılında da böyle olmuştur. Bu olumsuz gelişmenin altında yatan faktörlerden birisi dünya piyasalarında ham petrol fiyatlarının düşük düzeyde seyretmesidir. Buna karşın, dünya piyasalarında hammadde-kaynaklı ürünlerin fiyatları hızla yükseldiği için en az gelişmiş Afrika ülkelerinin ihracat gelirleri artmıştır. Ortadoğu bölgesinin hem ihracatı hem de ithalatı 1994 yılında azaldı.
- Dünya hizmetler ticareti de 1994'de % 6'lık bir artışla, değer itibarıyla 1.080 milyar dolara yükselmiştir. Son 10 yıl içinde hizmetlerin ticareti ortalama olarak malların ticaretinden daha yüksek oranda artarken, 1994 yılında tersi bir gelişme olmuş, hizmetlerin ticareti mal ticaretinin ancak yarısı oranında bir artış göstermiştir.

Dolar ve Mark fiyatları enflasyonun ne kadar önünde? Ne kadar gerisinde?

	Ocak-Mart		Son 12 Ay	
	Cari artış	Reel artış	Cari artış	Reel artış
DÖVİZ				
ABD Doları	7.9	-8.2	88.5	-17.2
Alman Markı	21.1	3.1	129.1	0.6
İngiliz Sterlini	11.5	-5.1	106.0	-9.5
İsviçre Frangı	24.2	5.7	135.7	3.5
Fransız Frangı	19.1	1.4	123.5	-1.8
Hollanda Florini	21.2	3.1	130.2	1.1
Japon Yeni	22.7	4.4	121.7	-2.6
ALTIN (Külçe)	9.7	-6.6	70.6	-25.1
IMKB ENDEKSİ	46.2	24.4	182.8	24.2
HAZİNE BONOSU				
Üç ay	26.5	7.7	147.3	8.6
Altı ay	26.7	7.8	129.4	0.7

1) Döviz fiyatları Merkez Bankası döviz alış kuru ile verildi.

2) Cari artışlardan enflasyonun etkisini temizlemek ve reel artış oranını bulmak için Toptan Eşya Fiyatları Endeksi kullanıldı. 1995 Ocak-Mart ayları artış oranı yüzde 17.5 ve son 12 aylık artış oranı yüzde 127.7 olarak hesaplandı.

Sabah 21/4/96



DÜNYA TİCARET İSTATİSTİKLERİ (1994 YILI)

Tablo 1

Dünya Mal ve Ticari Hizmetler İhracatı, 1992-1994

	Değer (milyar dolar)			Yıllık değişim (%)		
	1992	1993	1994	1992	1993	1994
Mal ticareti	3655	3626	4060	6,3	-0,8	12
Ticari hizmetler ticareti	1017	1020	1080	12,0	0,5	6

Kaynak: World Trade Organization, Press Release, No. 8, 28 March 1995

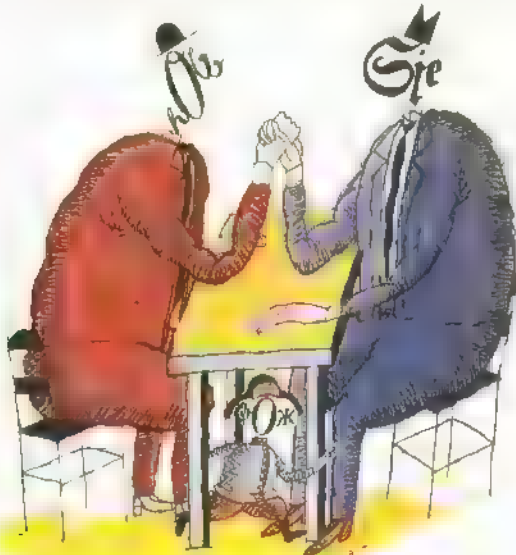
Tablo 2

Bölgeler itibarıyla dünya mal ticaretinde hacim artışı (%)

İhracat				İthalat		
1992	1993	1994		1992	1993	1994
4,5	4,0	9,0	DÜNYA	5,0	4,0	9,5
7,0	4,5	9,5	Kuzey Amerika	7,5	9,5	12,5
8,0	9,0	10,5	Latin Amerika	17,5	11,5	13,5
3,0	1,5	9,0	Batı Avrupa	3,0	-1,5	8,0
3,0	1,5	9,0	Avrupa Birliği (12)	3,5	-2,0	8,0
4,5	4,0	9,5	EFTA	0,5	-0,5	11,5
-3,5	3,0	11,5	Orta ve Doğu Avrupa ve eski SSCB	-6,5	4,5	10,0
5,5	5,5	10,0	Asya	7,0	10,5	13,5
1,5	-1,5	2,0	Japonya	-0,5	4,0	13,5
7,5	10,5	15,0	Altı Doğu Asya Kaplanları (a)	8,0	12,0	15,0

(a) Tayvan, Hong Kong, Güney Kore, Malezya, Singapur ve Tayland

Kaynak: World Trade Organization, Press Release No. 8, 28 March 1995



HARCAMALAR YÖNTEMLİYLE GAYRİSAFİ YURTIÇİ HASILA 1994 (Cari fiyatlarla)

	Trilyon TL.
Özel nihai tüketim harcamaları	2.604
- Gıda, içki	1.022
- Dayanıklı tüketim malları	253
- Yarı dayanıklı, dayanıksız tük. mal.	403
- Enerji, ulaştırma, haberleşme	488
- Hizmetler	297
- Konut sahipliği	139
Devletin nihai tüketim harcamaları	450
- Maaş, ücret	344
- Diğer cari	106

Gayri safi sabit sermaye oluşumu	946
- Kamu sektörü	200
- Makine, teçhizat	400
- Bina inşaatı	39
- Bina dışı inşaat	127
- Özel sektör	734
- Makine, teçhizat	317
- Bina inşaatı	420

Stok değişimleri	-121
- Mal ve hizmet ihracatı	826
- Mal ve hizmet ithalatı (-)	788
- Gayri safi yurtiçi hasıla	3.918
- İstatistikî hata	-34
- Gayri safi yurtiçi hasıla (*)	3.884
(*) Üretim yoluyla GSYİH	

Yukarıdaki tablodaki rakamları değerlendirmeden, harcama kalemlerini grup olarak incelemekte yarar var

- 1994 yılındaki üretilen mal ve hizmetlerin parasal değerine 100 diyelim. Stoklardan eritilen malların değeri olan 2'yi de bu rakama ekleyelim. Oldu 102

Bu 102'nin 78'ini tüketmişiz

24'u gıdallı veya zorunlu tasarruf yoluyla, sermayeye dönüşmüş, yatırıma gitmiş. Bu kabaca tespitten sonra, 1994 yılı cari fiyatlarıyla her harcama kalemine ne kadar para gittiğine bakabiliriz

- Ürettiğimiz mal ve hizmetlerin yüzde 26,3'unu gıda, içki, tüken olarak mideye indirmişiz. Harcanan para 1.022 trilyon lira

- Dayanıklı tüketim mallarına 253 trilyon lira, yarı dayanıklı ve dayanıksız tüketim mallarına 403 trilyon lira harcanmış

- Devlet çok para harcıyor diye üzüyoruz ama, devletin toplam tüketim harcamaları 450 trilyon lira. Açık anlatımla, halkın yarı dayanıklı ve dayanıksız tüketim mallarına harcadığı para kadar bir şey

- Halkın dayanıklı tüketim mallarına bir yılda harcadığı para kadar parayı, özel sektör makine ve teçhizat alımına ancak harcıyor. Bu da özel sektör imalat sanayii yatırımlarının cüceliğini ortaya koyuyor

Tevfik GÜNGÖR
Dünya 10.4.'95



Çevre

Mayıs Temmuz 1995

MÜSİAD' dan 1995 yarıyıl ekonomik değerlendirmesi

MÜSİAD Başkanı Erol Yazar, 1 Haziran tarihinde bir basın toplantısı düzenleyerek MÜSİAD'ın 1995 yarıyıl ekonomik değerlendirmesini kamuoyuna açıkladı. Yazar'ın kamuoyuna sunduğu değerlendirmeyi aşağıda aynen yayınlıyoruz:

“5 Nisan 1994 kararlarının üzerinden 1 yılı aşan bir süre geçmesine rağmen, ülke ekonomisindeki yapısal sorunlar çözülmemiş olup, aksine daha da ağırlaşmaktadır. 1994 KRİZİ ÖNCESİ HATALAR TEKRARLANMAKTADIR. EKONOMİK İSTİKRAR PROGRAMININ YERİNİ SİYASİ OPORTUNİZM ALMIŞTIR. 5 Nisan kararlarının alınmasına uzanan süreçte yaşanan ve kamunun aşırı harcamalarından kaynaklanan bütçe açıkları ve aşırı borçlanma yoluyla tüketimin körüklenmesi şeklindeki mali disiplinsizlik, para ve döviz piyasalarındaki dalgalanmaların oluşturduğu döviz-faiz ikilemi, sıcak para girişini teşvik ve TL'nin bir miktar aşırı değerlenmesi nedeniyle ihracat artışını yavaşlatıp, ithalatı canlandıran döviz kuru politikasında ısrar edilmesi gibi olumsuz trendler yeniden görülmeye başlanmıştır. Ekonomi, 5 Nisan 1994 öncesindeki olumsuz sinyalleri vermektedir.

5 Nisan kararlarının başarılı olamayıp, ülkemizdeki yatırımsızlık, ekonomideki durgunluk, yüksek enflasyon, kamu açıklarının ve kamu borçlanmasının artması gibi temel problemlerin çözülememesinin arkasındaki gerçek, istikrar programı adıyla anılan 5 Nisan kararlarının, gerçekte dar bir bakış açısıyla küçülerek istikrar sağlama ve para piyasasında faiz oranı silahını rantıye kesimini memnun eden bir tarzda kullanıp, mali piyasalardaki dalgalanmaları önleme amacıyla alınmasında yatmaktadır.

5 Nisan kararlarının uygulanması için ödenen bedel; ekonominin % 6 oranında küçülmesi, 1994 yılı içinde % 155'e, Mayıs 1995 itibarıyla % 94,3'e ulaşan enflasyon, 600 binin üzerinde yeni işsiz ve binlerce firmanın kepenk kapatması şeklinde olmuştur.

Bugünkü durumda, ihracattaki ve döviz rezervlerindeki artış gibi sevindirici göstergeler dışında, başlıca olumsuz göstergeler; yüksek

enflasyon-borçlanma-faiz kısır döngüsünün giderek güçlenmesi; bütçe hedeflerinin delinerek faiz ödeme bütçesi haline dönüşmesi; borçlanma politikasında kısa vade-yüksek faize dönmek zorunda kalınması; dış ticarete satınalma gücü pantesine göre TL'nin döviz kurunun % 10 oranında aşırı değerlenmiş hale gelmesi şeklindeki yanlış uygulama neticesinde sıcak para girişlerinin artması, ihracat artışında momentumun zayıflaması, yıl başlangıcından bu yana ithalattaki hızlı artış; yatırımlarda, kapasite kullanımında ve ekonomik büyümede devam eden durgunluk şeklinde sayılabilir.

Avrupa Birliği ile Gümrük Birliği'ne girmeyi hedefleyen hükümet, 10 ile 15 yıl gibi vadeli uygun kredilerle çalışan Avrupa sanayii karşısında kısa vadeli ve yüksek faizli kredilerle çalışmak zorunda olan Türk sanayine, rekabet gücünü artırmak için hangi alternatif kaynakları sunacağını hala açıklamadı.

TÜRK EKONOMİSİNDE SON AYLARDA BELİRGİN TRENDLER ŞÖYLE ÖZETLENEBİLİR

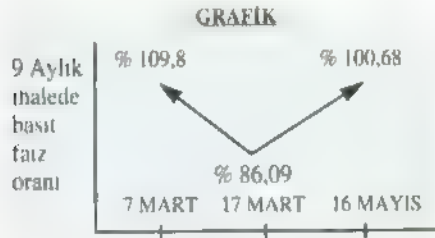
1- Ekonomi “Yüksek Enflasyon-Borç-Faiz” kısacasında.

a) Enflasyon, 5 Nisan 1994 kararları sonrasında reel ekonominin büyük bir durgunluğa girmesine rağmen 1994 yılı sonunda % 155'lik rekor bir düzeye yükseldi. 1994'ün Nisan ayı içindeki yüksek aylık oran, Nisan 1995'te en deksten çıkarıldıktan sonra bile enflasyon % 94,3 gibi yüksek bir düzeydedir. Enflasyonun 1995 yılı sonunda % 80'den aşağı olmayacağı, nın erken seçim sözkonusu olduğu takdirde % 100'ü aşacağını tahmin ediyoruz.

b) İç borç stoku hızlı bir genişleme göstererek 31 Mart 1995 itibarıyla 949 Trilyon TL'ye ulaşmıştır. Nisan ayı ortalarında yıllık bileşik esasta % 94'e kadar genişleyen iç borçlanma faizleri, Mayıs ortalarında tekrar yükselme eğilimine girerek % 112'lere ulaşmıştır.

1995'in ilk 3-4 aylık döneminde; gerek iç borçların konsolide edilebileceği söylentileri, gerek yatırımların düşmesinden dolayı kredi taleplerinin çok düşük olması, gerekse ikinci piyasadaki kârlılık, faiz oranlarının düşüşüne pa-

ralet olarak, iç borçlanmada vade yapısının 3 aydan 1 yıla uzatılabilmesine imkan sağlamıştı. Ancak bu geçici bir süreçti. Enflasyonun aylık bazda hala çok yüksek düzeylerde seyrettiği, döviz kurlarında uzun süredir devam eden hareketliliğin yarattığı spekülasyon beklentileri ve genelde ekonominin orta vadedeki seyrine ilişkin belirsizlikler, piyasanın daha düşük faiz oranlarını kabul etmemesine yol açtı. Birincil piyasada faiz oranlarının gerileme eğilimi yavaşladı ve Mayıs ayından itibaren tekrar artmaya başladı. Birincil piyasa da kârlılığını yitirdi. Hazine bu ortamda daha uzun vadeyi (18 ay) denedi, fakat rağbet görmedi; 9 aylık borçlanmaya da daha yüksek faiz ödemek zorunda kaldı.



Nisan ayında yapılan 9 aylık ihalede % 86 (basit faiz)'ya gerilerken faiz oranları Mayıs ayında % 101'e yükseldi.

Halen Hazine'nin ödediği bileşik faiz, 1995 yılı için hedeflenen % 71'lik enflasyon oranının çok üzerinde ve bu enflasyon oranına göre % 24 gibi çok yüksek bir reel faize tekabül ediyor.

c) Ocak-Mart 1995 döneminde iç ve dış borç faiz ödemeleri, bütçenin en hızlı büyüyen gider kalemi oldu. İlk üç ayda 129.3 trilyon TL'lik faiz ödemesi yapıldı (Aynı dönemde yapılan 93.4 trilyon TL tutarındaki personel harcamalarından daha fazla). Buna göre, ilk üç ay itibarıyla iç ve dış borç faiz ödemeleri toplam bütçe giderlerinin % 41,8'ini, toplam vergilerin % 67,2'sini ve toplam bütçe gelirlerinin de % 50,6'sını yutmuştur.

Yılın ilk üç ayına ilişkin bütçe uygulama sonuçları, başlangıçta faiz ödemeleri için ayrılan 388 trilyon TL'nin faiz ödemeleri için kesinlikle yetmeyeceğini gösteriyor. (Bütçe hedeflerinde yapılan revizyonda bu ödemelerin 635 trilyon TL'ye ulaşacağı tahmin edilmektedir.) Tablo 1.

MÜSİAD'ın geçen yıl yayınladığı "Devletin Borç Krizi ve İflas 1999" raporunda yer alan tahminler, o zaman bazı çevreler tarafından felaket tellallığı şeklinde yorumlanmıştı. 1995'in ilk üç ayına ilişkin gerçekleştirmeler, MÜSİAD'ın tahminlerinin bile oldukça iyimser kaldığını, iç borç oranlarındaki kötüleşmenin beklenenden de kötü seyrettiğine işaret etmektedir. MÜSİAD olarak, 1995 yılı sonunda iç borç stokunun 1,3 trilyon TL'ye ulaşacağını tahmin ediyoruz. Tablo 2.

2- Bütçe hedefleri daha şimdiden delindi.

Bütçe harcamalarında yapılan revizyon ile bütçe açığı hedefi, 198 trilyon TL'den 219 trilyon

TL'ye yükseltildi. Buna paralel olarak borçlanma programında da değişiklik yapılarak, ağırlık yeniden kısa vadeli bono finansmanına verildi. Tablo 3.

Borçlanma hedefinin değiştirilmesine paralel olarak faiz ödeneği de artırıldı; bu ödenek 388 trilyon TL'den 635,2 trilyon TL'ye yükseltildi. Yılın tümünde yapılacak faiz ödemelerinin bütçe harcamaları içindeki payı, % 29'dan % 39'a yükseltildi. 1995 ortalama ABD doları kur hedefi de 42 800 TL'den 46 432 TL'ye yükseltildi.

Yılın ilk üç ayında toplanan dolaylı vergiler,

Tablo 1

FAİZ ÖDEMELERİ VE BÜTÇE GELİRLERİ DENGESİ

	Ocak-Mart 1995 Gerçekleşme	MÜSİAD'ın 1995 yılı ortalama tahmini
Faiz Ödemeleri/Toplam Bütçe Giderleri	% 41,8 (% 39 Revize Tahmin)	% 35
Faiz Ödemeleri/Vergi Gelirleri	% 67,2	% 58
Faiz Ödemeleri/Toplam Bütçe Gelirleri	% 50,6	% 45

Kaynak: MÜSİAD, "Devletin borç krizi ve İflas 1999" raporu, Ekim 1994
MÜSİAD, "Türkiye ekonomisi 1995" raporu, Ocak 1995

Tablo 2

BORÇ FAİZİ TAHMİNLERİ (Trilyon TL)

	FAİZ ÖDEMELERİ	TOPLAM KONSOLİDE BÜTÇE GELİRLERİ	TOPLAM VERGİ GELİRLERİ	FAİZ ÖDEMELERİ TOPLAM BÜTÇE GELİRLERİ (%)	FAİZ ÖDEMELERİ TOPLAM VERGİ GELİRLERİ (%)
1994	275	725	600	38,0	45,0
1995	525	1 200	800	45,0	58,0
1996	1 000	1 750	1 300	57,0	76,0
1997	1 900	2 750	2 100	69,0	90,0
1998	3 700	4 500	3 400	82,0	108,0
1999	7 000	7 200	5 400	92,0	133,0
2000	13 000	12 400	9 300	105,0	139,0

Kaynak: MÜSİAD, "Devletin Borç Krizi ve İflas 1999" Raporu

Tablo 3

YENİ BORÇLANMALAR (Milyar TL)

	1995 Programı	1995 REVİZYON YENİ BORÇLANMA (Milyar TL)
Dış Borçlanma	141 272	177 300
İç Borçlanma	304 331	328 500
Tahvil	234 833	174 000
Bono	25 848	105 000
Kısa Vadeli: MB avansı	43 000	49 500

114,3 trilyon TL düzeyinde olup, bu miktar toplam bütçe vergi gelirlerinin % 60'ı düzeyinde. Dolaylı vergilerin toplam bütçe gelirleri içindeki payının 1995'in kalan kısmında daha da artması bekleniyor. Dolaylı vergi payındaki artış vergi adaletsizliğini arttıran bir gelişmedir.

3- Merkez Bankası para politikasının Hazine'ye bağımlılığı arttı.

Hazine, son zamanlarda faiz düşürmek amacıyla, borçlanma ihtiyacının bir kısmını giderek artan oranda Merkez Bankası kaynaklarından karşılamaya başladı. Bu, likidite artışına yol açtı. Merkez Bankası ise bu likidite fazlasını yüksek faizli açık piyasa işlemleri ile (Açık Piyasa Satışları) çekmeye çalışıyor. Bu durum 1994 Ocak krizi öncesi sinyalleri hatırlatmaktadır.

4- Dış ticaret olumsuz sinyaller veriyor.

Dış ticaret açığının beklenenden daha hızlı bir bozulma içinde olduğu gözlenmektedir. Bunda yüksek faizlerin yol açtığı sıcak para politikasının getirdiği dış ticaret açıklarını finanse etmenin rahatlığı yanında, Türk Lirası'nın yeniden aşırı değerlenmiş duruma getirilmesi yanlışlığı da etken olmaktadır. Satınalma gücü paritesine göre TL'nin döviz kuru en az % 10 aşırı değerlenmiş durumdadır.

Unutmamak gerekir ki, sıcak para girişini teşvik ve TL'nin kur ayarlamasının yapılmaması politikası devam ederse, tıpkı 5 Nisan 1994 kararları öncesindeki gibi dış ticaret açığı sürdürülemez boyutlara ulaşır ve o zaman mali piyasalarda yeni bir kriz kaçınılmaz hale gelir.

DİŞ TİCARET AÇIĞI (Milyon \$)

1994	1995
EYLÜL -200	OCAK -548
EKİM -389	ŞUBAT -732
KASIM -590	MART -816
ARALIK -400	

MÜŞİAD'IN ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

Türkiye'nin ihtiyacını duyduğu çözüm; yatırımları ve sanayileşmeyi ciddi teşvik politikalarıyla yeniden canlandırmak ve bu temelde ihracatı teşvik edip, ithalatı asgariye indirecek bir ekonomik yapılanmanın oluşturulmasıdır. Aksi takdirde, 1980'den beri IMF'nin kontrolündeki politikalarla yönetilen ekonomimiz bugün içine düştüğü yüksek enflasyon-borçlanma-faiz kısındongusundan kurtulamaz.

Türk ekonomisinde enflasyonla mücadele, sadece talep yönetimi politikaları (sıkı para politikası, kamu açıklarının azaltılması vb) ile değil, aynı zamanda toplam arzı artırıcı politikalarla mümkündür. Türk ekonomisinde (1994 yılında olduğu gibi) "kuçulerek istikrar sağlama" yaklaşımları yerine "yatırım ve ihracata dayalı, makul büyüme süreci içinde tedricen sağlanan fiyat istikrarı" yaklaşımı tercih edilmelidir.

Ihracata dayalı büyümenin sağlanması için rekabet gücü yüksek sektörlerde ilave kapasite, tev-

zi ve modernizasyon yatırımlarına ağırlık verilmesini temin edici ciddi teşvik politikaları uygulanmalıdır.

İthal girdili yatırımlar için enflasyon oranının (TEFE) üzerindeki kur artışlarına "kur garantisi" imkanı sağlanmalıdır.

Yatırım ve istihdam artışı belirli kıstaslar dahilinde vergi indirimleri yoluyla mutlaka ödüllendirilmelidir.

Ülkemizde, giderek bozulan iş barışı mutlaka sağlanmalı, bu çerçevede bir kıdem tazminatı fonu oluşturulmalıdır. Böylece işveren bu Fon'a işçilerin primlerini her yıl yatırarak dönem sonunda ağır bir yükü karşılamayacak, işçiler kıdem tazminatı artmasın diye işten çıkarılma tehlikesinden kurtulacak, ayrıca bu Fon'da biriken kaynaklar belirli şartlar çerçevesinde ve garantili uzun vadeli yatırım kredileri şeklinde ülke ekonomisinin istifadesine sunulabilecek.

Türk ekonomisindeki en temel sorunlardan birisi, iç borçlardaki hızlı artıştır. İç borçlanma Anayasa ile sınırlandırılmalıdır. Mevcut borçlar, kısmi moneterizasyon yoluyla eritilmeli, ancak bu operasyon, 1994 Ocak ayındaki gibi tek başına bir araç şeklinde değil, komple bir plan dahilinde gerçekleştirilmelidir.

Döviz kurları, yüksek faiz ve döviz piyasasına müdahale gibi yöntemlerle suni olarak baskı altında tutulmamalı, satın alma gücü paritesine paralel olarak serbest piyasa şartları içinde oluşmasına müsaade edilmelidir.

Ihracat artışı (hem mutlak rakam, hem de cironun belirli bir yüzdesi olarak) vergi indirimi, finansman ve sigorta prim yükünün hafifletilmesi şeklindeki desteklerle özendirilmelidir.

Ihracatçılara Eximbank aracılığıyla kullanılan krediler "alternatifli teşvik" esasına bağlanmalı, bu kredileri kullanmayanlara "Kaynak Kullanımı Destekleme Primi" tarzında bir imkan sağlanmalıdır.

Ülkemizde vergiler, büyük ölçüde sanayici ve ücretlilerden alınmaktadır. Bu stratejik bir yanlıştır. Üretimin teşvik edilmesi ve kayıt-dışı ekonominin kontrol altına alınması için, sanayici-üretici üzerindeki vergi yükünü hafifletecek şekilde vergi reformuna gidilmeli ve vergi istisnaları kaldırılmalıdır. Bu çerçevede, KDV oranları % 5'ler seviyesine indirilmeli; % 15-29 civarındaki vergi dilimleri ile ücretli kesim ve sanayicilerin üzerindeki vergi yükü hafifletilmeli; faiz gelirleri ve spekulatif rantlar vergilendirilmelidir.

Özelleştirme çalışmaları mutlaka hızlandırılmalı, son haftalardaki kararsız ve belirsiz uygulamalar tekrarlanmamalıdır. Şeffaflık, tekele yol açmama ve kara paraya karşı dikkatli olma hususları mutlaka gözetilmelidir.

AB ile imzalanan gümrük birliği kararı yeniden gözden geçirilmeli, özellikle Türkiye'nin üstlendiği ağır yükümlülükler, üçüncü ülkelerle ilişkilerimizin Brüksel'in ipoteği altına alınması gibi hükümler gözönünde tutularak, AB ile ilişkilerimiz tercihlili ticaret temelinde sürdürülmelidir.

DOSYA
**GLOBALLEŞME Mİ,
BLOKLAŞMA MI**



Doç. Dr. Ahmet DAVUTOĞLU*

Uluslararası sistemdeki dönüşümler ve bloklaşma çabaları

* Mektebi
Uluslararası
İstisna Üniversitesi
Ortadoğu Araştırmaları

Modern dönemde uluslararası sistemin en önemli unsurlarından birisi, sistem içinde ortaya çıkan güç merkezlerini ve dengelerini yansıtan bloklardır. Bloklar bir taraftan sistemin özelliklerini yansıtan yapıtaşları, diğer taraftan sistemin güç odakları olan devletlerin önemli stratejik ve taktik araçları olagelmışlerdir. Daha önce konjonktürel siyasi ve askeri kaygılarla ortaya çıkan ittifaklar sanayi devrimi ve sömürgecilik dönemleri ile birlikte uzun dönemli stratejik-temelli bloklaşmalar haline dönüşmüştür. Kısa dönemli ittifaklardan bloklaşmalara geçişte temelde global hakimiyet stratejilerinin de üzerinde geliştiği üç önemli faktör rol oynamıştır: Sanayi devrimi ile birlikte hammadde pazar dengesi içinde kaçınılmaz bir şekilde küreselleşen uluslararası ekonomi-politik rekabet, siyasi-askeri-ekonomik etki alanlarını yeniden sistemleştiren jeopolitik ve ekonomik etki alanları ile siyasi-askeri yapılanmaları bütünleştiren ideolojilerin öngördüğü siyasi/ekonomik sistem farklılıkları. Bu açıdan ele alındığında bloklaşmaların kaynağını ve meşruiyetini temellendiren ekonomi-politik, jeopolitik ve ideolojik olguların 19. yüzyılda global hakimiyet stratejilerinin sistemleştirdiği bir dönemde ortaya çıkması bir tesadüf değildir.

19. yüzyıl, gerek ekonomik, gerek siyasi, gerekse askeri anlamda sömürge bloklarının hakim olduğu bir yüzyıldır. Daha önce ekonomik açıdan kendi bölgeleri ile bütünleşmiş ülkeler sömürgeleşme ile birlikte bir sömürge imparatorluğunun çevre parçası haline getirildi. Bunun en tipik misali, sömürge dönemi öncesi Güney Asya ve Hint okyanusu bölgesinin en zengin ülkesi iken İngiliz ıstilasından sonra bir sömürge blokunun çevre unsuru olarak gittikçe fakirleşen ve günümüzde de bu sömürge geçmişinin izlerini taşıyan Bengal'dir. İngilizler Bengal'i bağımsız bir bölgesel ekonomik alan olmaktan çıkararak, bir sömürge blokunun çevre unsuru haline getirmek için acımasız yöntemler uygulamışlardır. Mesela, klasik üretim araçlarının etkin olduğu bölgelerde, klasik üretim

kalıplarını radikal bir şekilde yıkmak ve İngiliz ekonomisine bağımlılığı pekiştirmek için bir neslin parmakları tamamen kesilmiştir.

Bu durum, yeni bir ekonomik ilişkiler ağı ortaya çıkaran sanayi devrimi ile uluslararası bir sistem haline dönüşen sömürgecilik arasındaki tamamlamalı ilişkiyi tabii bir sonucudur. Böylece, Avrupa dışındaki dünya sömürge bloklarının parçası haline gelerek kendi özgün ve bölgesel niteliklerini kaybetmişlerdir. Bu süreç içinde klasik dönemin bölgesel merkezleri önemlerini kaybederken, Güney Afrika, Hong Kong, Singapur gibi bölgeler sömürge bloklarının aktarım merkezleri olarak değer kazanmışlardır. Sömürge imparatorlukları finans alanında da kendi bloklarını oluşturmuşlardır. II. Dünya Savaşı'na kadar süren Sterlin ve Frank blokları ekonomi-politik bloklaşmanın finans boyutunu ortaya koymaktadır.

Sömürge ekonomi-politiğinin ortaya çıkardığı bu bloklaşma aynı zamanda I. Dünya Savaşı'nın da temel sebebidir. Sömürgeci sürece geç dönemde katılan ve uluslararası hakimiyet yarışının dışında kalan Almanya, Avusturya-Macaristan, İtalya arasında oluşan Üçlü İttifak ile sömürge bloklarını korumaya çalışan İngiltere, Fransa ve Rusya arasındaki Üçlü İttifak bloklaşmasının ortaya çıkardığı kutuplaşma, I. Dünya Savaşı'nın temel sebebi olmuştur.

I. Dünya Savaşı'nda Üçlü İttifakın sağladığı başarı, ekonomi-politik nitelikli sömürge bloklarının II. Dünya Savaşı'na kadar sürmesini sağlamıştır. I. Dünya savaşı arasındaki dönem, ekonomi-politik merkezli bloklaşmaların ideolojik ve jeopolitik renk kazandığı bir dönem olmuştur. Savaş öncesinde ünlü jeopolitikçi Haushoffer'in tavsiyesi ile Hitler'in gündeme getirdiği Transkontinental Blok İtalya ve Japonya ile ideolojik, SSCB ile jeopolitik nitelikli bir bloklaşmayı öngörüyordu. Bu bloklaşma deniz ağırlıklı İngiliz-Fransız sömürge bloklarına karşı Avrasya merkezli bir meydan okuma niteliğini taşıyordu. 1941 yılının Haziran ayında Almanların SSCB'ne, Aralık ayında da Japonların



ABD'ne saldırması ile birlikte bu bloklaşmanın da savaşın da kaderi değişmiş oldu. Almanların SSCB'ne saldırısı SSCB'ni deniz nitelikli sömürge blokuna iterek Transkontinental Avrasya Blokunu parçalamış. ABD'nin savaşa girişi de yeni ağırlık merkezinin yönünü değiştirmiştir.

II. Dünya Savaşı'ndan sonra ortaya çıkan iki kutuplu bloklaşma, farklı ekonomi-politik ve jeopolitik gerçekliklerin askeri ve stratejik parametreler çerçevesinde kurumsallaşması sonucu ortaya çıkmıştır. Avrupa'nın II. Dünya Savaşı'nda büyük ölçüde tahrip olmasından sonra bu blokların ağırlık merkezlerini batıda Atlantik'e doğuda ise Avrasya steplerine kaydırmıştır. Savaş öncesinde ortaya çıkan deniz-merkezli sömürge blokları (İngiltere/Fransa) ile kara merkezli kıta blokları (Almanya/Avusturya) arasındaki çelişki deniz-merkezli dünya sisteminin hamisi (ABD) ile step merkezli dünya-sisteminin denge unsuru (SSCB) arasındaki çelişkiye dönüşmüştür. Bu jeopolitik ve jeoekonomik kutuplaşma farklı ekonomik-politik sistemler halinde kurumsallaşmışlardır. Böylece sömürgeci bloklaşmayı küresel bir dünya sistemine dönüştür-



meye çalışan Atlantik ekseninin kapitalist ekonomi-politiği ile Avrasya step ekseninin sosyalist ekonomi-politiği arasında jeopolitik ve jeoekonomik temelli, ideolojik bir bloklaşma ortaya çıkmıştır.

Bu iki yeni kutup, jeopolitik sürekliliğe rağmen bloklaşmanın meşruiyeti açısından farklı yöntemler benimsemişlerdi. Deniz-merkezli sömürgeci bloklaşmanın mirasını devralan ve dünya-sisteminin merkezini Atlantik'e çeken ABD, sömürgeci yapılanmanın ekonomik ve siyasi bloklaşmasının yerine dünya-sistemini uluslararası örgütlerin sağladığı meşruiyet aracılığıyla küresel bir kontrol mekanizması kurma yolunu tercih etti. Bu açıdan Atlantik eksenli dünya sisteminin kontrol mekanizması siyasi açıdan BM, ticari açıdan GATT, finans açısından IMF, ekonomik kalkınma açısından Dünya Bankası aracılığıyla sağlanmış oldu. ABD, kendi stratejik ve ekonomi-politik hakimiyetini oluşturmanın yolunun 19. yüzyıl sömürgeci yapılanmasının dağıtılarak daha global bir çerçevede yeni bir merkez-çevre ilişkisinin oluşturulmasından geçtiğini fark ederek İngiliz ve Fransız sömürge bloklarının dağıtılmasına destek verdi. Ortaya çıkan devlet-çikler, BM'in oligarşik yapılanması içinde Güvenlik Konseyi'nin denetim şemsiyesi altına alındı. Sömürge döneminin ticaret bloklarının yerini daha küresel bir anlayış içinde GATT sistemi alırken, para

blokların dağıtılarak IMF aracılığıyla Dolar dünya sisteminin yeni para birimi halini aldı. Dünya Bankası ise ekonomik kalkınma retoriği çerçevesinde bu yeni merkezin üretim ve tüketim kalıplarının yaygınlaştırılması misyonunu üstlendi.

Atlantik ekseninin denge unsuru olan step jeopolitiği ve sosyalist ekonomi-politiği üzerine kurulu SSCB, Doğu blokunun yaygınlaştırılmasını iki ana parametre üzerine oturttu: Sömürge devrimlerinin psikolojisi dokuyan anti-Batı atmosfer ve alternatif ekonomik kalkınma modeli. Bu iki unsurun ivme kazandığı elli ve altmışlı yıllarda bloklaşma yönelişini artıran SSCB, yetmişli yıllardan sonra dünya-sisteminin kazandığı yeni ekonomi politik veccheye intibak edememesi ve stratejik öncelikler konusunda yaptığı hatalar sonucu gittikçe güç kaybetmeye başladı.

ABD ve SSCB, bu bloklaşmanın ekonomi-politik ve jeopolitik altyapısını özellikle nükleer alandaki askeri teknolojik rekabet ile örten bir yol izlediler. Askeri teknoloji konusunda bu iki ülkenin ortaya koyduğu rekabet ve üstünlük güvenlik şemsiyesi ihtiyacı içindeki diğer ülkeleri bu iki merkeze doğru yönelmek zorunda bıraktı.

Aynı dönemde bu iki kutuplu blok yapılanmasında, gittikçe çevreselleştğini hisseden Avrupa ve Üçüncü Dünya ülkeleri yeni arayışlar içine girdi. Elli yıldan itibaren ortaya çıkan birçok bölgesel bloklaşma denemeleri bu tepkinin sonucudur. Özellikle tarih boyunca bütün dünyayı kendi merkezi etrafında görmeye şartlanmış olan Avrupa bu yeni blok yapılanmasını hazmedemedi. İlk defa Viyana kuşatmasında ortak tehlike karşısında tüm bir Avrupa'lık şuuru ile davranan Avrupalı büyük devletler, II. Dünya Savaşı sonrasındaki çevreselleşmeye tepki olarak ortak çelişkileri unutup ortak çıkarlar etrafında bütünleşme kararı aldılar. II. Dünya Savaşı'nda Alman işgaline karşı Amerikan ordularını kurtarıcı olarak karşılayan Fransızların altmışlı yılların sonunda Almanya ile birlikte Amerikan hegemonyasına karşı çıkmaya başlaması bu psikolojik tepkinin bloklaşma yönündeki yansımasıdır.

Almanya ve Fransa'nın kurduğu demir-çelik birliğinin gittikçe bir ekonomik ve siyasi birlik haline dönüşmesi ile Amerika öncülüğünde kurulan ve uluslararası örgütler ile meşruiyet kazanan savaş sonrası ekonomi-politik düzeni tehdit eder hale geldi. Avrupa Birliği'nin bölgesel ekonomik korumacılığı, GATT sistemine en temel darbeyi vururken, Avrupa para birimi, Doların egemenliği esasına dayanan IMF prensiplerini ciddi şekilde sarsmaya başladı. Avrupa Güvenlik ve İşbirliği anlaşması da ilk defa BM dışında etkin bir uluslararası güvenlik forumu niteliği kazandı ve Avrupa ile Doğu Bloku arasında doğrudan bir ilişki alanının ortaya çıkmasını sağladı.

Batı bloku içinde ortaya çıkan ve bloklaşma temayülünü hızlandıran bu gelişmeler yanında yeni bağımsızlığını kazanmış ülkeler arasında da bu uluslararası çevre içinde yer edinmek ve güvenliğini garanti altına almak için bloklaşma temayülleri artış gösterdi. Genellikle siyasi trade ve ekonomi/askeri güç yetmezliği dolayısıyla başarılı ola-

mayan bu çabaları ortaya çıkaran faktörler dört ana başlık etrafında incelenebilir: 1. Bir büyük gücün stratejik planları ile uyumlu bölgesel bloklar ki bunun en tipik misalleri ABD'nin kuşatma politikası için desteklediği Bağdat Paketi (CENTO), SEATO gibi güvenliğin yönü ağır basan ittifaklardır, 2. Ortak bir tehdit karşısında etnik, bölgesel ya da dini nitelikli bir araya gelişlerdir ki bunun misalleri de Arap Ligi ve İslam Konferansı Örgütüdür, 3. Sömürge sonrası dönemde tekrar bölgesel ekonomik ve siyasi çevre ile bütünleşme çabalarıdır ki bunun en tipik misalleri Tanganyika (daha sonra Tanzanya oldu), Kenya ve Uganda arasında Doğu Afrika Birliği oluşturmayı hedef edinen EACSO (Doğu Afrika Ortak Hizmet Örgütü) ve 16 Batı Afrika ülkesinin 1975 yılında kurduğu ECOWAS (Batı Afrika Devletleri Ekonomik Topluluğu)'dur, 4. Sınırlı olarak çıkar örgütleridir ki bunun en etkin misali OPEC'dir.

Bu çabalardan birincisi, süper gücün önem verdiği ölçüde başarılı olmuş ve daha sonra yeni nitelikler kazanmışlardır. CENTO'nun önce RCD'ye sonra ECO'ya dönüşmesi SEATO'nun ASEAN halini alarak askeri alandan ekonomik ve siyasi alana kayması bunun misalleridir. Ortak bir tehdit karşısında ortaya çıkan örgütler ise iç çelişki ve çıkar ihtilaflarını çizecek rasyonel bir mekanizma kuramadıkları için gerçek anlamda etkin ve işlevsel olamamışlardır. Arap Ligi'nin Körfez bunalımında, İslam Konferansı Örgütü'nün Filistin ve Bosna bunalımlarında gösterdikleri düşük performans bu gerçeğin birer yansımalarıdır.

Bölgesel ekonomik ve siyasi bütünleşme çabaları ise merkezi anlamda sürükleyici bir güç odağının olmaması dolayısıyla siyasi irade sıkıntısı çekmiş ve genellikle etkisiz kalmışlardır. 1963 yılında büyük ideallerle kurulan EACSO'nun önemli ölçüde Kenya'nın işine yaradığı gerekçesi ile Tanzanya ve Uganda'nın çekimser tavırları yüzünden 1977 yılında dağılması bunun çarpıcı bir misalidir. Üye ülkeler arasındaki gelişmişlik düzeyi farklılıkları bu tür çabaların başarısız kalmasına yol açan diğer bir etkidir. 1960 yılında kurulan ve 1980 yılında dağılan Latin Amerika Serbest Bölge Birliği (LAFTA) üye ülkelerin farklılıkları yüzünden ismi gibi lafta kalmamıştır. Bu grup içinde Arjantin, Brezilya ve Meksika gelişmiş ülkeler grubunu oluştururken, Şili, Kolombiya, Peru, Uruguay ve Venezuela iç pazarı yetersiz ekonomileri, Bolivya, Ekvator ve Paraguay ise en gelişmemiş ekonomileri temsil ediyordu. Bu gelişmeler yüzünden dağılan LAFTA'nın yerine kurulan Latin Amerika Entegrasyon Birliği (LAIA) de kağıt üzerine kaldı.

Sınırlı çıkar alanı üzerinde kurulan OPEC ise çift kutuplu dönemin en etkin üçüncü dünya örgütü olma niteliği kazandı. Buna rağmen OPEC içindeki iç çelişkiler ve üye ülkelerin siyasi tercihleri arasındaki farklılıklar örgütün yetmiş yıllardaki gücünü büyük ölçüde kaybetmesi sonucunu doğurdu.

Seksenli yıllarda iki kutuplu sistemin sarsılmaya başlaması, Amerika'nın uluslararası örgütler yoluyla kurduğu düzen ile Avrupa'nın çıkarları arasındaki çelişkilerin artışı ve Pasifik'te yeni bir ekonomi-

politik alanın ortaya çıkışı II. Dünya Savaşı sonrasında kurulan uluslararası ekonomik ve politik sistemi dağılma süreci ile karşı karşıya bıraktı.

Uluslararası siyasi ve ekonomik sistemdeki bu belirsizlik yeni bloklaşma arayışlarını beraberinde getirmiş bulunmaktadır. Bu nedenle iki-kutuplu uluslararası yapının dağılmasından sonra bölgesel bütünleşme ve bloklaşma temayülü baş döndürücü bir hızla artış gösterdi. İçişleri gelişen ve kimi zaman ilginç çelişkiler barındıran bölgesel entegrasyon faaliyetlerinde farklı dürtülerle hareket eden üç ülke grubunun etkili olduğu söylenebilir: 1. Yeni uluslararası ekonomik ve politik konjonktür içinde elinde alternatif kozlar bulundurmaya isteyen büyük güçler, 2. İki-kutuplu statik yapının dağılmasından sonra uluslararası ilişkiler içindeki konumunu yeniden tanımlamak zorunda kalan bölgesel güçler, 3. İç siyasi kültür içinde yaşadığı kimlik krizini ya da uluslararası ilişkilerdeki yalnızlığını dünya sistemine entegrasyon ile aşmaya çalışan ülkeler.

ABD bir yandan Atlantik eksenli yapılanmayı BM'i ayakta tutarak ve NATO'yu yaygınlaştırarak korumaya çalışırken diğer yandan artan bölgesel



kutuplaşma temayülüne ayak uydurmaya gayret etmektedir. ABD, Bretten Woods ve GATT sistemine ilk darbeyi vuran Avrupa entegrasyonuna karşı, kademeli bir bölgesel bloklaşma tepkisi göstermektedir. Önce Kanada ve Meksika ile birlikte NAFTA kuruldu. Daha sonra Kuzey ve Güney Amerika arasındaki işbirliğini geliştirmeye çalışan organizasyonların rolü artırıldı, ve nihayet Pasifik eksenini kontrol altında tutmak ve alternatif bir çekim alanı oluşturmak için APEC'e formellik kazandırılmaya çalışıldı.

Amerika uzun dönemde Avrupa ülkelerinin özelikle Almanya'nın gündeme getirebileceği Avrasya stratejisine karşı Asiamerika sentezini hayata geçirmeye çalışmaktadır. Bu uzun dönemli strateji Amerika'nın dünya anakutusu olarak bilinen Asya-Avrupa-Amerika temel kara kütesinden izole edilmesi ihtimali karşısında geliştirilmektedir. Almanya'nın, Asya'nın değişik bölgelerinde yoğunlaşan ekonomik etki alanları Amerika'nın Asya ile olan politikalarında daha uzun dönemli bloklaşma çabalarının temel sebebidir.

Uluslararası ekonomik ilişkilerdeki ağırlığı gittikçe artan Doğu Asya ülkeleri, Pasifik-eksenli APEC ile Doğu Asya-Eksenli EAEC (Doğu Asya Ekonomik Forumu) arasında hala kesin bir tercih

yapmış değiller. Malezya'nın EAEC teklifine, baş-larda Amerika'nın tepkisini düşünerek temkinli yaklaşan Japonya ve Çin, iç piyasalarındaki düzenlemeler yüzünden arka arkaya Amerika'nın ekonomik ambargo tehditine maruz kalınca bu bölgesel işbirliği alternatifine daha sıcak bakmaya başladılar. Doğu Asya ülkeleri, ekonomik gelişmelerindeki tempoyu sürdürebilmek için bir taraftan Amerika ve Avrupa ile dengeli ilişkiler kurmaya özen gösterirken diğer taraftan ekonomik ivme merkezlerini, dış yatırımlardan iç dinamiklere çekmeye çalışmaktadırlar. Bu da bütün iç çelişiklere ve tarihi düşmanlıklara rağmen Doğu Asya'da özellikle ekonomi ağırlıklı işbirliği ve bloklaşma temayülünü canlı tutmaktadır.

Bu bölge için kullanılan terminolojiler bile, ülkelerin uzun dönemli stratejilerini yansıtmaktadır. ABD ve Avusturalya bölge için özellikle Pasifik terimini kullanarak bölgeyi Avrasya kıtası ile değil, bir deniz ile tanımlamaya özen göstermektedir. Bunun temel sebebi, böyle bir tanımlamanın Amerika ve Avusturalya'yı doğal olarak içine alması, Pasifik ile kıyısı bulunmayan Almanya ve diğer Avrupa ülkelerini dışlamasıdır. Almanya ise gittikçe artan bir dozda Avrasya terminolojisine ağırlık vermektedir, çünkü Avrasya tanımlaması da yeni ekonomi-politik çekim alanı olan Doğu Asya ile klasik çekim alanı olan Avrupa arasında bir bağ kurmakta ve ABD'ni dışlamaktadır. Bu iki güç merkezini dengelemek ve kendi bağımsız çekim alanını oluşturmak isteyen ülkeler ise Doğu Asya tanımlamasını yaygınlaştırmak istemektedirler. Tam bir kültürel mozaik niteliği taşıyan bölge, uzun dönemde bu üç çekim alanının karşılıklı etkileşimleri ile yeni bloklaşma tecrübelerine şahit olacaktır.

Soğuk Savaş döneminin ikinci süper gücünün mirasçısı olan Rusya da benzer bir alternatif bloklaşma enflasyonu yaşamakta. Rusya bir taraftan BDT çerçevesinde eski SSCB'nin etki alanı mirasını sürdürmeye çalışırken, diğer taraftan Türkiye'nin gırtlığını ile başlayan KEİ (Karadeniz Ekonomik İşbirliği)'ne katılma kararı aldı. Sonra da 1993 yılında bu iki bölgesel işbirliği teşebbüsü ile çelişkili bir şekilde Slav Ülkeleri arasında bir ortak pazar kurma teşebbüsünü başlattı. Rusya karşı karşıya kaldığı iç siyasi ve ekonomik bunalımlar dolayısıyla bu alternatif bloklaşma çabalarını birbirleriyle tutarlı bir stratejinin parçası olarak değil konjonktürel kaygıların ağırlık taşıdığı, dolayısıyla çelişkili taktik arayışlar olarak sürdürme çabası içinde.

Uluslararası sistemdeki belirsizliklerin ortaya çıkardığı bloklaşma enflasyonu konusunda bölgesel güçler için de durum pek farklı değil. Mesela Türkiye, bir yandan Gümrük Birliği için kapıları tekrar zorlarken, öte yandan Pakistan ve İran ile birlikte ECO'yu Orta Asya ülkelerini de içine alan bir tarzda genişletme çabalarına öncülük etti. Daha sonra da KEİ hamlesi ile bu iki çaba ile de tam örtüşmeyen üçüncü bir projeyi daha devreye soktu. İran'ın da Hazar Denizi Bölgesel İşbirliği teklifini gündeme getirmesi, kendi içinde çelişkili bir bölgesel işbirliği ağını ortaya çıkardı.

Hassas nüfus dengesi ve Orta Asya'daki konumu

Kazakistan'ı da bu tür renkli ama çelişkili bölgesel işbirliği çalışmalarına yöneltti. ECO'ya üye olarak Rusya'ya karşı güneydeki İslam ülkelerine yaklaşan Kazakistan, Rusya'nın endişelerini gidermek ve Türkiye'yi de devre dışı bırakmamak için yeni bir Avrasya Birliği teklifini ortaya attı. Daha sonra Rusya'nın Slav ülkeleri arasındaki ortak pazar teşebbüsünü dengelemek için Özbekistan'ın da desteği ile Orta Asya ortak pazarı fikrini geliştirmekle birlikte BDT içindeki etkin arabulucu rolünden de vazgeçmedi.

Butün bu çelişkili adımlar, bölgesel güçlerin uzun dönemli, işlerliği olan, rasyonel mekanizmalara dayalı bloklar oluşturmaktan çok konjonktürel dengelerin zorladığı ve kısa dönemli taktik başarılar hedefleyen bloklaşmalara yöneldiği gerçeğini ortaya koymaktadır. İkili ve çok yönlü hazırlıkların yeterince olgunlaştırmadığı bu tür teşebbüsler, bir taraftan bölgesel güçlerin liderlerine iç siyaset malzemesi sağlamakta diğer taraftan dış politikada yeni forumlar oluşturarak dikkatlerin dağılmasını sağlamaktadır.

Soğuk savaş sonrasında ortaya çıkan barış teşebbüsleri ile dünyaya entegre olmaya çalışan İsrail ve Güney Afrika da, bu tür teşebbüslerin öncülleri arasında yer aldı. İsrail, Fas konferansında ortaya atılan yeni bir Ortadoğu tamımı ile ABD desteğinde bölgedeki ekonomik ve politik etkisini artırmaya çalışıyor. Bu bölgesel entegrasyon ve bloklaşma enflasyonuna son katkıyı Güney Afrika yaptı ve yeni bir ekonomik işbirliği alanı teklifinde bulundu: Hint Okyanusu İşbirliği Örgütü. Özellikle Hindistan, Malezya, Singapur ve Endonezya'nın katılımını sağlamaya çalışan G. Afrika Başkan yardımcısı De Klerk'e en büyük desteğin, benzer bir sömürgeci geçmiş olan ve Anglo-Amerikan destek ile Pasifik'te etkili olmaya çalışan Avusturalya'dan gelmesi hiç de şaşırtıcı olmadı.

Bütün bu bloklaşma enflasyonu, uluslararası sisteminde yaşanan istikrarsızlığın doğurduğu dinamizmin tıpkı bir göstergesi. Bölgesel bunalımların da tahrık ettiği bu temayül, önceliklerini iyi tesbit etmiş olan ülkeleri yeni güç merkezleri haline dönüştürebilir. Bu tür bir döneme, gerekli diplomatik, ekonomik ve siyasi alt yapı hazırlığı yapılmaksızın giren Türkiye, diğer bazı bölgesel güçler gibi uzun dönemli entegrasyon faaliyetlerinden çok, birbirleriyle çelişkili taktik adımlar atmaya tercih etmiş görünmektedir. Stratejik bir öngörü ve planlama ile birbirleriyle taktik koordinasyonu sağlayabilecek olan bu adımlar, çelişkili tavırlar yüzünden öncelikler konusunda ciddi şüpheler uyandırmış ve projelerin büyük ölçüde kağıt üzerinde kalmasına yol açmıştır.

Türkiye, bütün bu bloklaşma çabaları içinde, taktik manevra kabiliyeti yüksek bir coğrafyada bulunmaktadır. Bu coğrafyanın sağladığı avantajlar, bir çok bloklaşma teşebbüsü için gerçek bir çekim alanı oluşturabilir. Ancak bugün, Türkiye'deki siyaset yapımcıları öncelikle, bu tür bir çekim alanı oluşturmak ile mekanizmalarını oluşturmuş bir blokun çevre unsuru olmak arasında ciddi ve uzun dönemli bir tercih yapmak zorundadırlar.

Halkımız Faizsiz, huzurla ve güvenle kazanıyor.

Finans sektöründe yeni bir güç.. yeni bir anlayış! İhlas Finans, değerli halkımıza; Güçlü mali yapısı, profesyonel yönetimi dürüst hizmet anlayışı ile faizsiz, huzurlu ve daha güvenli kazanç imkanlarını sunuyor

Halkımız, faizsiz, huzurla ve güvenle kazanıyor! İhlas Finans, Teşebbüs sahiplerine; Emek-Sermaye işbirliği, Kâr Ortaklığı, Şirket Ortaklıkları önererek, bu tasarrufların yüksek değerlere ulaşmalarını sağlarken, hesap sahiplerine de faizsiz, huzur ve güvenle kazanmalarının rahatlığını sunuyor. İhlas Finans, halkımızın tasarruflarını ziraat, sanayi, ticari faaliyet ve hizmetlere yönlendirirken; bu hizmetleri faizsiz olarak gerçekleştirmektedir. Halkımız faizsiz, huzur ve güvenle kazanırken, Milli ekonomimiz de bu anlayıştan yararlanarak geliyor ve kazanıyor

İhlas Finans
"Güven kapınız"



İHLAS FİNANS KURUMU A.Ş.

Genel Müdürlük Büyükdere Cad. No 73/4 Levent 80660 İstanbul Tel: (0212) 281 20 00 Pbx: (0212) 279 00 50

Merkez Şubesi Büyükdere Cad. No 73/4 Levent 80660 İstanbul Tel: (0212) 278 40 76 Fax: (0212) 271 45 90

Cağaloğlu Şubesi Babıâli Caddesi No 21 Cağaloğlu 34410 İstanbul Tel: (0212) 513 61 00 Fax: (0212) 522 86 99

Bursa Şubesi Cumhuriyet Cad. No 338 16010 Bursa Tel: (0224) 224 54 01 Pbx: Fax: (0224) 221 76 50

Prof. Dr. EROL MANİSALI İLE RÖPORTAJ

Yeni dünya düzeni, globalleşme ve Türkiye üzerine

röportaj Fahri SOLAK

Son zamanlarda gündemde "Yeni Dünya Düzeni" tartışmaları var. Bu tartışmaları nasıl değerlendiriyorsunuz? İkincisi, bir yandan dünya düzeyinde globalleşmeden söz edilirken, diğer yandan da bölgesel entegrasyonlar gündeme geldi. Bu ikisi arasında bir çelişki yok mu?

Doğu Bloku'nun çökmesinden sonra dünyada ideolojik çatışma büyük ölçüde sona ermiş, - büyük ölçüde diyorum, hâlâ Asya'da Çin faktörü önem taşımaktadır ve yarın ne olacağı bilinmemektedir - bloklar çatışması fiilen ortadan kalkmış ve Doğu Bloku ülkeleri de Batı'nın yanına ve denetimine doğru gitmeye başlamışlardır. Ticari rekabet ön plana çıkmakta ve dünyanın yüzde 17'sini-18'ini meydana getiren ABD, Avrupa ve Japonya ve çevresi sanayileşmiş ülkeleri dünyada yerel kaynakların, doğal kaynakların ve pazarın kontrollü bakımından daha yoğun bir rekabete girmiş bulunmaktadır. Bu kapsamda, globalleşme fikri ve teorileri Batılı stratejistler tarafından ortaya konmakta ve şu tez savunulmaktadır: "Dünya artık bir bütündür, sınırlarımızı açınız." Bu sınırları açma meselesi için de doğal kaynakların açılması ve pazarın açılması söz konusudur. Bu fikir, üç Batı bloku yani kuzey Avrupa, Avrupa Birliği ve Japonya tarafından savunulurken aynı zamanda bu ülkelerin kendi etraflarında bir ekonomik blok meydana getirmeye başladığını görüyoruz. 90 sonrasında Üçüncü dünyada globalleşme tezi savunulurken Avrupa Birliği tarife dışı engellemelere ağırlık vermeye başlamıştır. Örneğin miktar kısıtlamaları, antidumping uygulamalar ve bazı standartlara uyum adı altında özellikle uzakdoğu mallarına karşı bir kısıtlama söz konusudur. Amerikan mallarına karşı da tarımda bir kısıtlama söz konusudur. Zaten globalleşme deyince tarımı gözönünde tutmuyorlar da sadece sanayi ürünlerini gözönünde tutuyorlar. Üçüncü dünya ülkelerinin önemli bir kısmı tarım konusunda avantaja

sahipler. Amerikan tarım ürünlerine karşı, Avrupa'da savaş, ticari savaş söz konusudur. 90 sonrasında bu biraz daha şiddetlenerek devam etmiştir. Bunun yanında "Yeni Ekonomik Düzen" adı altında üç ekonomik bloğun hakim olduğu bir yapılanma ortaya çıkmaya başlamıştır, daha belirgin biçimde. Ancak bu üç blok kendi aralarında doğal kaynaklar ve pazar savaşları bakımından rekabet ederlerken, aynı zamanda çizmeyi aşmama konusunda kendi aralarında asgari müştereklerde birleşmektedirler. Ben birkaç konuşmamda da söyledim; örneğin, malını almıyor diye Amerika, askerini Avrupa yahut Japonya'ya göndermez. Bunun sınırı bellidir. Bu bir üçüncü ülkede olursa sözkonusu olur. Yani petrol zarar gördüğü zaman askerler Ortadoğu'ya gider, blok halinde. Ama ticaret savaşında bloklar arası, sanayileşmiş bloklar arası ticaret savaşında üst sınırlar bellidir. Teknolojinin daha hızla ilerlemesi, bu üçüncü ülkelerin teknoloji savaşından kopmasına, geri kalmasına neden olmaktadır. Finans imkanlarında daha geri kalmaya başlamışlardır. Ve askeri faktör, askeri güç de zaten teknoloji ve silahlı güçlerin satışı olarak, makine-teçhizat satışı olarak da Batı kaynaklarının tekelinde bulunmaktadır. Bu faktörleri göz önüne aldığımız zaman zaten manzara ortaya çıkmaktadır.

Türkiye'nin bu süreçte konumu nedir? Farklı alternatifler arasında tercih imkanlarını değerlendirir misiniz?

Türkiye bakımından konuyu değerlendirdiğimizde; Türkiye Avrupa'nın bir parçasıdır. Bu gümrük birliğinden bağımsız bir değerlendirmedir. Tarih ve coğrafya olarak bakıldığında Avrupa ile ekonomik ilişkilerini göz ardı edemeyecek kadar büyük boyutlardadır. Bugün dış ticaretimizin % 50'nin üzerinde bir kısmı bu bölge ile yapılmaktadır. Turizm, ulaştırma, işçi dövizleri gibi unsurlar gözönüne alındığında ve ortak yatırımlar gözönüne alındığında -firma bazında- Avrupa'nın

ağırlığının % 60'ın üzerine doğru çıktığını görüyoruz. Cari işlemler dengesi içindeki ağırlıklara baktığımız zaman çok yüksektir. Dolayısıyla Türkiye bakımından, ekonomik yönden Avrupa'ya bir alternatif söz konusu değildir. Ancak Türkiye'nin kendi bölgesinde ekonomik ilişkilerini geliştirmesi Avrupa nezdinde pazarlık gücünü artıracak bir unsur olarak değerlendirilmelidir. Türkiye'nin Ortadoğu ülkeleriyle yeniden ekonomik ilişkilerinin sağlanması, raya oturtulması ve geliştirilmesi, İran'la, Irak'la ve diğer bölge ülkeleriyle gelişmesi Türkiye'nin Avrupa'dan uzaklaşıp Ortadoğu'ya kayması şeklinde değerlendirilmemelidir, bu faktör Türkiye'nin bölgede etkili bir güç haline geldiği için Avrupa tarafından daha muhterem bir ortak şeklinde algılanmasına yol açacak bir faktör olarak değerlendirilmelidir. Çünkü Ortadoğu'ya baktığımız zaman bir ıki ıstıına dışında hepsinin ucunun Batı'ya gittiğini ve Batı tarafından kontrol edildiğini görüyoruz. Bugün bir Suudi Arabistan batı tarafından kontrol edilmektedir. Kuveyt Batı tarafından kontrol edilmektedir. Mısır Batı tarafından kontrol edilmektedir. Kafkasya'ya baktığımız zaman karma karışık bir unsur, Ermenistan, Batı'nın bir parçasıdır. Gürcistan, eninde sonunda Batı'ya yaklaşmak zorunda kalacaktır. Azerbaycan, Türkiye ve Rusya arasında sıkışmış bir durumdadır. Karadeniz Ekonomik Bölgesini de ben bir alternatif olarak göremiyorum. Sadece bir tamamlayıcı unsur olarak görüyorum. Ancak bu potansiyel bir hadisedir. Çünkü 11 ülkenin ilişki düzeyine baktığımız zaman aralarındaki toplam sorun sayısı rekor seviyededir. 11 ülkeyi alt alta koyup hangisinin hangisiyle kaç sorunu var, alt alta topladığımız zaman 120 tane sorun çıkıyor yanılmıyorum. (Dolayısı ile dünyada rekor sayıdır). Bu bakımdan ben, büyük bir potansiyel beklemiyorum. Ancak bakanları, parlamenterleri kendi aralarında toplanırlar, paralel seviyede meslek grupları kendi aralarında toplanırlarsa mevcut sorunların azaltılması yolunda bir takım adımlar atılabilir. Pratik bakımlardan, ulaştırma sistemi, haberleşme sistemi, dış ticaret ve mevzuatın kolaylaştırılması gibi unsurlar'da çift vergilendirilmenin önlenmesi gibi hususlarda, ortak yatırımların yapılması gibi hususlarda ilerleme sağlanabilir. Ama Karadeniz Ekonomik Bölgesi'nden bir uzun vadede Avrupa Birliği gibi bir hadise beklemek hayalcilik olur.

Bir de Avrasya Birliği ya da İpek yolu Birliği gibi farklı projelerden söz ediliyor. Orta Asya Cumhuriyetleri merkezli.

Şimdi uzun vadede Türkiye'nin bu alanda büyük bir potansiyeli vardır. Potansiyel kelimesinin altını çizerek söylüyorum. Ancak bu potansiyelin realize edilmesi Türkiye'nin bölgede güçlü bir ülke olabilmesi, politik bakımdan Batıdan daha bağımsız hareket etmeye başlaması sonrasında ortaya çıkabilecek bir yakın-

laşma hatta bütünleşme söz konusu olabilir. Çünkü Ankara hükümetleri, bazı Asya Türk Cumhuriyetlerine giderken bile ABD'den icazet alarak gitme durumunda oldukları için hani burası Amerika'ya yahut Avrupa'ya karşı bir alternatiftir diye hadiseye bakmak hayalcilik olur şu anda. Bunun tipik örneğini petrol konsorsiyumunda gördük. Türkiye sürekli olarak Azeri petrollerinde payının yüzde ıkilerden yüzde beşlere çıkartılması için (Azeri petrollerinde) Amerika'nın desteğine ihtiyaç duydu. Bugünün resmi fotoğrafı budur. Bunu ticarete vesaireye teşmil ettiğiniz zaman farklı durum çıkmaz. Ancak gözönünde tutulması gereken bir husus var: Türkiye ile Türk Cumhuriyetleri arasında ilişkilerde aşağıdan yukarıya dinamikler çalışmaktadır. Yani hükümetler hiçbir şey yapmasa da, Ankara hükümeti hiçbir şey yapmasa da, akrabahıklar vesaire kültürel bağlar ve diğer unsurlar dolayısıyla aşağıdan yukarıya bir hareket söz konusudur ve Türkiye ile yeni Türk Cum-



huriyetleri arasında ilişkilerin geliştirilmesi hükümet politikasının üstünde halktan gelen bir hareket şeklinde ortaya çıkmaktadır. Bu da hadisenin sadece ticari dinamiğini değil sosyopolitik ve sosyo-kültürel dinamiğini de ortaya koymaktadır. Bu bakımdan ben, uzun vadede Türkiye ile yeni Türk Cumhuriyetleri arasında ilişkilerin kesin olarak gelişeceğini inanıyorum. Ama bunun daha yoğun bir entegrasyon hareketine dönüşüp-dönüşmemesi Türkiye'nin bölgedeki ve Batı ile ilişkilerindeki politik konumuna ve tutumuna bağlı bir hadisedir. Parlamenterlerin, hükümetlerin bu konuda nasıl bir yaklaşım içinde olacağı meselesine bağlıdır. Örneğin, bugünkü hükümet adeta Amerika'ya endeksli bir hükümet durumundadır. Bunu açık bir şekilde söyleyebilirim, hiçbir kuşkuya meydan veremeyecek şekilde. Dolayısıyla, bu hükümet döneminde Türk Cumhuriyetleri ile ilgili olarak şiddetli bir atılım beklemek söz konusu değildir.

Dünyada globalleşme eğilimleri ve dengeler

Doç. Dr. Yusuf TUNA*

11' İktisat
Tales
İktisat Politikası
Anabilim Dalı
Öğretim Üyesi

GİRİŞ

İkinci Dünya Savaşı'ndan sonra küresel siyasi ve ekonomik dengelerin değişmesi sonucu ortaya çıkan oluşumlar gündemimize globalleşme, küreselleşme, bölgeselleşme, bölgesel entegrasyonlar gibi yeni kavramlar getirmiştir. Ortaya çıkan bu kavramlar ve beraberce getirdiği sorunlar gerek siyasi otoriteleri gerekse akademik çevreleri yeni tanımlar yapmaya itmiştir. Yeni oluşumların alanı oldukça geniştir. Ekonomik, siyasi, sosyal, askeri ve teknolojik olmak üzere makro düzeyde birçok yeni yapılanımlar meydana gelmektedir. Mikro ve makro düzeydeki birimler (insan, şirket, yönetim... v.s.) kendi hedefleri ile değişimin ortaya çıkardığı eğilimler arasındaki uyumu sağlamak ve kendilerini yeniden tanımlamak durumu ile karşı karşıya bulunmaktadır. Gerek dünyada gerekse mahalli düzeyde ortaya çıkan bu süreçte, kaynaklarını, bilgiyi ve zamanı en iyi kullananlar bir anlamda değişime yön verme ve sonuçlarından daha fazla yararlanabilmeye şansını yakalayabileceklerdir. Bu çerçevede ortaya çıkan gelişmeleri genel hatları itibarıyla kısaca özetlemeye çalışalım.

GLOBALLEŞME NEDİR?

Globalleşme ile ilgili farklı tanımlar yapılmaktadır. Globalleşme, ulaşım ve haberleşme alanlarında meydana gelen gelişmelerin sonucunda dünyadaki ekonomilerin bütünleşmeleri veya tek pazar oluşturmaları şeklinde tanımlanmaktadır. Dünyada ticaretin, üretimin, sermaye hareketleri ve teknolojinin rekabette geniş açılımlar sağlaması ürün ve faktör piyasalarının liberalleşerek bütünleşmesi sonucunu doğurmuştur. Makro düzeyde gelişmiş ülke ve gelişen ül-

ke dış ticaret politikaları, mali politikalar ve daha geniş çerçevede iktisat politikalarının birbirine ileri derecede bağımlı hale gelmeleri globalleşmenin temellerini oluşturmaktadır. Ancak, ortaya çıkan yeni oluşumları sadece ekonomik boyutta ele almamak gerekmektedir. Ülkeler veya bloklar arasındaki bire-bir ilişkilerin ekonomik ağırlıklı olması globalleşme eğilimlerine ekonomik bir görüntü vermekle beraber esas itibarıyla ilişkilerde siyasi içeriğin sürükleyici bir rol oynadığını gözardı etmemek daha uygun olacaktır. Bu bakımdan, konuyu daha geniş ve farklı bir tanımla ele almak gerekmektedir. Globalleşme veya global entegrasyon, ülkeler arasındaki ekonomik, sosyal ve siyasal ilişkilerin gelişmesi, farklı toplum ve kültürlerin inanç ve beklentilerinin daha iyi tanınması, milletler arasındaki ilişkilerin yoğunlaşması gibi farklı görünen ancak, birbirleriyle bağlantıları olan konuları ihtiva eden bir kavramdır. Başka bir ifade ile globalleşme, ülkelerin sahip oldukları maddi ve manevi değerlerin ve bu değerler çerçevesinde oluşmuş birikimlerin milli sınırları aşarak dünya çapında yayılması ve farklılıkların bir bütünlük ve uyum sağlanmasının gerçekleştirilmesi anlamına gelir. Bu maddi ve manevi değerler ekonomik nitelikli olabileceği gibi, siyasi, sosyal ve kültürel nitelikli de olabilir. Bu genel tanımla ifade edilen globalleşmenin ne ölçüde gerçekleşebileceği ve başarılı olabileceği tartışılmaktadır. Dünyada mevcut bulunan kaynak ve nüfus dağılımındaki dengesizlikler, kültürlerarası gelişmişlik düzeylerinin farklılığı, arzu edilen toplum yapısı ve hayatı algılama felsefesindeki farklılıklar toplumların yukarıda zikredilen tanıma uygun bir bütünleşme oluşturmalarını zorlaştırabilir. Ekonomik, siyasi

1 Bk. DPT
Dünyada
Küreselleşme
ve Bölgesel
Bütünleşmeler
Dr. Y. İktisat
Kamışlıoğlu A.İ.
Rafetoğlu Ankara
2004



ve özellikle kültürel boyutta oluşturulan "evrensel değer"lere bu farklılıkların uyum sağlayabilmesini hangi ölçülerin belirleyeceği anlaşılır düzeyde izah edilmiş değildir. Globalleşmenin başarı şansını ülkelerin birbirleriyle kurdukları ekonomik entegrasyonlara veya ülkelerin birbirleriyle olan ekonomik bağımlılıklarına bağlayanlar, bütünleşmeye giden yolun ekonomik ilişkilerden geçtiği tezini ilenye sürenler, bu süreç içerisinde oluşacak siyasi ve kültürel bütünleşmeye bir tanım getirmemektedirler. Çünkü, "evrensel değer" tanımı her toplum ve kültür için değişebilmektedir.

DÜNYADA GLOBALLEŞME EĞİLİMLERİ

Dünyada globalleşme ve bölgesel entegrasyon hareketleri İkinci Dünya Savaşı'ndan sonra ortaya çıkmaya başlamıştır. Özellikle ABD ve diğer sanayileşmiş batılı ülkeler öncülüğünde liberalleşme ve globalleşme gayretleri, söz konusu ülkeler ya-

mamül mal üretiminin yarısını üretirken, 1970'lerden itibaren diğer gelişmiş ülkeler ve Uzak-Dogu'daki sanayileşmiş ülkeler ile bazı Latin Amerika ülkeleri ABD ile rekabete girmişlerdir. Özellikle Almanya ve Japonya ABD'nin verimlilik çizgisini geride bırakmışlardır. Tüm bu gelişmeler dünya ticaret hacmindeki cesametinin artmasına, üretimin yaygınlaşmasına ve uluslararasılaşmasına yol açmıştır. Üretimin globalleşmesinin birinci boyutu mahallî ortaklarla yabancı bir bölgede yapılan doğrudan yatırımlarla ortaya çıkmıştır. Bu tür yatırımlar büyüyen ve genişleyen pazarlarda daha fazla mal satmak ve muhtemel ithal kısıtlamalarına maruz kalmamak için tercih edilmiştir. Üretimin uluslararasılaşmasının ikinci boyutu ise, ülke dışı kaynaklı bir zincir üretimin parçalarına doğru gelişen eğilimlerdir. (Mesela, ABD'deki otomobil firmaları motoru Brezilya'dan alır, ABD şirketleri elektronik parçaları Meksika sınır boyuncu kurulumuş atölyelerde üretirler.) Üretimin globalleş-

3 Graham VICKERY,
La Mondialisation
des Industries,
OCDE, l'Observateur
Vol. 179 Janvier, 1993

nında Japonya merkezli diğer Uzak-Dogu ülkeleri tarafından da sürdürülmüştür. Bu yeni oluşum ve yapılanmaların alanı oldukça geniştir. Siyasal, sosyal, askeri, teknolojik ve ekonomik olmak üzere makro düzeyde birçok alanda yeni yapılanmalar meydana gelmiştir. Özellikle ekonomik alanda kitlenin üretimi ve serbest ticaret görüşü hakim olmuş ve bu çerçevede kurumsal yapılar oluşturulmuştur. BM, IMF, Dünya Bankası gibi kuruluşlar ile GATT gibi anlaşmalar, dünyada serbest ticaretin ve piyasa ekonomisinin yerleştirilip sürdürülebilmesi için gözetim ve denetim yapan kuruluşlar olarak faaliyete geçmişlerdir. Bu yapılanma süreciyle beraber dünyada iki süper gücün denetiminde oluşan blok-



laşma ve bölgesel entegrasyonlar meydana gelmiştir. Ayrıca bloklararası rekabet ve yeni bağımsızlığını kazanan ülkelerin dünya ticaretinden pay alma yarışına girme çabaları, uluslararası ekonomik ve siyasi ilişkilere yeni boyutlar kazandırmıştır. Tarımda gerçekleştirilen teknolojik devrim, (yeşil devrim) çok uluslu ve uluslararası şirketlerin sayılarının ve faaliyetlerinin gelişmiş ve gelişen ülkelerde artması, üretimin, sermayenin, ticaretin ve işgücünün uluslararası nitelikler taşımasına sebep olmuştur.

Diğer taraftan, 1944 tarihli Bretton Woods konferansı ile ABD'nin istekleri doğrultusunda oluşturulan ekonomik düzen 1970'lerin başında yaşanan ekonomik bunalımla birlikte sona ermiştir. Bretton Woods dönemi, ekonomilerde makro değişkenlerin sabit olduğu, yoğun kamu müdahalesinin yaşandığı İktisat Politikası uygulamalarının oldukça geniş araçlar ve hareket alanına sahip olduğu bir süreç olmuştur.² 1970'lere kadar ABD firmaları dünya

mesinin iki boyutu da çok uluslu şirketlerin dünya ticaretinde oynadıkları rolün ne derece önemli olduğunu ifade etmektedir.³ Üretimde globalleşme süreci, uluslararası ticaretin ve mal piyasaların serbestleşmesi ile desteklenmektedir. Esasen üretim, ticaret ve finans piyasaları birbirine bağımlı ve aynı paralellerde gelişme gösteren piyasalardır. Ülkelerin serbest piyasa ekonomisi yönünde tercih yapmaları ve bu sahadaki ilkeleri, kurumları geliştirmeleri ekonominin işleyişini serbest piyasa şartlarına bırakmıştır. Döviz kurları, faiz hadleri ve dış ticaret işlemlerini tayin eden faktörleri piyasaya belirlemektedir. Bu aşamaya gelmemiş ülkelerde söz konusu işlemlere serbestleşme yönündeki eğilimler hakim olmakta-

dır. Aynı paraleldeki gelişmeler uluslararası sermayenin akışını hızlandırmakta ve serbestleşme eğilimlerinin artmasına sebep olmaktadır.⁴ Finans piyasaları ve uluslararası sermaye hareketlerinin serbestleşmesi gelişen ve gelişmekte olan ülkeler açısından farklı sonuçlar doğurmaktadır. Gelişmekte olan ülkelerin 1970'li yıllardan itibaren içine düştükleri dış borç krizi ve dış ödeme güçlükleri sorunları, söz konusu ülkeleri bu darboğazdan kurtulabilmek için ihracata yönelik stratejiler belirlemeye yöneltmiştir.⁵ Zamanında dış borcunu ödeyemeyen ülkeler çareyi ihracatı geliştirmekte, ithalatı ise, serbestleştirmekte bulmuşlardır. Bu arada değişken kur uygulamasına geçilirken, iç ekonomi ile dünya ekonomisi arasındaki duvarların ortadan kaldırılması, iç ve dış fiyatları arasındaki sapmaların azalması, ödemeler dengesi üzerinde olumlu etkiler yapması, reel kaynak maliyetlerinin belirlenen rekabet üstünlüklerine göre yeniden oluşması gibi beklentiler ön plana alınmıştır. Fi-

4 Daha geniş bilgi için referans
Peter J. MONTIEL,
Capital Mobility in
Developing Countries,
The World Bank Economic
Review, Volume 8 No 3
September 1994. A. BOUET
Représentatives Créditabilité
et Réputation dans le Commerce
International, Revue Economique
Politique
No 5, Septembre-Octobre 1994.
Stephen L. PARENTE and
Edward C. PRESCOTT, Barriers
to Technology Adoption and
Development, Journal of Political
Economy
Volume 102, No 2, April 1994
5 Brita BALASSA
Les Nouveaux Pays
Industrialisés dans
l'Economie Mondiale,
Economica,
Paris, 1986, s.20-24

2 Thierry de
MONTBRIAL,
Le Désordre Éco-
nomique Mondial,
Colman-Levi,
Paris, 1974
s.15-16

nans piyasalarının liberalleşmesinde ise, faiz haddinin serbestçe oluşması, yatırım-tasarruf dengesinin sağlanması, ekonomik dengeye katkıda bulunması, mali araçlarda çeşitlenmeye yol açması sebebiyle, mali derinleşme ve kaynak tahsisinde etkinlik ve istikrarın sağlanmasıyla, ekonomik büyümeye olumlu katkılar sağlanacağı beklenmiştir.⁶ Gelişen ülkelerde serbestleşen döviz kuru ve faiz, ana fonksiyonlarından ayrılarak uluslararası para hareketlerinin etkileşim alanına girmiştir. Uluslararası para hareketlerinin ve dövizle mücadelenin serbestleşmesi döviz kurunun serbest piyasada oluşumuyla gelişince, döviz bırıkmaları mal hareketlerinden çok, para hareketlerine yönelmiştir. Bu durumda tasarrufları özendirip, yatırımları yönlendireceği beklenen faiz, bu fonksiyonundan uzaklaşıp spekulatif para hareketlerinin belirleyicisi durumuna gelmiştir. Uluslararası ticaretle mal hareketlerini yönlendireceği ve ticaret dengesini sağlayacağı beklenen serbest kur, dövizli para mübadelelerinin serbestleştirilmesinin oluşturduğu spekulatif arz ve talep huskularının belirleyici etkilerine açık hale gelmiştir. Döviz kurlarının mal hareketlerinden uzaklaşarak seyyaliyetlerini artırmaları, mal ticaretini yavaşlatmış, istikrarsızlığı artırmıştır. Ekonomilerin dolarizasyonu denilen ciddi boyutlu para ikamesi ön plana çıkmış ve milli para politikalarının etkinliği azaltmıştır.

Bu gelişmelere bağlı olarak, 1980'li yılların sonunda dünya ekonomisinde başlayan durgunluk ve işsizlik gelişmiş ülkeleri yeni iktisat politikaları belirlemeye yöneltmiştir. Bu politikaların uygulamaya konması hem dünya ticaretini hem de gelişmekte olan ülkeleri önemli ölçüde etkileyecektir. Ortaya konan yeni iktisat politikaları, bazı sahalarda globalleşme eğilimleriyle çelişen yönler ihtiva etmektedir.⁷

Diğer taraftan, 1980'li yıllara gelindiğinde globalleşmenin önündeki zorluğun Doğu ve Batı Blokları arasındaki ideolojik engelden kaynaklandığı kabul ediliyordu. Ancak, Batı Bloku'ndaki ülkelerde istikrarlı büyümenin bozulması, büyüme hızının düşmesi, işsizliğin artmasına sebep olmuştur. Bazı alanlarda globalleşme eğilimleri devam etmekle beraber, bazı alanlarda korumacılık ve bölgesel entegrasyon hareketleri hız kazanmaya başlamıştır. Yukarıda da izah ettiğimiz gibi, 1990'lı yılların başından itibaren Dünyada geleneksel siyasi blokların ortadan kalktığı, liberal eğilimlerin güçlendiği, teknolojik gelişmelerin sınır tanımaz halde önemli değişmelere yol açtığı bir dönem başlamıştır. Netice itibarıyla bu dönemi şu başlıklar altında kısaca özetlememiz mümkündür:

-Uluslararası mübadelelerde mal ve finans piyasaları milli sınırları sürekli zorlamakta ve ülkelerin kendi boyutlarını aşmaktadır

İletişim teknolojisindeki hızlı gelişme hem başlayan sürecin ürünü ve öncüsü olmakta, hem de ekonomik, siyasal ve kültürel bir globalleşmeye doğru itmektedir.

-Ulaştırma teknolojisindeki gelişmeler, uluslararası siyasi, ekonomik ve kültürel ilişkilerdeki zaman, mekan ve fayda kavramlarını geliştirmiştir.

-Haberleşme, iletişim ve ulaştırma teknolojilerindeki gelişmeler ayrıca karşılıklı etkileşimi artırdığından evrensel standartlarda bir tüketim kültürü ortaya çıkarmıştır.

-Hızlı sanayileşme sonucu ortaya çıkan çevrenin bozulması, hava, su ve toprak kirlenmesi gibi olumsuz gelişmeler tüm ülkelerin ortak problemleri haline gelmiştir.

Globalleşme ve bölgesel entegrasyon hareketleri daha önce de izah ettiğimiz gibi iktisadi, sosyal, siyasal hatta askeri boyutlar ihtiva edebilir. Burada bölgesel nitelikli ve ekonomik ağırlıklı entegrasyon hareketlerini kısaca belirtmekte fayda vardır.⁸

Serbest Ticaret Bölgeleri: Bu tür entegrasyonda taraf ülkeler kendi aralarında mal ve hizmet hareketlerindeki ticari ve diğer engelleri kaldırmayı amaçlar. Böylece üye ülkeler karşılıklı olarak birbirlerinin piyasalarına giriş önceliği tanılır. Üye olmayan ülkelere karşı ortak bir tarif ve kota uygulanmasına girerler.

Gümrük Birliği: Serbest ticaret bölgesinden daha ileri bir entegrasyon düzeyini temsil eden gümrük birliğinde ise, dışa karşı ortak bir gümrük tarifesi ve üye olmayan ülkelere uygulanacak ortak ticari kuralların kabulü söz konusudur.

Ortak Pazar: Bu tür entegrasyon aşamasında anlaşmaya taraf olan ülkeler arasında üretim faktörlerinin, sermaye, emek ve teknolojinin serbest dolaşımına izin verir

Ekonomik Birlik: Tüm üye ülkelerin iktisat politikaları birleştirilir. Bu tür bir entegrasyon sonucunda mal ve üretim faktörlerinin serbestçe dolaşımının yanısıra para, maliye, dış ticaret, istihdam gibi politikaların tam bir uyumu sağlanması şartı aranır.

GLOBALLEŞME VE EKONOMİK ENTEGRASYONLARIN ANLAŞMALARA TARAF OLAN ÜLKELERE ETKİLERİ

Anlaşmaya taraf olan ülkelerin birbirleriyle yaptıkları ticaretin önündeki engelleri kaldırmaları halinde yüksek maliyetlerle ürettikleri malları üye ülkelere alacakları ucuz mallarla ikame edebilirler. Böylece fiyatların ucuzlaması yanında, sağlanan kaynak tasarrufu ekonomik faaliyetlerin dış ticarete yönelmesinde olumlu etkiler yapabilir. Ayrıca, entegrasyon sonucu pazarlar genişleyip ve derinlik kazanacağından üye ülkelerin rekabet güçleri artabilir. Pazarların genişlemesi ileri üretim tekniklerine ulaşmasına ve teknolojik gelişmenin hızlanmasına sebep olabilir. Tüm bu gelişmeler üye ülkelerin blok dışı ülkelere kıyasla bir üretim üstünlüğü sağlayabilir.⁹

Entegrasyona üye ülkeler arasındaki gelişmişlik düzeyleri farklı ise, gelişmişlik düzeyi düşük olan ülkeler bu durumdan olumsuz yön-

6 Jomé M. POTERBA
State Responses to Fiscal
Crises. The Effects of
Budgetary

Institutions and Politics
Journal of Political
Economy, Volume 102
No 3 August 1994

7 OCDE, La Coopération
Economique
Internationale
Aujourd'hui et Demain,
OCDE / Observateur
No 179 Janvier 1993

8 Bkz. Emin ERTL RA
Ekonomik Entegrasyon
Teorisi ve Türkiye'nin
İçinde Bulunduğu
Entegrasyonlar
Ezg. Kuluvevi, Bursa
1993, S.5 +

9 DPT A.Ş. s.33

de etkilenebilirler. Hatta söz konusu ülkeler entegrasyonun başlangıç aşamasında ağır maliyetlere katlanabilirler. Bu bakımdan, üye ülkeler maddi açıdan birbirlerini desteklemek durumundadırlar. Bu durum, maddi desteğe ihtiyacı olan ülkeleri büyük oranda bağımlı hale getirebilir ki, ortaya çıkacak bu bağımlılık ekonomik boyutları aşabilir.

Özellikle bölgesel entegrasyonlar çerçevesinde sağlanması beklenen üretim artışı arzu edilen düzeylerde olmayabilir. Üye ülkelerde üretilen ürünler blok dışı ülke kaynaklı ticari mallara uygulanan çeşitli engeller sebebiyle nispeten ucuz olabilirler. Bu durumda iç talep bölgesel ürünlere kayar. Ticaretin yönü değişir ve tüketimin aleyhine gelişen, üretimin yapısını olumsuz yönde etkileyen bir iktisadi düzen kendini gösterebilir.¹⁰

Anlaşmaya taraf olan ülkeler yeni pazar yapısına ve entegrasyon sonucu ortaya çıkan rekabet artışına uyum sağladıkça sektörlerarası kaynak dağılımı da yeniden düzenlenir. Sektörlerin yeni yapılanmaya uyum sağlayabilmeleri aynı zamanda gelişmişliklerinin de bir göstergesi sayılmaktadır. Entegrasyon çerçevesinde bölgele-rarası ve sektörlerarası dengesizliklerin giderilmesi öngörüldüğünden, geri kalmış bölgelere ve üretim düzeyi düşük sektörlerle sahip ülkeler bu durumdan önemli faydalar sağlayabilirler. Ekonomik entegrasyonla beklenen sonuçlardan biri de blok dışı ülkelere ithalatın azalmasıdır. Bu durum blok içindeki ticareti artıracaktır. Ticaretin artması ve yön değiştirmesi üye olmayan ülkelere de yararlı olacaktır. Üye olmayan ülkelere bir sermaye akışına sebep olabilir.

ANLAŞMA DIŞINDAKİ ÜLKELERE ETKİLERİ

Entegrasyon anlaşmaları dışındaki ülkeler, üye ülkeler arasındaki ticaretin dinamik etkilerinden önemli yararlar sağlayabilirler. Üye ülkeler arasındaki ekonomik ilişkilerin yoğunluk kazanması ve refah artışı satınalma gücü yüksek bir pazar oluşturacağından, bu pazara girmeyi başaran blok dışı ülkeler büyük faydalar sağlayabilirler. Bunun ne oranda mümkün olabileceği üye olmayan ülkelerin gelişmişlik düzeyleri ile yakından ilgilidir. Bazı üretim sahalarında mukayeseli üstünlüğe sahip olmak ve ticaret dışı engelleri ortadan kaldırabilmek, blok ülkeler pazarına girebilmeyi kolaylaştırabilir. Diğer taraftan, üye olmayan ülkeler üye ülkelerin oluşturdukları pazar şartları hakkında daha ayrıntılı bilgileri kolayca elde edebilirler. Üye ülkeler arasında ortak tarifeler uygulanacağından söz konusu ülkeler ile ticari mevzuat daha basitleştirilmiş olur.

Ekonomik entegrasyonun başarısını üye ülkelerin ekonomik güçleri belirleyecektir. Ekonomik güçleri ve kendi kendine yeterlilik dereceleri zayıf ise, bu durumdan büyük ölçüde üye olmayan ülkeler istifade edebilirler. Blok dışı ülkelerin olumsuz rekabet üstünlüklerinin ber-

taraf edilebilmesi için uygulanacak yüksek gümrük tarifeleri üye olmayan ülkeleri olumsuz yönde etkileyebilir. Ancak, ekonomilerin sürekli yüksek gümrük duvarları ile korunmasının ticareti saptırıcı yönde olumsuz etkilerinin ortaya çıkması, uzun dönemde blok dışı ülkelere, pazarlara girebilme açısından tekrar şans tanıyabilir.¹¹ Diğer taraftan, üye ülkeler mal ticareti yanında, hizmetleri de anlaşma kapsamına aldıklarında üye ülkeler bundan zarar görebilirler.

GLOBALLEŞME VE BÖLGESEL ENTEGRASYONLARIN BAŞARI ŞANSI

Dünyada globalleşme ve bölgesel entegrasyon hareketlerinin başarısı siyasi ve ekonomik konjonktüre bağlıdır. Dünya ekonomisine yön veren, globalleşme ve bölgesel entegrasyonların öncülüğünü yapan gelişmiş ülkeler karar alma sürecini birinci derecede etkileyebileceklerdir. Her ne kadar global düzeyde BM, IMF, dünya Bankası ve GATT gibi kuruluşlar ve bölgesel düzeyde AT, NAFTA ve EFTA gibi entegrasyonlar oluşmuş ise de dünyanın geleceğine yön verecek kuvvetin, ekonomisi güçlü olan ülkelerin olacağı görülmektedir. ABD, Japonya ve Almanya'dan oluşan "Üçler Grubu", ABD, Japonya, Almanya, Fransa ve İngiltere'den oluşan "Beşler Grubu", bu gruba İtalya ve Kanada'nın katılımı ile oluşan "Yediler Grubu", Yediler Grubu'na Belçika, Hollanda, İsveç ve İsviçre'nin katılımı ile oluşan "Onbirler Grubu" hâlihazırda dünya ekonomisine yön vermektedir. Bu gruplar içerisinde en etkili ve aktif olanı "Yediler Grubu"dur. Yediler Grubu Dünya GSMH'nin % 64'ünü üretmekte ve dünya ticaretinin de % 52'sini ellerinde bulundurmaktadır. Yılda bir kez devlet başkanları düzeyinde, üç kez bakanlar düzeyinde ve sık aralıklarla da maliye bakanları ile hazine yetkilileri düzeyinde bir araya gelirler. Dünya ekonomisinin geleceğini şekillendirecek, büyüme hızına, ticarete, finansal faaliyetlere yön verecek nitelikteki prensip kararlarını alırlar.¹²

Dünyada globalleşme ve bölgesel entegrasyon eğilimleri ele alınırken batılı gelişmiş ülkeler eksenli etrafında fikirler üretilmektedir. Halbuki, büyük siyasi ve askeri güç olan Rusya ve Çin'in gözardı edilmemesi gerekmektedir. Çin siyasi ve askeri olduğu kadar aynı zamanda önemli bir ekonomik güçtür. Ekonomik sıkıntıları içerisinde olan Rusya ve Doğu Avrupa'nın siyasi ağırlığı yanında ekonomik potansiyellerinin gelecekte harekete geçirilmesi dengeleri önemli ölçüde etkileyebilir. Balkanlar, Kafkasya ve Orta-Doğu'da cereyan eden olaylarda Rusya'nın etkisi, gücünü hala muhafaza ettiği tezini doğrulamaktadır. Hatta, iki kutuplu dünyanın var olduğunu, dünyanın sadece bir ekonomik değişim geçirdiğini ileri süren görüşler de vardır.¹³ Batılı sanayileşmiş ülkelerin globalleşme yönündeki gayretleri, bir anlamda Doğu Bloku'ndaki değişimleri kendi eksenlerine ve kendi etki alanlarına çekme çabaları şeklinde

12 DPT -Dünyada Küreselleşme ve Bölgesel Birleşmeler A.g.e., s. 30-32

13 Pierre Poret, *Libéralisation des Contrôles des Changes Un Défi en Europe Central et Orient*, OCDE I Observateur No 178, Octobre-Novembre 1992



yorumlanabilir.

Diğer taraftan, İkinci Dünya Harbi'nden sonra toplanan Yalta Konferansı'nın sonuçlarından dünya kamuoyu 30-40 yıl sonra haberdar olabilmıştır. 1980'li yılların sonunda Doğu Bloku'nda meydana gelen sarsıntılarla başlayan süreçte yapılan toplantılar sonunda alınan kararlardan gerçek manada haberdar değiliz. Bu bakımdan, globalleşme sürecinde ortaya sürebileceğimiz görüşler büyük oranda tahmin noktasında olabilir.

Herşeye rağmen dünya ekonomisine büyük oranda yön veren ülkelerin eksenı etrafında ortaya çıkan globalleşme eğilimleri, hareket noktamızı oluşturmaktadır. Konu bu çerçevede ele alındığında bazı sorunların mevcut olduğunu belirtmemiz mümkündür. Dünyada globalleşme ve bölgesel entegrasyon hareketlerinin hızlanmasına rağmen GATT görüşmelerinde bazı anlaşmazlıklar mevcuttur. Globalleşme, bölgesel entegrasyonların sağladığı bazı çıkarılara ters düşebilmektedir. Yediler Grubu ve OECD üyesi ülkeleri bölgesel ticaret anlaşmaları çerçevesinde varılmak istenen hedeflerin çok taraflı bir temele dayalı ileri ölçüde bir serbestleştirmenin amaçlarıyla tamamen bağdaştığını ileri sürmektedirler. Ancak, bu durum batılı gelişmiş ülkelerin iktisadi, sosyal ve siyasal sorunlarını çözmeleri halinde mümkün olabilecektir. Bu sorunların çözümünün yakın gelecekte nasıl gerçekleştirileceği ise belirsizdir.¹⁴ Bu sorunlara bağlı olarak çok taraflı ticari ilişkilerin azaldığı ve daha da azalacağını düşünen ülkeler yeni birleşme formülleri aramaktadırlar. Nitekim, Japonya, Malezya ve Çin entegrasyon girişimlerini gündeme getirmişlerdir.

Diğer taraftan, bölgesel entegrasyonların çoğalması halinde GATT'ın mal ve hizmet ticaretindeki, finans ve üretim piyasalarındaki globalleşmeden nasıl etkileneceğini belirgin hatlarıyla ortaya koymak oldukça güçtür. Yukarıda da belirtildiği gibi uluslararası arenanın hangi sıyası ve sosyal baskılar altında kalacağı, gelişmelerin gündeminde hangi maddelerin ağırlık kazanacağı gibi konular gelişme trendini belirleyecektir. Buna göre ya globalleşmeye karşı bölgeselleşme tezi, ya da globalleşmeye rağmen bloklaşma, ya da bütünleşme ve bölgeselleşmeyi birlikte ele alan tezler rağbet görecektir.¹⁵

Entegrasyon dışı kalan ülkelerin bölgeselleşen bir dünyada mı daha iyi korunacağı düşüncesi önemlidir. GATT gibi çok taraflı anlaşmaları ihtiva eden sistemin değişmesi halinde entegrasyon dışı kalan ülkelerin ortak gümrük tarifelerinin ihlali söz konusu olduğunda, GATT hükümleri uyarınca tazminat talebinde bulunmaları zorlaşabilir. Bu durumda, ekonomik bağımlılıkların da arttığını dikkate alırsak, gelişmekte olan ülkelerin gelişmiş ülkelere oranla tatmin edici bir tazminat elde etmeleri zorlaşabilir. Gelişmiş ülkelerin kendi aralarında oluşturacakları bloklar kendilerine daha fazla bir

ekonomik ve siyası güç sağlayacaktır. Kendilerine rakip olabilecek yeni bloklaşmaların kurulmasını engelleyebilecekleri gibi, diğer ülkelerle olan ilişkilerin kendi iradelerinde kalmasını isteyeceklerdir. Başka bir ifade ile, gelişmiş ülkelerin dünya gelirinden aldıkları payı ne oranda diğer ülkelerle paylaşacakları, globalleşmenin başarısını önemli ölçüde etkileyen faktör olacaktır.

GLOBALLEŞEN DÜNYADA TÜRKİYE'NİN YERİ

İkinci dünya Savaşı'ndan sonra oluşan iki kutuplu dünyada Türkiye siyası ve ekonomik yöndeki tercihlerini Batı Bloku yönünde belirlemiştir. Bu çerçevede NATO, AT, OECD, GATT gibi askeri, ekonomik kuruluşlar ile diğer ticari anlaşmalarda yer almıştır. Ancak, ne yazık ki Türkiye, müşterek hareket etmeyi arzu ettiği ülkelerin ekonomik gelişmişlik düzeyine ulaşabilmiş değildir. Uluslararası ilişkilerde ülkelerin sahip oldukları ekonomik kalkınma düzeyleri siyası ve askeri alandaki güçlerini ve ne oranda söz sahibi olduklarını ortaya koymaktadır. İki kutuplu dünyada Doğu Bloku'nun baskısı Türkiye'yi askeri, siyası ve ekonomik alanlarda Batı Bloku ile müşterek hareket etmeye zorlamıştır. Türkiye'nin batı ülkeleri ile beraber hareket etmesinin bir mecburiyetten mi, yoksa siyası bir tercihten mi kaynaklandığı hususu tartışmalıdır. İster siyası tercihler olsun, isterse şartların zorladığı bir mecburiyet olsun, Türkiye'nin uzun bir süreci kapsayan batı ile beraber olma dönemi ekonomik gelişmişlik farklılığını ortadan kaldırmamış ise, konuyu başka boyutlarda ele almak gerekmektedir. dünyadaki globalleşme sürecinde söz sahibi olan ülkelerle Türkiye zaten askeri, siyası ve ekonomik entegrasyonlara girmiş ve önemli bir tecrübe yaşamıştır. Başlayan süreçte geçimlen bu tecrübeleri dikkate almak Türkiye'nin geleceği için önemli sonuçlar ortaya çıkaracaktır.

Ancak, gelişmeler göstermektedir ki, siyası ve ekonomik dengelerin değiştiği günümüzde Türkiye eski tercih ve eğilimlerini ısrarla sürdürmektedir. Bu tutum, Türkiye'nin önüne çıkan önemli fırsatları kaybetmesine ve tutarlı politikalar belirleyememesine sebep olmaktadır. Özellikle Doğu Bloku'nun demokratikleşme ve serbest piyasa düzenine geçiş yönünde bir sürece girmesiyle başlayan yeni yapılanmalar, Türkiye'yi doğrudan ilgilendirmiş ve yeni stratejiler belirleyeceği alanlar ortaya çıkarmıştır. Fazla bir çaba göstermemesine rağmen, ortaya çıkan gelişmeler Türkiye'ye ayrı bir önem kazandırmıştır. Ortaya çıkan bu gelişmeler Türkiye'ye ya eski süreci devam ettirme veya yeni atılımlar yapma fırsatı doğurmuştur. Bu durumda Türkiye politikalarını yeniden belirlemeli ve dünyadaki rolünü yeniden tanımlamalıdır. Zira, eski süreç paralelinde gelişme gösteren eğilimler ve batı ülkeleriyle olan ilişkilerde "olmazsa olmaz" şartı gelişen dünya şartlarında Türki-

14 M. ALLAIS, *La Politique de Libre-Echange et le GATT, et la Construction Européenne, Revue d'Economie Politique* No 1 Janvier-Février 1994

15 Serge DEVOS, *La Globalisation de l'Economie L'Integration Régionale OCDE l'Observateur* No 192, Février Mars, 1995

ye'yi daha da geriyeye götürebilecektir.

1963 yılından itibaren başlayan AT ile ilişkilerin sürdürülmesi 6 Mart 1995'te imzalanan "Gümrük Birliği" kararı ile teyid edilmiştir. Türkiye'nin AT ile ekonomik ilişkilere girmesi ve 320 milyon nüfuslu, dünya ticaretinin % 40'ının cereyan ettiği, dünya üretiminin % 30'unun gerçekleştiği "Avrupa Ekonomik Alanı"nın dışında kalması düşünülemez. Ancak, ekonomik gelişmişlik düzeylerinin farklılığı gelişmekte olan ülkeleri gelişmiş ülkelere bağımlı hale getirmekte, ilişkiler sadece ekonomik boyutta kalmayıp siyasi boyuta taşmaktadır. Ekonomik ve siyasi bağımlılığın artması Türkiye'nin diğer ülkelerle kuracağı ekonomik entegrasyonları ve çıkarlarını zora sokmaktadır. Gelişmeler, globalleşmede merkez durumunda olan ülkelere bağımlılığı ve sözkonusu ülkelerin oluşturduğu karar mekanizmalarına uyumu gerektirmektedir.¹⁶ Bu durum, Türkiye ve benzeri ülkelerin dünya refahındaki payını artırma çabalarını sınırlandırmaktadır.

Esasen son yıllarda meydana gelen Somali, Orta-Doğu, Balkanlar ve Kafkaslar'daki gelişmeler dünyadaki globalleşme eğilimlerini test etmiştir. Farklı toplum ve kültürlerin varlıklarını sürdürdükleri, ülkelerin bağımsızlık arzularının gerçekleşebilmesi, merkez ülkelerinin öngördüğü bazı kurallara bağlanmıştır. Globalleşmenin eksenlerini oluşturan, demokratikleşme, insan hakları, hukukun üstünlüğü ve liberalizasyon gibi kavramlar tek yönlü ve merkez ülkelerin lehine tanımlanmaktadır. Özellikle İslam ülkelerinde daha bağımsız bir yönetim arzusunda olan ve ıktıdar olmaları halinde gelişmiş ülkelerin kaynak dağılımındaki adaletsizlikleri ile menfaatlerine zarar getireceklerini umdukları bazı grup ve görüşler, sözkonusu grupların inanç ve görüşlerinde yer almayan fondamentalizm, radikalizm gibi düzmece ithamlarla suçlanmakta ve başlayan süreç için bir tehlike olarak gösterilmektedir. Diğer taraftan, uzun zamandan beri rağbet görmeyen, hatta büyük bir tehlike sayılan Kuzey Afrika ve Orta Doğu ülkelerinin bir ekonomik entegrasyon kurmaları fikri, Kazablanka Zirvesinde İsrail eksenli olması şartı ile kabul görmüştür. Türkiye fiilen bu gelişmelerin içerisinde yer almaktadır. Ayrıca, dünyada gittikçe kabul gören bir hristiyan birliği fikri, Greko-Romen ve Slav ittifakının doğurduğu ortodoks birliği fikri, hem güçlenmekte hem de kabul görmektedir. Bu gelişmeler söz konusu ülkelere ekonomik ve siyasi entegrasyon kurma arzusunda ısrar eden Türkiye'nin geleceğinde ciddi şüpheler ortaya çıkarmaktadır.

Türkiye bu şüpheleri azaltabilecek ve kendileriyle rekabet edebilecekleri ülkeler ile "Karadeniz Ekonomik İşbirliği" (KEİ) fikrini ortaya atmıştır. Bu fikir AT ülkelerinin takındığı olumsuz tavırlara karşı bir alternatif olarak ortaya çıkmakla beraber, sağlayacağı önemli ekonomik menfaatleri de öngörmektedir. Ekonomik

menfaatlerin birleşmesiyle barışın test edilmesi amaçlanmaktadır. Türkiye kaynaklı bu görüş ilgili ülkeler tarafından benimsenmiş, kurumsal yapı oluşturulmuş, fakat çok yavaş işlemektedir. Ayrıca, yeni kurulan dengelerin ve ortaya çıkan yapılanmaların KEİ Entegrasyonunun gerçekleşmesine ne oranda müsaade edeceği tartışılabilir. KEİ Bölgesinde ortaya çıkan sıcak gelişmeler ekonomik ilişkilerden çok, siyasi ilişkileri ön plana çıkarmaktadır. Bu bakımdan, KEİ Bölgesi'nde tarihi ve diğer siyasi sorunların giderilememesi, ekonomik entegrasyonu öngören KEİ'nin geleceğinde arzu edilen amaçları dilek ve temenni noktasında bırakabilir. Bu da şüphesiz dünyadaki çok bilinmeyenli siyasal denklemlerin sonuçlarına bağlıdır.

İlişkilerin çok yavaş yürüdüğü bir diğer ıktı-sadı işbirliği ise, Türkiye'nin İslam ülkeleri ile olan ilişkileridir. (ECO) ECO ülkeleri entegrasyonu geliştirmeleri halinde önemli menfaatler sağlayacaklar ve siyasi bakımdan da önemli bir güç olabileceklerdir. Dünya petrol üretiminin % 65'i, doğal kauçuk üretiminin % 70'i, Dünyada bilinen uranyum yataklarının % 39'u, Dünya doğalgaz üretiminin % 51'i, Dünya toslat üretiminin % 41'i İslam ülkelerinde üretilmektedir.¹⁷ Bu zengin kaynaklara sahip olmasına rağmen ECO ülkelerinin kendi aralarındaki siyasi ve ıktı-sadı problemleri çözememeleri, ayrıca gelişmiş ülkelerle olan siyasi ve ekonomik bağımlılıklarının fazla olması, sözkonusu kaynakların ülkelerin menfaatlerinde kullanılmamasına ve başlayan entegrasyon sürecinin yavaş işlemesine sebep olmaktadır. Sahip olduğu bilgi birikimi, ekonomik ve siyasi tecrübe Türkiye'nin ECO ülkelerine önderlik yapmasına müsaittir. Ancak gerekli politikaların yoksunluğu, yaptığı siyasi ve ekonomik tercih yanlışlığı Türkiye'yi bu imkandan mahrum etmektedir. Zira, Türkiye gerek İslam ülkeleri, gerekse Orta Asya ülkelerine yönelik olarak tutarlı ve bağımsız politikalar belirleyemediğinden çok önemli kayıplarla karşı karşıya bulunmaktadır.

Globalleşen dünyada Türkiye'nin yerini çok-dar başlıklar altında kısaca özetlemenin güçlüğü içerisinde sonuç olarak şunları söylemek mümkündür: Değişen ve gelişen dünya şartları içerisinde Türkiye şimdiye kadar uyguladığı politikaların tümünü gözden geçirmeli ve yeni siyasi ve ekonomik hedefler belirlemelidir. Aynı stratejilerin ısrarla sürdürülmesi halinde Türkiye önüne çıkan fırsatları kaçırarak, dünyadaki mevcut yerini dahi korumakta güçlük çekebilecektir. Başka bir ifade ile, dünyadaki değişimden önce Türkiye'nin yeri ne ise, mevcut stratejilerin uygulanması halinde de aynı kalacaktır.

SONUÇ

1980'li yılların sonundan itibaren dünyadaki ekonomik ve siyasi dengelerde bir değişim ve yeniden yapılanma süreci başlamıştır. Soğuk savaşın bittiği, demokratikleşme ve serbestleşme eğilimlerinin hakim olduğu, çeşitli toplum

ve kültürlerin ortak paydalar etrafında birleşmelerinin barış ve istikrar ortamı doğuracağı yönündeki görüşler tartışma gündemine gelmiştir. Teknolojik gelişmeler, ulaştırma ve iletişimdeki gelişmeler başlayan sürecin motoru olmakta, ortak bir üretim ve tüketim kültürü oluşturmaktadır. Hızlı sanayileşmenin sebep olduğu çevre sorunları toplumların ortak problemleri haline gelmiştir. Ortaya çıkan çevre sorunları ülkelerin refah düzeylerini artırılabilir için yönlendikleri sanayileşme ve kaynak kullanımındaki eğilimleri değiştirmekte, sürdürülebilir kalkınma konusundaki araştırmalara fazlaca önem verilmektedir. Bu gelişmeler, bilgiyi ve zamanı en iyi kullanabilecek ülkelerin daha başarılı olabilecekleri gerçeğini gündeme getirmektedir. Araştırma-Geliştirme faaliyetlerinin ön plana çıkarıldığı bir bilgi toplumu oluşmaktadır. Ayrıca üretim, finans ve hizmet piyasaları milli sınırları zorlamakta ve ülkelerin kendi boyutlarını aşmaktadır.

Globalleşme sürecinden gelişmiş ve gelişmekte olan ülkeler farklı şeklide etkilenmektedir. Gelişmiş ülkeler kendi durumlarını korumak ve dünya ekonomisi üzerindeki hakimiyetlerini sürdürebilmenin gayretini verirken, gelişmekte olan ülkeler dünya üretiminin daha fazla pay almanın çabasını göstermektedirler. Bu durum ülkelerin birbirlerine karşı bağımlılıklarını artırmaktadır.

Son yıllarda Orta-Doğu, Balkanlar, Kafkaslar ve dünyanın diğer bölgelerinde meydana gelen sıcak çatışmalar sonucu ortaya çıkan gelişmelere karşı dünyadaki söz sahibi ülkelerin belirledikleri tavırlar, iki kutuplu dengenin bozulmadığını ve Rusya'nın hala kutup olduğu tezini doğrular mahiyettedir.

Globalleşme farklı inanç ve kültürlerin varlığını sürdürebilmelerini öngörmekte, parçalanarak bütünleşme tezini işlemekte, ancak bu süreçte gelişmiş ülkelerin menfaatlerinin korunmasının, var olabilmek için adeta zorunlu olduğu gerçeğini gündeme getirmektedir.

Globalleşme ve bölgesel entegrasyonların başarıya ulaşabilmeleri için gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerin, ekonomik, siyasi, etnik ve kültürel sorunlarını çözmeleri gerekmektedir.

Dünyadaki gelişmeler, toplumların bağımsızlık, milliyetçilik, muhafazakarlık gibi düşüncelerini gündeme getirmiş ve bu eksenlere doğru bir yönelme başlamıştır. Tüm toplumların düşünce, inanç ve kültürlerinin varlığını kabul etmeyi hedefleyen yeni eğilimler sonucu ortaya çıkan "Parçalanarak Bütünleşme" tezinin kabul gördüğü varsayılmaktadır. Bu gelişmeleri tanımlayan "Post Modernizm" kavramı, kesin hatlarıyla tanımlanamamakla beraber, dünya gündemine getirilmiş ve özellikle iç siyasi, kültürel ve ekonomik sorunlarını çözmemiş gelişmekte olan ülkelere işlenmektedir. Bu çerçevede "Yükselen Değerler" adı altında takdim edilen kavramların değişik toplum ve kültürler nezdinde ne oranda kabul göreceği hususu tartışılmaktadır.

şılmaktadır.

Türkiye sahip olduğu coğrafi, ekonomik ve siyasi konum itibarıyla gelişmelerden doğrudan etkilenmektedir. Gelişmelere karşı Türkiye iç ve dış politikalarını yeniden belirlemektedir. Ancak, gelişmeler göstermektedir ki, Türkiye yeni oluşumlara hazırlıksız yakalanmış, eski ve siyasi ve ekonomik tercihlerini sürdürmekte bu haliyle mevcut statükosunu devam ettirmektedir. Gerek global, gerekse bölgesel düzeyde Türkiye'nin ortaya koyduğu politika ve stratejiler yetersiz kalmaktadır. Yeni anlayış ve yapılanmaların ortaya konmaması halinde, Türkiye dünyadaki değişimlerin ortaya çıktığı anda sahip olduğu avantajları bugün olduğu gibi gelecekte de kaybetmeye devam edecektir. Tüm bu olumsuz gelişmelere rağmen Türkiye bölgesinde ekonomik, askeri ve siyasi bakımdan önemli bir güce sahiptir. Gerek iki kutuplu dünyada ge-



rekse yeni eğilimlerin başladığı günümüzde Türkiye'nin gücünden rahatsız olan mihraklar ekonomik, siyasi ve kültürel değişik oyunlara ve hilelere başvurumaktadırlar. Bu bakımdan Türkiye yeni, tutarlı ve rasyonel politikalar belirlemeli ve bunları uygulamaya koymalıdır. Ortaya çıkan düşünceler dilek ve temenni noktasında kalmamalıdır.

Dünyadaki gelir ve kaynak dağılımındaki dengesizlikler, ortaya çıkan gelişmelerin ekonomik ağırlığını daha fazla hissettirecektir. Bu durumda globalleşme eğilimleri belkide İkinci Dünya Savaşı'ndan sonra ortaya çıkan düzenin başka bir görüntü adı altında işlemesine yol açacaktır. Zira, globalleşme ve bölgesel ekonomik entegrasyonlar ülkeler arasındaki karşılıklı bağımlılığı artırmaktadır. Ancak, unutmamak gerekir ki, **KARŞILIKLI BAĞIMLILIK KARŞILIKSIZ DEĞİLDİR...**

Doç. Dr. Mustafa AYKAÇ*

Globalleşen dünyada işgücü piyasaları

GİRİŞ

Geçen iki yüzyıl boyunca dünya ekonomisi, tek bir ülkenin ekonomik hakimiyetini yansıtmış ve kuvvetlendirmiştir. 19. yüzyılda dünya ekonomisine hakim olan ülke İngiltere ve para birimi de Sterlin olmuştur. 20. yüzyılın ortasından itibaren ABD ve onun para birimi olan Dolar, dünya ekonomisinde ağırlığını hissettirmeye başlamıştır. İngiltere ve ABD dünya ekonomisine yön verdikleri dönemlerde dünya ticaret ve finans piyasalarındaki gelişmeleri kendi tercihleri doğrultusunda şekillendirmişlerdir.

Globalleşme ekonomik, sosyal, siyasi ve teknik sebeplere dayalı olarak dünyada ticaretin, üretimin, sermayenin, işgücünün ve teknolojinin uluslararası rekabete konu olma eğiliminin kuvvetlenmesini ve ürün ve faktör piyasalarının bütünleşmesini ifade etmektedir. İletişim teknolojisindeki gelişmelerin, maliyetleri düşürmesi, otarşik yapıları ortadan kaldırması ve ulusal kültür farklılıklarını asgariye indirmesi globalleşmenin sonuçlarından biri olarak değerlendirilebilir. İletişim teknolojisindeki hızlı gelişmeler ve bütünüyle yeni teknolojiler, sadece çok geniş bir ürün demeti getirerek kalmamakta, fakat aynı zamanda sanayi, ticaret ve firmaların yapısında ve örgütlenmesinde de köklü değişikliklere yol açmaktadır. Bu değişiklikler fabrika düzeni, yönetim yapısı ve süreci, firma büyüklüğü ile çalışma, işçi ve sendika kavramlarına da yansımıştır.

Bugün ABD, "Yeni Dünya Düzeni" olarak adlandırılan yeniden yapılanma sürecinde, dünya ekonomisine yön veren hakim ülke konumunu tesis etmeye çalışmakta birlikte, uluslararası üretim ve rekabetin bölgesel ekonomik entegrasyonlar ve ticari bloklara yönlendirilmeye başlamasıyla dünya ekonomisinde hakim tek ülke dönemi sona ermektedir. Günümüzde bir taraftan GATT (WTO) aracılığı ile daha serbest ve şeffaf bir dünya ticaret sistemi kurulmaya; Avrupa, Kuzey Amerika ve Uzak Doğu'ya yatırımlar yapılmaya ve ticaretin bölgeselleştirilmesine çalışılırken, diğer taraftan AB, NAFTA, EFTA, ASEAN gibi bölgesel ekonomik entegrasyonlar dünya ekonomisini yönlendiren güçler olarak ortaya çıkmaktadır.

diren güçler olarak ortaya çıkmaktadır.

Dünya ekonomisindeki global değişiklikleri daha iyi anlamak için, ikinci dünya savaşı sonrası 25 yıllık gelişmeyi gözden geçirmek faydalı olacaktır. Sanayileşmiş ülkeler için "altın çağ" olarak adlandırılan bu dönemde (1950-1973), dünya üretimi ve tüketiminde büyük artışlar kaydedilmiştir. Ayrıca bu dönemde, gelişmiş ülkelerin tam istihdama ulaştıkları kabul edilebilir. Hatta, Almanya ve Fransa gibi Batı Avrupa ülkeleri, yurtdışından işgücü ithal etmişlerdir. Bu dönemde dünya ticareti ve sanayi ürünleri ticaretinde yıllık % 10'lara ulaşan artışlar gerçekleşmiştir. Bununla birlikte, 1973'ten sonra OECD ülkelerinde ve dünya GSMH'da büyüme oranı % 50 oranında azalmıştır. 1980'lere gelindiğinde ise, çoğu sanayileşmiş Batı Avrupa ülkeleri altın çağ dönemi ile karşılaştırılamayacak kadar yüksek işsizlik oranları ile karşılaşmışlardır. Aynı şekilde imalat sanayii ürünleri ticaretinin dünya ticaret hacmindeki payı önemli ölçüde düşmüştür¹. Bu çerçevede, 1960'ların sonundan itibaren sanayileşmiş ülkelerde verimlilik artış oranlarında düşüşler görülmüş, Bretton Woods para sistemi çökmüş; 1973 ve 1979'da iki büyük petrol şoku yaşanmıştır. OECD ülkelerinde, petrol şoklarına ve iktisadi ve finansal politikalarındaki değişikliklere uyum sağlama zorlukları daha düşük büyüme oranları ile sonuçlanmıştır.

Düşük ekonomik büyüme oranları; ekonomik politikalar, ekonomik kurumlar ve teknoloji gibi farklı ekonomik güçlerdeki değişikliklerin yanısıra uluslararası ticaret ile istihdam hacmini olumsuz etkilemektedir².

1980 ve 1990'larda dünya ekonomisi, stagflasyonun yanısıra düşük büyüme ve düşük enflasyon oranlarıyla karşı karşıya kalmıştır. Buna karşılık pek çok OECD ülkesi, yüksek işsizlik oranları ile mücadele etmek zorunda kalmıştır. Düşük büyüme oranları ve yaygın işsizlik, korumacılığa geri dönüş eğilimlerini kuvvetlendirmiştir. Bunun sonucunda sanayileşmiş ülkelerde işçiler ve sendikacılar, gelişen ülkelerin ucuz iş gücü rekabetinden kaynaklanan iş kayıplarını kendilerine bir tehdit olarak değerlendirmişlerdir.

* Marmara Üniversitesi İkt. ve İst. Bil. Fak. Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri Bölümü Öğretim Üyesi

1. Ajit Singh (1994), "Global Economic Changes, Skills and International Competitiveness", *International Labour Review* Vol. 133 No. 2, 5 168-169.

2. ILO (1994) "Perspectives" *International Labour Review* Vol. 133, No. 3, 5 403-1.





1970'lerden itibaren dünyada uygulamaya konulan istikrar politikaları, piyasa ekonomisini ön plana çıkarmak, iç ve dış rekabeti teşvik etmek ve fiyat kontrollerini ortadan kaldırmak suretiyle fiyatların düşmesine, bazı firmaların piyasadan çekilmesine ve yeni firmaların piyasalara girmesine yol açmıştır. Bu çerçevede, artan iç ve dış rekabete paralel olarak sendikası- laştırma eğilimleri kuvvetlenmiştir. Bu geliş- meleri 1980'ler boyunca işsizlik oranlarındaki artışların izlemesi, sendikaların toplu pazarlıkta istihdam güvencesini ön plana çıkarıp ücret ar- tışları ve diğer çalışma şartlarından taviz ver- mesine yol açmıştır. ABD'de sendikalar, istih- dam güvencesini sağlamak uğruna ücret artışla- rında, fedakârlık yapmayı, hatta ücret indirimle- rini kabul etmişlerdir"

GLOBALLEŞME VE İŞGÜCÜ PİYASALARI

Globalleşme, dünya ekonomisinin işleyişi (piyasaların ve üretimin organize edilmesi, şir- ketlerin yapılanması ve yeniden yapılanması, sermayenin global sisteme akışı) ve toplumların (politika ve eğitim sistemleri ile kültür ve işgü- cü piyasası kurumları) yapılanma tarzı arasın- daki farklılığın artışı ifade eden bir kavram- dır. Ulus-devlet, toplumların referans noktası olmayı sürdürürken ekonomik olaylar üzerinde ki etkisi azalmaktadır. Global ekonomik eğilim- lerin, uluslararası topluluğun normlar ve ku- rumlar geliştirme kapasitesinden daha hızlı ge- liştiği görülmektedir".

Globalleşme, işgücü piyasalarını iki şekilde etkilemektedir. Birincisi, "düzenleme açığı"dır. Bu kavram, işgücü piyasalarını düzenleyen ulu- sal kurum ve kuralların piyasaların içselleşmesi sonucunda etkinliğini kaybetmelerini ifade et- mektedir.

İkincisi, globalleşmenin itici gücünün çok uluslu şirketlere dayandırılmasıdır. Firmalar içinde ve arasında kapsamlı organizasyon deği- şikliklerine yol açan globalleşme süreci, çok uluslu şirketlerin global aktörler haline dönüş- mesi yönünde baskılar oluşturmıştır

Çok uluslu şirketlerin uyguladığı çeşitli stra- tejiler, işgücü piyasaları arasında karşılıklı ba- ğımlılığa yol açmaktadır. Dünya çapında işlerin ve işçilerin sayı, vasıf, dağılım ve yerleşimi açı- sından birbirine yaklaşması bağımlılığın bir göstergesidir. Ayrıca ulusal sınırların geçirgen- liği, uluslararası işbölümü, ticaretin artması ve uluslararası üretim de işgücü piyasalarını karşı- lıklı bağımlı hale getirmektedir

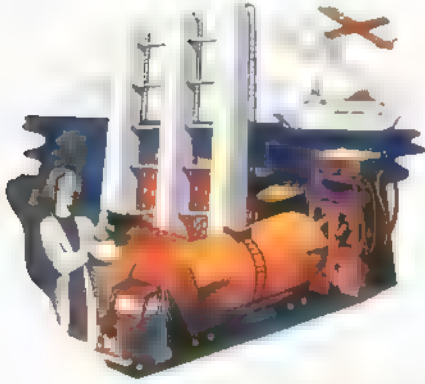
İşgücü piyasalarında bağımlılığın artmasını, yol açan gelişmeler, global işgücü piyasası kav- ramını gündeme getirmektedir. Global işgücü piyasası mikro ve makro boyutlara sahiptir. Mikro açıdan uluslararası firmalar global bir iş- gücü piyasasında kendi beşeri kaynak geliştir- me politikalarını düzenlemektedir. Makro açı- dan işgücü piyasalarının uluslararası bir nitelik kazanması ise, düşük maliyetli işgücüne oranla

- 3 Toker Dergi 364
- 4 "Globalleşen Dünyada Sosyal Politika ve Toplu Sözleşme Düzeninde Yeni Arayışlar" 2000
- 5 Yılarda Endüstri Risklerine Bakış MEES Yay. İstanbul, S.73
- 6 UNCTC 1988,
- 7 Transnational Cooperations in World Development: Trends and Prospects New York, S.12, ILO, 1994,
- 8 "Perspectives International Labour Review, Vol 133 No.3, S.403-1
- 9 Duncan Campbell (1993 "The Globalizing Firm and Labour Institutions", Bailes
- 10 P. Partisella, A. Renshaw G. eds
- 11 Multinationals and Employment: The Global Economy of the 1990's Geneva: ILO, S.267

yüksek maliyetli işgücünün daha fazla risk taşıdığını ifade etmektedir. İşgücü piyasalarının makro açıdan globalleşmesi, yüksek işsizlik oranlarına rağmen işlerin yüksek ücretli ülkelere düşük ücretli ülkelere kaydırılmasına yol açmıştır."

Gelişmiş ülkelere karşı gelişen ülkelerin nisbi rekabet durumunu, yeni teknolojilerin ve üretim kavramlarının nasıl etkileyeceği önemli bir sorun olarak ortaya çıkmaktadır. Gelişen ülkeler, uluslararası ekonominin artan entegrasyonu ve rekabetinin olduğu kadar yeni teknolojilerin gerektirdiği işgücü ihtiyacını karşılamak üzere eğitim ve öğretim sistemini yeni gelişmelere inibak ettirme zorunluluğu ile karşı karşıya kalmaktadırlar.

Öretilerde erozyonun devam etmesi, çalışma şartlarının ve sosyal yardımların genilemesi, sanayi sektöründe milyonlara varan iş kayıplarının ortaya çıkması, sendikalaşma düzeylerini koruma ve geliştirmede ciddi zorluklarla karşılaşılması, dünya ekonomisinde artan rekabetin işgücü piyasaları ve politikalarını temelinden



sarsması ve ikincil piyasalarda düşük ücretli işgücü havuzlarının ortaya çıkması ekonomik globalleşmenin belirgin sonuçlarıdır

FİRMA VE GLOBALLEŞME

Global firmalar, ürünlerini dünyanın tüm kıtı piyasalarında satan ve dünya çapındaki faaliyetlerini rakip piyasalarda bütünleştiren firmalardır. Firmalar global bir rekabet ortamında, faaliyetlerini global bir çerçeveye yerleştirme ve bu faaliyetler arasında aktif bir şekilde koordinasyon imkanı elde etmek suretiyle uluslararası niteliğe sahip kaynaklarıyla daha fazla rekabet avantajı sağlamaktadırlar. Mal ve hizmetlerin yenilenmesi, geliştirilmesi, çeşitlenmesi, üretilmesi, pazarlanması ve tüketilmesindeki tüm safhalarda firmanın ortak bir kontrol ve koordinasyon sağlaması için organizasyon yapısı ve şeklinin dönüşüme uğraması globalleşmeyi ifade etmektedir

Bir firmanın ölçek ekonomisinden yararlanmak için üretimini birkaç yerde sınırlandırması globalleşmeye yönelik bir adımdır. Uçak sanayii buna örnek olarak gösterilebilir. Aynı şekilde, kimya sanayii gibi coğrafi olarak dağıtık

özellikle sahip endüstriler firmaların mahallî girdilere bel bağlamasına yol açmaktadır. Bu endüstride faaliyet gösteren firmaların ithalatı nisbeten düşük olurken yerli girdilere daha fazla ihtiyaçları olmaktadır. Otomotiv endüstrisinde faaliyet gösteren firmalar, daha fazla uluslararası parça ve ara mala ihtiyaç duyabilir. Bazı alanlarda faaliyet gösteren firmalar ise, faaliyet gösterdikleri yerin uygun düzenlemeleri ve özel tüketici zevkleri, sınırlardışı entegrasyonu gereksiz kılmaktadır.

Bu durumda ulusal sınırları aşarak faaliyet gösteren firmaların hepsini global firma olarak kabul etmek mümkün olmamaktadır. Globalleşen firmalar sayıca çok azdır. Bu firmaların ulusal ve bölgesel piyasalarda son derece koordineli hareket ettiği, pazar payını genişlettiği, nihai ürün standartlaştırmadan öte diğer faaliyet alanlarında yoğunlaştığı, ürün planlaması, parça tedariki, dağıtım, pazarlama ve finansman gibi alanlarda koordineli stratejilere sahip olduğu görülmektedir. Otomobil üretiminin global olduğu ve yukarıdaki özelliklere sahip firma yığını ortaya çıkardığı açıkça görülmektedir

Bir firmanın globalleşmesine sebep olan unsurların başlıcaları şunlardır:

a) Maliyet Unsurları

Dünya çapındaki faaliyet birimlerini koordine ve kontrol etmek, firmaya, üretimde, dağıtımda, pazarlamada ve diğer fonksiyonlarda ölçek ekonomisinin avantajlarından yararlanma imkanı verebilir. Bu firmaların, aynı zamanda, çeşitli yerleşim yerlerinin rekabet avantajlarından yararlanmak üzere üretimi kaydırması globalleşmeyi teşvik etmektedir

b) Piyasaya Giriş

Global firma, sadece tüm kıtı piyasalarda faaliyet göstermekle kalmaz. Aynı zamanda daha büyük organizasyon, üretim, hammadde ve finansman kaynaklarına sahip olan rakiplerle rekabet edebilecek duruma gelmelidir. Böyle bir firmanın global çapta rekabet edebilmesi, bir yerde ve faaliyet alanında elde ettiği kârları bir başka alandaki faaliyet ve mücadelesini desteklemekte kullanabilmesine bağlıdır. Birçok üretim birimini Avrupa'da kuran Honda, Nissan ve Toyota bu avantaja sahiptir

c) Araştırma-Geliştirme Maliyetlerinde Artış

Bugün çoğu endüstride araştırma-geliştirme maliyetleri artmış, buna karşılık ürünlerin hayat süresi kısalmıştır. Bundan dolayı, bu yüksek maliyetleri amortize etmek için ürünlerin daha büyük (global) piyasalarda pazarlanmasını ve aynı anda piyasaya sürülmesini gerekli kılmaktadır. Bu ise firmaları global faaliyet göstermeye itmektedir

d) Bilgi Teknolojisinde Gelişmeler

Üretim ve pazarlama için diğer coğrafi alanların koordine edilmesinde maliyetler bilgi ve ulaşım teknolojilerindeki gelişmelerle düşmüştür

Firma-içi ilişkilerde de, bilgisayarlı görsel-ışıl- sel teknoloji ve telekomünikasyon teknolojisi sayesinde gelişmeler sağlanmıştır.

Yeni firma-içi üretim organizasyonunda yavru şirket ana şirketin minyatürü olarak düşünül- mekten çıkmakta, ana ve yavru şirket ilişkileri yeniden tanımlanmaktadır. Ayrıca global firma- nın, ulusal, bölgesel kimlikten önce global bir kimliğe sahip olduğu, vatanının olmadığı görül- mektedir. Ürünün nerede üretildiği, nerede tü- ketildiği ve firmanın merkezinin nerede olduğu önemli değildir.

Globalleşme, firma-içi çalışma organizasyo- nunu da etkilemektedir. Taylorist ve Fordist üretim ve çalışma şeklinin önemini kaybetmesi ve yatay ilişkilere, geniş iş tanımlarına, yetki devrine, grup çalışmasına, teşvik edici ücret sis- temlerine ve sorumluluk yüklemeye dayanan yeni bir model gelişmektedir. Bütün bunlar, fir- manın globalleşmesinin geri plandaki sebepleri- dir. Ancak, asıl iki sebep vardır. Birincisi, en- formasyon teknolojisinin geniş etkisi, ikincisi ise Japon firmalarının daha iyi tanınması.

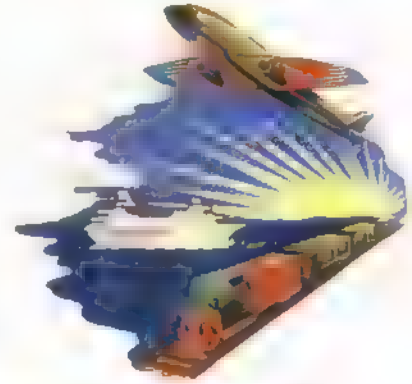
Firma-içi ve firmalar arası üretim ve çalışma organizasyonunda değişiklikler, ülkelerin işgü- cü piyasası düzenlemelerinde gerginlikler ve sorunlar ortaya çıkarmaktadır. Gelişmiş ülkeler- de sendikacılık büyük ölçüde genleşme ve ciddi sorunlarla karşılaşmaktadır. Ayrıca birçok ülke- de devlet, işgücü piyasalarını aktif olarak dü- zenleme rolünden uzaklaşmıştır. Yeni üretim ve çalışma organizasyonu, işgücü piyasalarında düzenleme eksikliği ortaya çıkarmıştır. Bu ek- sikliğin ortaya çıkmasının birinci sebebi, piya- saların ve rekabetin ulusal sınırların dışına taş- ması ve ulusal ekonomilerle uyumlu olabilen ulusal düzenlemelerin önemini kaybetmesidir. Bugün ulusal sosyal politikaların ve endüstri ilişkileri sistemine ilişkin düzenlemelerin, ulusal kontrolden çıkan ve uluslararası bir nite- lik kazanan piyasa şartlarına cevap ver- melerinin güçleştiği görülmektedir. İkinci sebep ise firmalar içinde ve arasında, rakip coğ- rafi alan ve piyasalarda gittikçe artan entegras- yon derecesi, çalışma ve üretim organizas- yonunda ulusal ve bölgesel etkileri azalt- masıdır.

SONUÇ

Geçen 20 yıl boyunca bütün dünyada ücret artışlarının durgunlaştığı, gelir dağılımındaki adaletsizliğin arttığı, vasıflı-vasıfsız işgücü gelirleri arasındaki açığın genişlediği, ulus- lararası ticaretin genişlemesine rağmen iş kayıplarının ortaya çıktığı görülmektedir. AB üyesi ülkeler arasında bile ücretler ve sosyal yardımlar bakımından işgücü maliyetlerinin saat başına 25.94 Dolardan (Almanya) 5.01 Dolara kadar farklılaştığı ve bu farklılığın ser- maye mobilitesinden çok işgücü mobilitesine yol açtığı bilinmektedir. Ayrıca gelişen ve gelişmiş ülkeler arasındaki ücret farklılıkları da azalmamıştır. Dünyada İsveç ve Almanya gibi

sosyal programların etkin olduğu yüksek ücretli ülkeler ve bu seviyeye yaklaşmış ABD ve diğer OECD ülkeleri ile yeni sanayileşen ve işçi ü- cretlerinin ABD işçi ücretlerinin % 10-30'unu teşkil ettiği ülkeler ve işçi ücretlerinin durağan veya azalma eğiliminde olduğu ülkeler olarak dört grup ülke bulunmaktadır.

Bu durum, çoğu iktisatçı tarafından iddia edilen ve savunulan faktör fiyatlarının eşitlen- mesi noktasından ne kadar uzaklaşıldığının göstergesidir. Bunun sonucu olarak, gelişmiş ve gelişen ülkelerdeki işgücü maliyetindeki fark- lılıklar ile gelişen ülkelerin kendi aralarında iş- gücü maliyet farklılıkları yüksek ücretlerin düşürülmesi, sendikaların gücünün sınırlandırıl- ması, sosyal yardımların azaltılması yönünde büyük bir baskı meydana getirmektedir. Düşük işgücü maliyetleriyle üretim yapma imkanı elde eden ülkeler, diğerlerine göre daha hızlı kalkın- ma yolunda avantaj elde etmektedir. Bunun sonucu ise genellikle ücretlerde ve çalışma şart- larında istismarla sonuçlanmaktadır. Ulus- larakası ücret farklılıkları, uluslararası ticaret ve



rekabet açısından önem taşımakta ve zaman içinde farklılıkların varlığını koruyacağı genel eğilim olarak kabul edilmektedir.

Ekonominin artarak globalleşmesi, ücretler, çalışma şartları, sendikalar ve uluslararası çalış- ma standartlarının önemini ön plana çıkarmış- tir. Dünyada işçi ücretleri ve diğer çalışma stan- dartları bakımından ortaya çıkan farklılaşma, kötü çalışma şartları ve düşük ücret ve düşük sendikalaşmayı ifade eden ikincil işgücü piyasası ile yüksek ücretler, yüksek çalışma standartları ve güçlü sendikaları ifade eden ikincil işgücü piyasasının işlediği ikili piyasa yapısını ortaya koymaktadır. Dünya ekonomisinin globalleşmesi ve artan rekabetin işgücü piyasalarında bu ikili yapıyı, uluslararası çalışma standartları ve dünya ticaretinde koru- macılığı ve tekelleşmeyi önlemeye çalışan kurallar aracılığı ile önleme çabalarının etkisiz kaldığı görülmektedir. Bu gerçek ışığında dün- yada artan global rekabet, gelişmiş kapitalist ül- kelerin işgücü piyasalarında daha büyük kriz- lere yol açacağına işaret etmektedir.

Süleyman Karagülle ile Globalleşme ve Bloklaşma üzerine

roportaj Kazım ERTEN

Dunya'nın geleceğini GLOBALLEŞME ve BLOKLAŞMA açısından değerlendirmisiniz?

Hayvan topluluklarında hiyerarşik organizasyon yoktur. İnsanlar ise, Aile, Köy, Belde, Bölge ve Topluluk olmak üzere, bloklaşarak içiçe Coğrafi Topluluklar oluştururlar veya fertler globalleşerek Aşiret, Kabile, Şa'b, Kavim ve İnsanlık olmak üzere Sosyal Topluluklar oluştururlar. İnsanlık geliştikçe bloklaşma ve globalleşme de o kadar yüksek seviyelere ulaşır. Coğrafi ve sosyal oluşumlarla Globalleşme ve Bloklaşma, insan topluluklarında da beraber gelişerek dengeyi korur

Ne globalleşme, ne de bloklaşma sadece makro düzeyde ele alınmamalıdır. İnsanlık içinde kıtalar olarak bloklaşma söz konusu olduğu gibi, bir ülke içinde bölgeler halinde bloklaşma, iller içinde ilçeler olarak bloklaşma, bucak içinde köyler arasında bloklaşma ve nihayet aşiret içinde aileler halinde bloklaşmalar söz konusudur. İnsanlık, Devlet, İl, Bucak ve Aşirette de globalleşme söz konusudur. Gelecekte hem bloklaşma hem de globalleşme daha ileri düzeylerde gerçekleşecektir

Bununla birlikte, Merkezi Yönetim ve Yerinden Yönetim anlayışlarında büyük değişiklikler olacaktır. Merkezi yönetimler hakim olma yerine, hadim olma durumunu gerçekleştireceklerdir. Yani merkezler taşraya emretmeyecek, aksine taşraya hizmet edecektir. Gelecekte toplulukların yapısı güçlenecektir. Buna karşılık Fertler ve Taşra daha serbest olacaktır. İnsanlarda hürriyet ile uzviyet birlikte ge-

leşecektir. Hayvanlarda birbirine zıt olan bu iki mefhum insanda paralelleşiyor ve birlikte gelişme fırsatını buluyor. Merkez'in taşra'nın hizmetçisi olması demek, merkez taşraya daha fazla hürriyet sağlıyor demektir.

Yeni dünya düzeni arayışları içerisinde yeni dengeler hangi esaslar-temeller üzerinde kurulacaktır?

İnsanlık toplayıcılık, avcılık, çobanlık, çiftçilik pazarcılık (Feodalizm), tüccarlık (sıkke kapitalizmi) dönemlerini atlayarak, iççilik (sanayi kapitalizmi) dönemine gelmiştir. Günümüzde kapitalizm ve sosyalizm halinde, banka kapitalizmi hakimdir. Geleceğin ekonomik düzeni ortaklık sistemi olacaktır. Faizin yerini selem farkı alacaktır. Faiz, malı önce verip parayı sonra alarak fiyatı artırmadır. Selem ise parayı önceden alıp malı sonradan teslim ederek fiyatı düşürmektir.

İnsanlık toprağa yerleşmeden önce göçebe halinde yaşıyordu. Kabileler arasındaki ilişkiler gaz moleküllerinin birbiri ile olan ilişkileri gibiydi. Ne konumları ne de uzaklıkları belirli idi. Yerleşik yaşama düzenine geçildiğinde, insanlar statikleştiler, katı cisim gibi oldular. Komşuların ne ekonomileri ne de mesafeleri değişir oldu. Nuh peygamberden beridir sürüp gelen bu medeniyet, yaklaşık on bin yıllık bir ömre sahiptir

Hakka dayalı hadim devletler, Mezopotamya'da doğmuştur. Mısır'da kuvvete dayalı hakim devlet oluşmuştur. Arka arkaya İbrani, Greko-romen, Hristiyanlık, Bizans, İslamiyet ve Avrupa Medeniyetleri gelip geçmiştir. Bu



medeniyetlerin ortalama ömürleri bin yıldır ve aralarında 500'er yıl fark vardır. Hak medeniyet çökerken kuvvet medeniyeti gelişir, kuvvet medeniyeti çökerken hak medeniyeti gelişir. Bugün kuvvet medeniyeti zirvededir. Şimdi hak medeniyeti yeniden doğmakta ve kuvvet medeniyeti çökmeye başlamıştır.

Hak medeniyeti, hukuk medeniyetidir. Savaş durumu ve askeri yönetim dışında insanlar arasında denge, hakemlerin vereceği kararlarla sağlanacaktır. Kişiler arasında veya topluluklar arasında veya kişi ile topluluklar arasında çıkacak her türlü anlaşmazlıklar, taraflarca seçilecek birer hakemle, hakemlerin de seçeceği başhakem aracılığı ile halledilecektir. Hukuk düzenine uyan herkes, hakemlerin kararlarına, ölüm de olsa itirazsız itaat edeceklerdir.

Hakem kararlarına uymayanlar, askeri infaz'a veya savaş hukuku'na havale edilecektir. Hakem kararlarına uymayanlara karşı savaş, meşru olacak ve hukuk düzeninin tüm kuvvetleri haklının yanında, hakemlerin emrinde olacaktır. Bugün olduğu gibi merkezden atanmış hakimler olmayacağı gibi, merkezde yapılmış kanunlar da olmayacaktır. Hukuk ilmi ve her türlü mevzuat hakemlere yardımcı olacaktır. Ama asla onları bağlamayacaktır. Onlar kendi vicdanları ile adalet'e en uygun bir şekilde karar vereceklerdir. Hasılı kanun düzeni yerine içtihat düzeni — hukuk düzeni oluşacaktır.

Gelecekte, Denge'nin gövdesini hakemlerin kararları oluşturacaktır. Bu gövde dört temel üzerinde oturacaktır. Şimdi bunları kısaca arzedelim:

a. Lâiklik esası, birinci temel olacaktır. Bu ne demektir? Bu, ilmi kuruluşlar; teşri-yasama gücünü, mesleki kuruluşlar; icra-yürütme gücünü, dini kuruluşlar; murakabe-denetleme gücünü ve siyasi kuruluşlar; kaza-yargı gücünü kullanacaktır demektir. Bunlardan her biri, başkan'ın hakemliğinde toplulukta kendi hizmetlerini yapacak ve birbirlerinin yetkilerine ve alanlarına tecavüz etmeyeceklerdir. Yani din ilmi, ilim siyasete, siyaset iş hayatına karışmayacaktır. Bununla birlikte bu kuruluşlar, bir ahenk-uyum içerisinde birbirleri ile karşılıklı dayanışma ve yardımlaşmayı gerçekleştireceklerdir. Başkanın ve hakemlerin hakemliğinde her kuruluş kendi alanında faaliyet gösterecektir.

b. Demokrati esası, ikinci temel olacaktır. Bu da, dört çeşit çoklu sosyal grupların oluşturulması ile gerçekleştirilecektir. İlim, din, iktisat ve siyasetten her birinde on'a yakın toplulukların tamamen serbest olarak oluşturdukları sosyal gruplar olacaktır. Halk bu sosyal gruplardan her hangi birisine katılma durumunda olacaktır. Yasama gücünü ilmi gruplar, yürütme gücünü mesleki gruplar, denetleme gücünü dini gruplar ve yargı gücünü siyasi partiler kullanacaktır. Kamu davalarını savcılar değil, sosyal grupların görevlendireceği hakemler

açabilecek ve karara bağlayacaklardır. Hakemler hem avukat ve savcı hem de mahkeme üyeleri görevlerini yapacaklardır. Halk siyasi gruplarını değiştirebilmek suretiyle iradesini her zaman kullanma gücünde olacaktır. Demokrati ilkesinin ikinci önemli yanı, halkın, seçmiş olduğu sosyal grubun toplu sözleşmelerine göre ilzam olunmasıdır.

Demokrati ilkesinin bir başka tezahürü, yerinden yönetimdir. Uluslararası kararlar devletlerin içişlerinde geçersiz olduğu gibi, ülke kararları iller içinde, il kararları bucaklar içinde ve bucak kararları da aşiretler içinde geçersizdir. Birleşmiş Milletler kararları, sadece uluslararası ilişkilerle, Birleşmiş Milletlerin kendi icraatlarında, ülke kanunları da iller arası ilişkilerle ülkenin merkezi yönetiminde geçerlidir. İl kararları bucaklar arası ilişkilerle il merkez bucağında geçerlidir. Her bucak kendi kamu hukukunu kendisi oluşturur. Hakemlik ile yerinden yönetim prensipleri bilinmeden peygamberler sistemi kavranamaz ve gelecek dünyanın nasıl olacağı bilinemez. Bunlarsız demokrasi buz üzerinde renksiz su ile yazılmış yazıya benzer, yazan bile okuyamaz.

c. Sosyallik esası, üçüncü temel olacaktır. Dünya bütün insanlarındır. Geçmiştekiler onu oluşturdular. Oluşturulan her şey geleceklere miras kalacaktır. Bir kimsenin ne sebeple olursa olsun, tembelliğinden bile olsa ölüme terkedilmesi geçmişlerin ve geleceklerin haklarını gasbetmektir. Dolayısıyla herkesin, çalışsın çalışmasın, kendisi çalışmaya zorlanmadan yaşamaya hakkı vardır ve tüm insanlığın üretiminden pay alır. Bu ilke bir topluluk içindeki fertler için söz konusu olduğu gibi, uluslararası kuruluşlar aracılığıyla devletlerarası, devlet aracılığı ile illerarası, iller aracılığıyla bucaklararası ve bucak aracılığı ile aşiretler arasında da geçerlidir. Ortak tabiat kaynaklarından ve ecdat mirasından yararlanıldığı için bu, her kişinin tabii hakkıdır. Ayrıca, bugün tembel olan kişinin gelecek nesli çalışkan olabilir. Onların hakkı olarak da bu sosyal hakkını almak durumundadır. Dikkat edilirse, sosyal yardımdan değil, sosyal hak'tan söz ediyoruz. Çalışan kimsenin elbette daha fazla hakkı vardır ama çalışmayanın da tabii ve sosyal olarak yaşama hakkı vardır.

d. Liberallik esası, dördüncü temel olacaktır. İnsanların yaşamaya hakları olduğu gibi, çalışmaya da hakları vardır. Bu, kendilerinin vicdanı gereğidir. Ancak çalışırken kendi işini kendisi serbestçe seçip yapacaktır. Kimse onu zorla çalıştıramıyacağı gibi, hiç kimse onun hangi işte çalışacağına da karar veremez. Çalışan insan kendisi karar verir. Ancak bu çalışmanın kolektif çalışma içinde yerini alabilmesi için serbest sözleşme hakları olduğu kadar, sözde durma görevi de vardır. Kişinin serbest müteşebbis olabilmesi için iş hayatında tekeli'nin oluşmaması gerekir. Emek ve serma-

ye akışı olması gerekir. Dolayısıyla sosyal hak olarak nasıl kamu bütçesinden herkesin pay alma hakkı varsa, liberal hak olarak da herkesin kamu kredisinden yararlanma hakkı vardır ve bu haktan tüm vatandaşlar aynı şartlar içinde aynı şekilde yararlandırırlar. Takdir sosyal gruplar tarafından yapılır.

Liberalliğin bir başka tarafı da ruhsat ve izin muessesesinin olmamasıdır. Herkes her imkanı istediği gibi kullanır, bunun için kimseden izin almaz. Ancak, gerek kamu, gerekse özel haklara tecavüz edilmişse, hakemler yoluyla düzeltilir. Verilen kararlar tazmin ettirilir. Bu hukuk ceza hukukunda da böyledir. Kışının silah taşımasına karışılmaz, ama silahını kötüye kullanırsa kullandıktan sonra cezalandırılır. Hukuk düzeninin temel kuralı budur. Askeri düzen veya polis düzeni başkadır ve istisnai hallerde uygulanır. O, hukuk düzenini koruyan araçtır. Bizim yukarıda belirttiğimiz dört temel esas, dört ayak hukuk düzeni içinde dengesidir.

İşte gelecekte DENGİ, Laiklik, Demokrati, Sosyalizm ve Liberalizm ayakları üzerinde oturan hukuk düzeni ile oluşacak ve bunları hakemler tesbit edecek, dayanışma ortaklıkları da bu düzeni koruyacaklardır. Dayanışmanın anlamı şudur: Dayanışma öyle bir akittir ki, dayanışma içine giren fertlerden birine bir yükümlülük veya zarar gelirse, hepsine gelmiş kabul edilerek ortaklaşa zarar karşılanır. Meşru kuvvet böylece oluşur.

Biz, gelecek dünyanın bu ilkelerle dayanacağını söylerken kafamızdan uyduruyoruz. Anayasa'da "Türkiye Devleti Demokratik, Laik Sosyal bir Hukuk Devletidir." diyor. Demek ki insanlık fikren bu seviyeye gelmiştir. Burada liberal kelimesi yoksa da anayasanın içinde liberalizm savunulmuştur. Anayasa ortaya koyduğumuz denge düzenini, ifade eksikliği ile aynen kabul ediyor. Ne var ki batının ekseriyete dayanan kanun sisteminde bunlar sadece temenniden ibaret kalıp fiden, gerçekleştirilemiyor, bir mekanizma oluşturulmuyor. Burada, peygamberler sistemi içinde anayasanın emrettiği dört temele dayanan hukuk düzeninin fiili mekanizmasını insanlığın yararlanması için ortaya koyuyoruz. Kabul edenler kurtulacak, kabul etmeyenler Nuh Tufanı'na benzer bir Tufan'da boğulup gideceklerdir. Bu ne zaman olacak dersiniz, bunu ben bilemem, Allah bilir

Bazı Sosyal bilimciler, Stratejist ve Tarihçiler, gelecekte büyük dinler ekseninde oluşacak yeni bloklaşmaların yaşanacağını belirtiyorlar. Acaba gelecekte bütün dinler arasında su ak bir diyalog ortamı gerçekleştirip, dinler aracılığıyla bütün dünyada barışın sağlanabilmesi mümkün müdür?

Canlılar içinde otlar kendi gıdalarını kendileri üretirler. Ot yiyen hayvanlar otları yiyerek geçinirler. Atları da et yiyen hayvanlar yerler. Canlılar arasında böylesine kurulu bir denge vardır. Et yiyenler açlıktan vs. sebeplerden ölüncel, onun leşini de bakteriler parçalarlar. İnsan ise gücüyle bütün canlılara hakımdır. Bir canlı dengiyi bozacak şekilde çoğalırsa, insanoğlu ona savaş açar ve dengeye getirir. Ancak insan dengiyi bozacak olursa, onu ne dengeye getirecektir? Onu da savaş dengeye getirecektir. Savaş insanlık için bir denge unsurudur. Seleksiyon kanunlarına göre savaş, daha gelişmiş nesillerin oluşmasına yardım etmektedir. Bu sebepledir ki, insanlar arasında savaş hiçbir zaman ortadan kalkmayacaktır. Tarihte basit sebeplerle

kanlı savaşlar olmuştur. Hristiyanlar'la Müslümanlar arasındaki savaşlar veya Sosyalizm ile Kapitalizm arasındaki savaşlar ne din, ne de rejim savaşlarıdır. Tamamen insanlığın tabii kanunlarının tezahürüdür

Şimdi soruyu şöyle değiştirebiliriz. Eski çağda hanedanlar, ortaçağda dinler, yeni çağda kavimler ve yakın çağda rejimler savaşları olmuştur. Yani insanlar savaşmak için bunları alet edip kullanmışlardır. Acaba gelecekte insanlık neyi şar edip gruplanacak ve savaşacaktır? Yukarıda savaşların görünür sebepleri olarak ortaya atılanların hiçbirisi diğerinin tekrarı değildir. Dolayısıyla gelecekteki savaşlar ve hanedanlar, ne dinler, ne kavimler ne de



rejimler savaşı olacaktır. İnsanlık yeni bir şey bulacaktır. Bu yeni şey ne olacaktır? Bunu tahmin etmek zordur. Çünkü, bu tamamen bir moda oluş kanunları içerisinde oluşacaktır. Sosyal kanunlara göre diyebileceğimiz, gelecekte de savaşlar olacak ve gelecekte de insanlar çatışmak için sözde bir takım sebepler bulacaklardır. Ama bu sebepler, hanedan, din, kavim veya rejim gibi faktörlerin dışında yeni bir şey olacaktır.

Bosna'da, Çeçenistan'da, Azerbaycan'da, Irak'da sürmekte olan savaşlar tamamen eski bloklaşmalar sonucu oluşmuş güçlerin sürdürmekte olduğu anlamını yitirmiş savaşlardır. Çıkar çatışmalarıdır. Ama kimin çıkarı? Tarihte karışmış kavim devletlerin çıkarı ve yine tarih olmakta olan rejimlerin çırpınışlarıdır. Burada, hanedanlık, din, kavmiyet ve rejimlerin kalkacağını söylemiyoruz. Bunlar olacak ve gelişerek kendi fonksiyonlarını sürdürecektir. Ama bu sebepler için savaşlar ol-

mayacaktır. Savaşları belki yine bunlar yapacaktır.

Artık devletlerin sınırları içinde birden çok dinler yaşayacak, bir din de bütün dünyada organize olabilecektir. Dinler eşit şartlar içinde devlet yönetimi içinde dörtte birlik alanda yerlerini alacaklardır. Sanat dinlerin denetiminde olacağı gibi, sosyal haklar da dinler tarafından korunacak ve realize edilecektir. Ferdin mesleki, askeri ve ilmi eğitimleri dışında kalan her türlü eğitimini dinler yüklenecektir. Halk sağlığı ve çevre kirliliğinin bekçisi dinler olacak, halkı doğru bilgilendirme yani şehadet müessesesini de onlar denetleyeceklerdir. Dinlerde cezalandırma yerine, uyan görevi olacaktır. Yanlış yapana, "yanlış yaptın" denip yapıldığı hatırlatılacaktır.

Dinler bu görev ve sorumlulukları hukuk düzeni içinde yükleneciler ve ayırım yapılmaksızın barış içinde gelecekte hizmet edeceklerdir. Bugün Bosna Hersek'de, Azerbaycan'daki sa-

vaşlar ne dindir, ne de kavmidir. Bin yıl önce oluşmuş haçlı organizasyonunun kapitalist ve sosyalist güçlerce istismarıdır. Gelin Kırgızistan'da görün bakalım, bir tane Kırgız veya Rus'u veya Hristiyan veya Müslüman'ı dini veya kavmi sebeplerden dolayı kavga ediyor bulabilir mısınız, Çeçenistan'da ve Azerbaycan'da da böyledir. Buralarda savaş emperyalist güçlerin adı çekistirme oyunlarından ibarettir.

Bugün dinler son derece zayıflamış durumdadırlar. Felsefelerini kaybetmiş ve cemaatlerini dağıtmış bulunmaktadır. Mabettler bomboş. Dinlerin yeniden toparlanabilmeleri için, kendi inanç sistemlerini ilmen desteklemeleri

gerekmektedir. Ayrıca Dinlerin insanlığa getirdikleri hükümlerle saadet getirmeleri gerekir. Bu işi tek başına ayrı ayrı başarma gücüne sahip değildirler. Bediuzzaman'ın da işaret ettiği ve Kuran'da da görüleceği üzere Müslümanlar ve Hristiyanlar diyalog kurup inançlara dinamizm getireceklerdir. Hristiyanlar müsbet ilmi ortaya koyacaklar, Müslümanlar da Tevratı ve İncili ilmi delillerle takviye eden ve tüm ilahî hükümlerin kolay anlaşılmasını sağlayacak İslami ilimleri ortaya koyacaklardır. Bunların yollarını doğu dinleri de izleyecek ve gelecekte dinler, savaş'ın değil, barış'ın mihrakları olacaklardır. Ama insanlar yine de savaşmaya devam edeceklerdir. Fakat gelecek medeniyette savaş değil Barış hakim olacaktır. Savaşlar olacak ama cihan savaşları belki de olmayacaktır. Hele dinler bu savaşlarda kesinlikle taraf olmayacaklardır.

Gerçi şimdi batılı kapitalistler dünyayı bölüp savaştırmak için birçok yollar arı-

yorlar. Dinler üzerinde de denemelerini yapıyorlar. Özellikle Ortodoks Slavlar'la Müslüman Türkler'i savaştırp kendi çıkarlarını korumayı tasarlamaktadırlar. Gorbaçov'u devre dışı bırakarak, ıçkı içmekten salim düşüncesini kaybetmiş Yeltsin'i destekleyerek, kendi meclisini bombalattırıp, sebepsiz yere Çeçenistan'ı yerle bir ettirerek, eski Sovyet ülkelerinde Din ve İrk yüzünden savaşırma planlarını uygulamaktadırlar. Buna alet olan Rus'lar ve Müslüman'lar vardır. Ama bu türden planların modası artık geçmiştir. Bunlar mevzii hareketlerin ötesine geçemeyecektir ve büyük savaşlar'a imkan vermeyecektir zannediyorum. Dinler arasında sıcak temasların olacağını söyleyenler, Emperyalizm'in senaristleridir. Müslüman ve Hristiyan önderlerin bu oyunları görebilecek kadar bilinçli olduklarını düşünüyorum.

Globalleşme ve Bloklama'dan özetle

kastedilenler, acaba gelecekte, dünyada gelişmeler tek topluluk haline gelip insanlık Birleşmiş Milletler tarzında mı yönetilecek? Yoksa, Avrupa, Amerika ve Afrika gibi kıtalar birleşerek gelişecek ve bloklar arası dengeler halinde oluşumlar mı gerçekleşecek? Tartışma ve değerlendirmeler bu merkezdedir.

İslam'ın 21. Yüzyıl'ın arifesinde bulunduğumuz bu dönemde insanlığa, bütün dünyada evrensel prensipler ön- görecek bir sosyal yapı önerisi, bir ekonomik sistemi, bir bilimsel unluvişi var mı?

İnsanlar, gaz halinde yaşayan göçebelik döneminden katı haldeki yerleşik düzen'e geçerken sosyal yapıları tamamen değiş-

mişti. Dolayısıyla eski hukukî yapı artık insanlığın ihtiyacına cevap vermiyordu. Allah yeni hukukî yapıyı insanlığa teklif etti. İnsanlık kabul etmedi. Nuh Tufanı oldu ve tufan sonrası yerleşik düzen'in hukukî statusü oluştu. Bugün insanlık katı yerleşik düzenden sıvı kent düzenine geçmektedir. İnsanlar arasındaki konum her an değişmekte ama uzaklık değişmemektedir. Artık Nuh Nebiden kalma hukukî yapı insanların ihtiyacına cevap vermiyor. Dolayısıyla, Yeni hukukî yapıya ihtiyaç vardır.

Tanhte hukukî yapıyı filozoflar oluşturamadı. Hukukî yapıdaki hemen hemen her prensip peygamberlerden kalmıştır. Bugün yeryüzünde yürürlükte olan hukuk düzeni Tevrat ve Kuran'ın getirdiği hukuk düzenidir. Bin yıl önceki hayal seviyesini düzenleyecek biçimiyle hukuk düzeni sürdürülmektedir. Batı medeniyeti bozup tahrif etmenin ötesinde hukuk düzeni'ne bir şey katamamıştır. Gelecekte de yeni hu-



kuk düzenini dinler düzenleyecektir. İslamiyette Kuran'a dayalı olarak yeni ihtiyaçlara cevap verecek hukuk sistemini üretmenin mekanizması vardır. Bunun ilmi oluşmuştur. Mekanizma içtihat ve icmadır. İlmi de, fıkıh ve usul-ü fıkıhdır. Dayanacağı kaynak da Kur'an'dır.

Yeryüzünde Kur'an gibi her çağın ihtiyacına cevap veren değişmemiş başka bir kitap yoktur. Bundan başka, hiçbir medeniyet ve topluluklarda fıkıh ve usul-ü fıkıh ilmi mevcut değildir. Bu ilimler de matematik gibi tekdir. Yani yeniden icat etmek mümkün değildir. Ancak geliştirilebilir. Bu itibarla, gelecek dünyanın düzenini yalnız ve yalnız İslamiyet düzenleyebilir ve başka düzenleyecek bir merci yoktur.

Akevlerdeki çalışmalarla bu sistemin ana hatları ortaya konmuştur. Bir siyasi Parti tarafından, Adil düzen adıyla siyasi olarak insanlığa sunulmuştur. Buna karşılık olarak bu çalışmalara, sadece politik ret cevaplar gelmiştir. Kimse söylenenleri reddetmemiş veya başka bir alternatif getirememiştir. Bunları çok kısa olarak tekrar edelim:

İslamiyetin ekonomide önerdiği yeni düzen, ticaretin serbest, faizin yasak olduğu düzendir. Ticaret, maldaki artıştır ve parayı da, artan mal kadar artırmaz. Faiz ise mal artmadan paranın artırılmasıdır ki sonucu enflasyondur. Çalışanların kolektif üretime işçi olarak değil, ortak olarak katılmasıdır. Kolektif üretimden senet olarak pay almasıdır. Bugünkü mal -para mübadelesi yerine mal- senet, senet - para mübadelesi sisteminin gelmesidir. Kamu'nun bir genel hizmet ortağı olarak işletmelere katılarak payını almasıdır. Bu payın da şer'an belirlenmiş olup hükümetlerin veya meclislerin değiştirmeye hakları olmamasıdır.

Yönetimde ise, hakim devlet yerine hadım devlet olacaktır. Kamu hizmetlerini üstün yetkili devlet görevlileri değil, ücreti kumudan alan serbest meslek hizmetlileri yapacaktır. Hizmetliyi de halk seçecektir. Halkın hakimi bürokratlar yerine, halkın hadımı ehliyetliler kamu hizmetini yükleneceklerdir. Kurarlar ekseriyet sistemi ile değil kolektif olarak alınacaktır. Hakimlik sistemi yerine hukemlik sistemi gelecektir.

Dinde zorlama yoktur. Halk istediği şekilde dini organizasyon içine girebilecektir. Bir şey dini olduğu için herhangi bir imtiyaza sahip olmayacaktır. Birşey dini olduğu için de suç sayılmayacaktır. Dini davranışta gayesi ne olursa olsun, hukuk karşısında herkes eşit muamele görecektir. Dinler bir arada yönetimde aktif rol alacaklardır. Devlette murakabe-denetleme görevi dinlere ait olduğu gibi, sanat ve sağlık kontrolleri de kendilerine aittir. Tezkiye yetkisi ve görevi dinlere aittir. İhmalden doğan zararlar dini daya-

nışma ortaklığı içinde karşılanacaktır.

İlim, sosyal sınıflamada yegane araçtır. İslam düzeninde insanlar sadece ilimlere göre sınıflanmışlardır. İnsanlar ilmi ehliyetlerine göre kamu hizmetlerini yürütür ve kamu yetkilerini kullanırlar, ilmin dışında, temsil dışında bir ayrıcalık tanınmaz. Tedrisat tamamen serbesttir. Hiçbir merkezi yönlendirme yapılamaz. İmtihanlar kolektiftir ve ehliyetler ortaklaşa tevcih edilir. Bugün insanlığın en büyük sıkıntısı, bürokratik düzendir. Halk yönetici ve yönetilen diye ayrılmış ve halkı yönetici bürokrat'tan korumak için de müesseseler geliştirilmiştir. Ne var ki her yeni müessese bürokratik yükünü artırarak başka birşey yapamıyor. İşte İslamiyet bunu kaldırıyor, yerine ilme dayalı bir kamu ehliyeti getiriyor ve bu ehliyetimin bir yerden atanmasına gerek kalmaksızın kamu hizmeti görüyor. Kamu hizmetliyi halk kendisi seçtiği için ve kamu hizmeti gören kendisini seçen insan sayısı ile orantılı olarak kamu bütçesinden pay aldığı için hizmetli halkın hakimi değil hadımı olacaktır.

Hizmetlinin hizmetindeki kusurundan dolayı doğacak zararlar bilgisizlikten kaynaklanmışsa ilmi, beceriksizlikten kaynaklanmışsa mesleki, ihmalden kaynaklanmışsa ahlaki ve kasden yapılmışsa siyasi dayanışma ortaklığı bu zararı tazmin edecektir. Bu sadece kamu hizmetlerinde değil, her hangi kolektif üretimde de geçerlidir. Biz buna teminatlı ehliyet diyoruz. Bunlar Akevler tarafından ortaya konmuş ve Refah Partisi tarafından dünyaya duyurulmuştur. Artık var mıdır, yok mudur tartışmasının bitmiş olması, nasıl olduğunun tartışılmasının yapılması gerekir.

İslam ülkeleri sosyal ve siyasi yapıları, ekonomileri, ekonomik modelleriyle günümüzde dünyaya kapalı bir durumdadırlar. İslam'ın bu engellerin oluşmasında etkisi var mıdır?

Allah Dünyayı tekamül'e göre yaratmıştır. Bir insanı birden kırk yaşında yaratabilirdi. Ama böyle yapmamış, ceninden başlayıp adım adım geliştirmiştir. Sonra da onu öldürüp yerine başka insanları getirmektedir. Ölüm tekamülün zorunlu sonucudur. Bir binayı yıkmadan o arsa üzerinde daha gelişmiş bir plan üzerinde yeni bina kuramazsınız. İşte Allah toplulukları da böyle doğurur, geliştirir, sonra daha ileri topluluk oluşturmak için çökertir ve öldürür. Hatta dünya da bunun için fanidir. Bu kainat yıkılacak ki daha ileri bir kainat oluşsun.

İslam medeniyeti doğmuş, gelişmiş, yaşanmış ve çökmüştür. Niçin? Yeni bir İslam medeniyeti doğsun diye. Avrupa medeniyeti de çökmeye başlamıştır. Niye? Yeni bir kuvvet medeniyeti doğsun diye. Bu medeniyetler her seferinde biraz daha gelişmiş ola-

caklardır. Demek ki sorunuza verilecek cevap şudur: Bugünkü İslam devletleri İslamiyetten uzaklaştıkları için çökmüşlerdir. Ama İslamiyetten uzaklaşmaları da mushuman oldukları ve birinci (veya dördüncü) İslam medeniyetinin ömrünü doldurduğu için çökmüş olduğundan ileri gelmektedir.

Şunu belirtmemiz gerekir ki, İslam ülkelerindeki gerileme Birinci Cihan Savaşında bitmiş ve ondan sonra müslüman devletler bir taraftan bağımsızlıklarını kazanmaya başlamış, diğer taraftan yeni arayışlar içerisine girmişlerdir. Gelecekteki ikinci (veya beşinci) İslam medeniyetini kimler kuracaktır? Müslümanlar mı? Belli değil. Kimbilir belki zenciler belki de eskimolar. Bu bilinmez

Sadece İslam ülkeleriyle oluşturulacak ekonomik birlikler sizce İslami midir?

İslam ülkeleri, Hristiyan ülkeleri deyimleri artık modasını yitirmiş olmalıdır. Artık yer-yüzü İslamiyet, Hristiyanlık gibi ayrılmayacaktır. Her ülkede her din mensubu yaşayabilecektir. Bugün Avrupa'ya yoğun göçler var. Yarım zirai üretimi gerçekleştirmek için Asya'ya göçler olacaktır. Ekonomik topluluklar kıtalara göre oluşacaktır. Güney Amerika, Kuzey Amerika, Avrupa, Afrika, Avustralya, Çin, Hint bölgeleri ayrı ayrı ekonomik topluluklar oluşturacaktır. Bunların dışında Endonezya, Japonya merkezli başka bir topluluk olacak mı yoksa buralar Çin, Hint ve Avustralya toplulukları arasında bölüşülecek mi?

Sibirya, Orta Asya, Doğu Avrupa, Kafkasya, Balkanlar, Afganistan, Türkiye, İran, Arabistan ülkeleri içinde yeni bir topluluk oluşacak mı veya bunlar hangi ekonomik topluluklarda yer alacaklar? Şimdilik bunlar belirsiz. Bugünkü sancılar da bu belirsizlikten kaynaklanmaktadır. Avrupa topluluğu başlangıçta bir katolik topluluğu olarak kuruldu. Ama bugün bir Hristiyan topluluğu olmaktan vazgeçiyor. Sadece Dine dayalı topluluklar hayaliyet bulamaz. Ekonomik topluluk ekonomiden başka bir şeye dayanırsa hatta içerirse genel denge bozulur ve ekonomi de işlemez olur. Avrupa böyle bir mantıkla hareket ederse fakirleşir.

Şüphesiz İslam ülkesi başka, İslam düzeni başkadır. İslam dini de tamamen ayrıdır. Biz, gelecekte peygamberler düzeninin hakim olacağını iddia ediyoruz. Bu düzen İslam düzenidir. İslam düzeninde kavmu devletler vardır. Her devletin kültürü ayrıdır. Dili ayrıdır. Ancak İslam devletinde giriş-çıkış serbesttir. Normal vergiler dışında gümrük vergileri yoktur. Pasaport ve vize yoktur. Ülke bütün insanlara açıktır. Gelecekte bu sistemi kabul eden İslam devletleri oluşacaktır. Şimdiki İslam ülkeleri atalarının müs-

luman oldukları ülkeler olup, bunların İslam düzeni ile bir ilgileri yoktur. Halklarının müslümanlık derecesi de her halde Türkiye'dekilerden ileri değil, çoğunda geridir.

Uluslararası ekonomik ilişkilerin rekabete göre düzenlenmesinde ne gibi hukuki ve ekonomik kriterler öngörülebilir.

Uluslararası ekonominin sağlıklı gelişebilmesi için, ekonominin kendi kuralları içinde çalışması gerekmektedir. Yani dini, siyasi veya ilmi müdahaleler olmamalıdır. Ekonomi kendisine tanınan sahada serbest olmalıdır. Bunu birer misalle izah edeyim:

Ekonomide mal ve emek hareketinde siyasi sınırlar konmamalıdır. Gümrükler vize-ler pasaportlar kalkmalıdır. Mal nerede pahalı ise oraya akmalıdır. Doyma olunca kendiliğinden durur. Emek de nerede en verimli üretim yapıyorsa, oraya akmalıdır. Doyma olunca kendiliğinden durur.

Dine dayalı ekonomik topluluklar oluşturulmamalıdır. Sahte para ile yahudilerin dünyayı sömürmelerine son verilmelidir. Laziz yasağı getirilmelidir. Böylece tekelleşme son bulmalıdır. Bugünkü ekonomik düzende yahudiler faizi aralarında haram, diğer insanlar arasında ise onları sömürmeleri için helal görmüşlerdir. Laiklik adı altında kendi sömürülerini sürdürmektedirler. Yahudi dininin emperyalizmine, karşılıksız para mekanizmasına son vermek ve yeniden faizi gayri meşru addederek tekelleri ortadan kaldırmak gerekir.

Ekonominin serbest rekabete açılması için ilmi, dini, mesleki ve siyasi dayanışma ortaklıkları oluşturulmalı ve çalışanlara teminatlı ehliyetler verilmelidir. Ayrıca bunlar işletmelere kredi ve genel hizmet götürmelidirler. Karşılıksız paraya dayanan merkezi ve keyfi kredileşme sistemi son bulmalıdır. Kredi, dayanışma mekanizması içinde herkese sağlanmalıdır.

Nihayet, know-howlar, patentler, fikri haklar gibi uydurma haklar kalkmalıdır. Bunlar için vakıflar kurulmalıdır. Vakıflar bunları satınmalı ve halkın hizmetine karşılıksız sunmalıdır. Yoksa bütün buluşlar tekellerin imtiyazında olursa, ekonomide serbest rekabet doğamaz. Hasılı her hususta peygamberlere kulak verirse, yani Allah'ı dinlersek istediğimiz refaha ereriz. Aksı durumda akıbet hüsran olacaktır.

İslamiyetin faizi yasak kar'ı serbest kılan ekonomi anlayışı globalleşmeyi hangi ölçülerde etkiler?

Faiz, rizikosuz elde edilen kazançtır. Sermaye terakümüne sebep olur ve sonunda tekel oluşturur. Tekel, yönetimi de hakimiyeti altına alır. Böylece faiz sonunda zoraki tekelleşmeye götürür. Ne var ki rakipsiz kalan tekel kendi içinde çürümeye başlar ve tekrar dağılma meydana gelir ve

sancılı bir yaşayışla ömür tamamlanır. Yani faizli sistem, kuvvete dayalı sistemdir. Evrim katkısı olmuştur. Faiz serbest kılınarak, Avrupa'da sermaye terakümü sanayi İn-kılabı gerçekleşmiştir

Faiz yerine ikame edilen kar değildir. Faiz kapitalin geliridir. Ticaretin geliridir. Kira, taşınmazların geliridir. Kapital müteşebbislere verilmektedir. Müteşebbisler üretim yapıp kar yapmakta, faizi ödedikten sonra kalan kısım kendilerinin olmaktadır. Bazı müteşebbisler ise yatırım yapmakta, kira almakta, faizi çıktıktan sonra kalan kendilerinin olmaktadır. Bu mekanizma ortaklık sisteminde de aynen çalışmaktadır. Tek fark, müteşebbislere kredi faizsiz verilmektedir. Onun yerine müteşebbisten iş istenmektedir. Böylece müteşebbisler daha az kar veya kırıyla yetinmektedir. Dolayısıyla daha çok iş olmakta ve ülke kalkınmakta, aynı zamanda devletin gelirleri artmaktadır.

İş yapan herkese kredi imkanı sağlanmakta, kapital sıkıntısından dolayı kimse işsiz kalmamaktadır. Ayrıca kredi üretim veya yatırım karşılığı verildiği ve yatırımlar hisse senetleri ile halka intikal ettiği için de enflasyona neden olmamaktadır. Bu, monopole gitmeyen dengeli ekonomiyi oluşturmaktadır. Müteşebbisler çoğaldığı için de serbest rekabet ve kıyasıya yarış sürüp gitmektedir.

Bu düzen merkezi gücün planlaması ile değil, küçük müteşebbislerin inisiyatifleri sonucu dünyayı tek pazar haline getirmektedir. Gittikçe daha çok mübadele, daha çok transfer söz konusu olacaktır. Böylece tabii bir globalleşme oluşmaktadır. Rekabet ortadan kalkmadığı için de uzun ömürlü olmaktadır.

Demek ki globalleşme her zaman vardır. Faizli sistemde kısa zamanda global hale gelinmekte, faizsiz sistemde globalleşme geç olmakta ama ömür uzun olmaktadır. Böylece gelecek düzen faizsiz ekonomi düzeni olacaktır

Artık büyük sanayi -ağır sanayi yerini küçük sanayi'ye dayalı münferit işletmeler almaktadır. Standartlaşma ve teknolojinin gelişmesi ara mamulleri de mamul haline getirmiş ve piyasa malı haline getirmiştir. Böylece ağır sanayiden montaj sanayiine geçilmiştir. Parçalar ayrı ayrı küçük atölyelerde üretilmekte, sonunda parçaları toplama montaj yapıp makineyi imal etmektedir.

Bunun dışında, dünya kadar sermaye devlet içinde sonsuz değildir. Altın veya gümüş mahduttur. Dolayısıyla kredi bulmak zordur. Faiz, dağıntık altın ve gümüşü bir araya getirmiştir. Şimdi ise devlet istediği kadar para basabiliyor. Yani kapital zaten kaynağa teraküm etmiş durumdadır. Emeksiz elde

edilen bu kapitale faiz hakkı tanımaya gerek yoktur ve artık fonksiyonu da yoktur. Oysa kar, ekonominin devamlı olarak dinamizmini oluşturacaktır.

İslamiyetin devletlerarası hukukunda, hukuki ve ekonomik olarak ülkelerin kendi çıkarlarını ve bağımsızlıklarını koruyabilecekleri özerk sistemlerle ilgili görüşleri nelerdir?

İnsan sadece yeryüzünde değil, bütün kainatta Allah'ın halifesidir. Allah insanda kendi sıfatlarını topluca tezahür ettirmiştir. Ne var ki insan tek başına yaşayamaz. Günlük hayatını sürdürmek için insanlar aşiretler halinde toplu yaşayacak şekilde yaratılmıştır. Gerek çalışmada, gerek yaşamada bir hukuk düzenine ihtiyaç vardır. Aralarında çıkan anlaşmazlıkları hemen halleden bir kabile başkanı vardır. Sonra taraflar hakemlere giderler ve hakem kararları uygulanır. Bu hukuk düzenini insanlar birleşerek kabile içinde kurarlar. Ama her zaman herkes hukuk düzenine uymayabilir. Cebri icra, askeri icra gerekebilir. Bunu gerçekleştirecek, yani iç güvenliği sağlayan bir teşkilat vardır ki buna şa'b denmektedir. İç güvenlik yeterli değildir. Organize olmuş komşular da ülkeye saldırıp yağmalamak isteyebilirler. Dış savunmayı yapacak bir teşkilata ihtiyaç vardır. Bu, Kavim içinde oluşan Devlettir. Nihayet bütün insanlığın bir araya gelerek tekamül için ortak çaba sarfetmesi gerekmektedir. İlimi buluşlardan ve buna göre doğacak sosyal müesseselerden tüm insanlığın ortaklaşa yararlanması gerekir.

Bunun dışında, insanlar çoğalmayı gerçekleştirmek için aileyi, ortak çalışma yapabilmeleri için karyeleri, ortak kamu hizmetlerini gerçekleştirmek için beldeleri, Ortak ihusus hizmetlerini gerçekleştirmek için medineleri ve ortak pazarları oluşturmak için de Mısır'ları oluşturmuştur. Bunlar arasında dengenin sağlanması için sayı bakımından onlu kademe kullanılmıştır. Bazı olarak da asgarisi üç, azamisi on seçilmiştir. Merkezi yönetim yerine yerinden yönetimin getirilmesi, merkezlerin taşralara hakim değil hadım olması, çıkan ihtilafların hakemler yoluyla halledilmesi, hakemlerin kararına uymayanlara karşı dayanışma ortaklıkları içinde birlikte karşı konması, kişilerin ve toplulukların hukukunu sözde değil, gerçekten koruyan müesseselerdir.

Batı çıkar çatışmasına dayanır. Çıkarları olanlar çalışırlar. Güçlü olan yener ve güçlüye göre bir denge oluşur. İslamiyet ise çıkar çatışması yerine çıkar paralellliğini getirmiştir. Öyle bir mekanizma oluşturmuştur ki, bir yerde denge bozuldu mu, her tarafın dengesi tamamen bozulacağından, herkes o dengeyi korumaya çalışmaktadır.

MÜSİAD

3. Uluslararası Fuarı

2 - 5 Kasım 1995

İZMİR



MÜSİAD ÜYELERİNİN DİKKATİNE

3. MÜSİAD ULUSLARARASI FUARINA

(2-5 KASIM 1995, İZMİR)

KATILMAK İÇİN ACILE EDİNİZ



Sayın Üyemiz,

Dunyada son yıllarda ekonomik ve siyasal gelişmeler başdöndürücü bir hızla meydana gelirken yeni ekonomik ve siyasal oluşumlar ortaya çıkmaktadır.

Ülkeler arasındaki ekonomik ve siyasal yarış hızlanırken, teknoloji ve bilgi alanındaki gelişmeler bu yarışta belirleyici rol oynamaktadır. "Bilgi Çağı" olarak nitelendirilen 21. yüzyıla girerken, ülkelerin uluslararası siyasal arenadaki konumları ekonomik güçlerine bağlı olacaktır.

MÜSİAD, ülkemizin uluslararası alanda saygın ve güçlü konuma ulaşması için bir ekonomik seferberlik görüşünde olup, bunu önce kendi üyeleri arasında uygulamaya çalışmaktadır.

Ülkemizin dışa açılma ve kalkınma hamlesine katkıda bulunma gayretleri içinde olan MÜSİAD üyesi olan birçok firmanın ve yabancı firmaların katıldığı MÜSİAD Fuarı'nın üçüncüsü İzmir Şubemizin organizasyonu ile 2-5 Kasım 1995 tarihleri arasında İzmir'de İZFAŞ Fuar alanında düzenlenmektedir.

MÜSİAD Fuarının temel hedeflerinden birincisi, MÜSİAD üyelerinin ürettiği ürünlerin iş alemi ve kamuoyuna teşhir edilmesi, böylece Türk ekonomisinde önemli bir ağırlığa sahip olduklarının ortaya konulmasıdır. Fuarımızın ikinci temel hedefi ise, MÜSİAD üyelerinin birbirleri ile tanışmalarını sağlamak ve karşılıklı ticari ilişkilerin artması ortamını hazırlamaktır.



1993 yılında 135, 1995 yılında 235 MÜSİAD üyesi firmanın katıldığı MÜSİAD Fuarına bu yıl 350 MÜSİAD üyesi firmanın ve yaklaşık 20 ülkeden 40 yabancı firmanın katılması beklenmektedir. 3. MÜSİAD Uluslararası Fuarı genel bir fuar niteliğinde olup, aşağıdaki ürün gruplarından firmaların katılımına açıktır:

- Tekstil
- İnşaat-İnşaat Malzemeleri
- Otomotiv ve Yedek Parça
- Makina ve Yedek Parça
- Kimya ve Metalurji-Maden
- Elektrik-Elektronik
- Gıda ve İçecek Tüketim Maddeleri, Ambalaj, Kağıt, Mobilya
- Hizmet Sektörü
- İthalat - İhracat Sektörü.

MÜSİAD üyeleri ve birçok ülkeden işadamlarının katılacağı uluslararası fuara hepinizi bekliyoruz.

Saygılarımla,

Çiğdem Bayramoğlu

MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi

1. MÜSİAD Uluslararası Fuarı Genel Koordinatörü



BASVURU

1 Modul/Module=14 m

M Ücreti 35 USD (Temmuz ayında yatırılırsa)
45 USD (Ağustos ayında yatırılırsa)
50 USD (Eylül ayında yatırılırsa)

Ödeme şekli: % 30 peşin, % 70 fuar açılışından bir gün önce yatırılır ve stand İZFAŞ tarafından teslim edilir. Döviz kuru, % 30 peşinatın ödendiği gün üzerinden sabitlenir. Kiralanmak istenen ekstra aksesuarlarla ilgili olarak en geç 12 Ekim 1995 tarihine kadar İZFAŞ'ın bilgilendirilmesi gerekir. Son katılım formu gönderim tarihi 30 Eylül 1995'dir. Bu tarihten sonra gönderilen formlar katalogta yer alamayacaktır.

Müracaat:

İZFAŞ Şair Eşref Bulvarı No: 50
35230 KÜLTÜRPARK İzmir/TÜRK YE
Tel: 0232-482 12 70 - 425 74 96 - 425 69 26
Fax: 0232- 425 43 42 - 484 90 55
Hesap Numarası: İşbankası Kordon Şubesi 145707
Yapı Kredi Bankası Şair Eşref Şubesi 672-6

ZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZ

[illegible]

ZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞZFAŞ

[illegible][illegible]

ZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZ

[illegible][illegible]

ZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZ

$\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3$

[illegible]

ZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZ

[illegible]

$\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3\text{ZFAS}_3$

[illegible]

ZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZFAŞİZ

[illegible]

Baskılı Baskısız AYPE-PP. Film ve Torba Çeşitleri İmalatı

- ✓ **PP. Torba (Jelatin)**
- ✓ **PE. Torba (Naylon Torba)**
- ✓ **Poşet (Market Çanta)**
- ✓ **Tek Tabaka (Shrink) Film**
- ✓ **Sera Örtüsü**

İthalat-İhracat Dahili Ticaret

- ✓ **Tekstil Ürünleri**
- ✓ **Gıda (Kuru Gıda) Ürünleri**
- ✓ **Ham Deri-Yarı Mamül Deri**
- ✓ **Kirli Yün**



İNKILAP CAD. VALİDE CAMII SOK. 87/3 AKSARAY 34300 İSTANBUL
TEL. (0212) 530 73 72 632 17 04 FAX. (0212) 587 96 63 TELEX. 30820 DAML TR

Globalleşme sürecinde devlet ve dönüşümün yönü

İbrahim ÖZTÜRK*

I- GİRİŞ

Soğuk savaş döneminin geride kalmasıyla beraber dünya kapitalist sistemi ikinci altın çağının baharına girdi. Fukuyama gibi sosyal bilimciler "tarihin sonu" tezlerini artık daha bir cesaretle işleyebilecekler. İlk bakışta gozemler onları doğrular nitelikte. Ancak bu, bakış açısıyla ve ön plana çıkartılmak istenen vizyonla da yakından alakalı. Küreselleşme tartışmaları çerçevesinde şekillenen literatür de dolaylı olarak merkezin çevre üzerindeki zaferinin meşruluğunu perçinliyor. Bu mesajın siyasi boyutu yeni sistem arayışlarının abesle ıstıgal olduğunu tavsiye ederken, iktisadi boyutu da çağdaş iktisadi doktrinin nihayet "a politik" ve "a historik" evrensel mantığını her yerde kabul ettirdiğini vurguluyor.

Bu durum belli ölçüde Türk akademik çevrelerini de etkisi altına aldı. Gerçekten de Türkiye'de "yeni sağ" ve "yeni sol" enteresan bir şekilde ilk defa belli bir ortak paydada bir araya geldiler (Öniş, 19947). Küresel dünyada ulus devletin geç sanayileşmede eskiden olduğu gibi bir rolü olamazdı (Keyder, 1993). Bu durum sağ açısından bakıldığında en azından teorik açıdan şaşırtıcı değildir. Çünkü sağ bakış açısı zaten minimal devleti iktisadi ve siyasi söyleminin merkezine oturtmuş durumdadır. Şaşırtıcı olabilecek boyut sol ile olan kısımdır, çünkü bu, aslında solun kendi geleneksel çizgisinden ciddi bir sapmadır. Hatta kimileri, solun siyasi alanda popülaitirite kaybına uğramasının bir nedenini de yeni sağa eklenmesinde buluyor.

Bu yazıda, devleti her ne pahasına olursa olsun sürgüne gönderme eğiliminin tamamen yanlış değilse bile gerçeği kuşatmaktan uzak olduğu savunuluyor. Sadece gelişmiş ülkeler arasındaki bir vakıayı aksettiren küreselleşmenin de en azından abartıldığı savunuluyor. Giriş

kisimından sonra gelen ikinci kısımda, devletin nasıl algılanması gerektiği üzerinde duruluyor. Üçüncü bölümde, küreselleşmenin ulus devleti mahrum bıraktığı iktisadi ve siyasi alanları konu alıyoruz. Dördüncü bölümde ise yeni düzenin sağladığı farklı araçlar ve stratejik mudanale alanları ile bunların anlamını tartışıyoruz.

II- KÜRESEL DÜZLEMDE DEVLETİ NASIL ANLAMALI?

II-1. Devlet rolünün doğru

kavramlaştırması için Türkiye profili

Türkiye'de devlete karşı yöneltilen eleştiriler son derece haklı gerekçelere dayanıyor. Devletin şu ana kadar her el attığı yerde bozukluklar vardır. Ferdin adeta ne yapamayacağını değil de ne yapabileceğini programlamaya kalkışarak kişisel inisiyatifini kırmıştır. Üretim alanına girip diğer iktisadi aktörlere kolaylık sağlamak yerine çoğu kez rakip olmuştur. Mutsuz çoğunluk aleyhine olarak ulusal refahı türlü rantlar adı altında mutlu azınlığa aktarmıştır. Kısaca devlet, hayatın her alanında hazır ve nazır gözükmektedir. Ama sadece gözükmektedir! Devlet hantaldır ve güçsüzdür. Olması gereken yerde yok, olmaması gereken yerde bunalıcı bir şekilde vardır. Kısaca devlet, rasyonel değildir.

Burada sorulması gereken sorunun şekli önemlidir. Muhtemelen yeni solun devlete sırt çevirmesine sebep olan bu durum ne ifade eder, ya da etmelidir? Fırlı durumun bu şekilde olması acaba devletin artık toplumsal boyutunu kaybettiği ve ne olursa olsun elimi işlerimizden çekmesi gerektiği anlamına mı gelir? Bu sorunun tatmin edici bir cevabına ulaşmak için herhalde kalkınmış ülkelerde devletin büyüklüğüne bakmamızı gerektirecektir. Acaba sanayile-

* İbrahim ÖZTÜRK, Marmara University İngilizce İktisat Bölümünün araştırma görevlisidir.



şen ülkelerde devlete nasıl bir konum atfediliyor? Devletin büyüklüğünü veren rakamlara göre bu oranın dünya ortalaması % 31, sanayileşmiş ülkelerde % 33, İsveç, Hollanda gibi sosyal refah kavramı gelişmiş ülkelerde bu oran sırasıyla % 44 ve % 58 gibi çok yüksek oranlara ulaşmıştır. Gelişmiş batı ülkelerinde 1970-85 döneminde ortalama olarak artış göstermiştir. Aynı dönemde Türkiye'de de artan bu oran 1987 yılında sadece % 22 düzeyindedir (Yılmaz, 1994). Bu rakamları vermemin sebebi, Türkiye'deki duruma bakıp da buradan hem iktisat tarihi verilerine hem de teoride yeri olmayan çıkarımlara gitmemek içindir.

Rakamlar da ortaya koymuş olmalıdır ki, Türkiye'de yanlış anlaşılan ve uygulanan bir şeyler vardır. Bu kadar küçük olan devleti her yerde patron, bankacı, üretici, tüketici, kaynak yutan devlet olarak görüyoruz. İş hayatındaki ve ekonomideki ciddi distorsiyonların kaynağı devlettir. Orta-

lama istikrar kazandırması gerektiği halde tersine belirsizliklerin, keyfiliklerin kaynağı olarak devleti görüyoruz. Hukuki çerçeveyi tanımlamayıp ilişkileri muallaklık ve rastlantıların belirsizliğine terkeden devlet, sağlam bir işadamları tipinin oluşumunu engellediği gibi bürokratlarla işadamları arasındaki "cambaz oyununu" ekonominin doğal behrleyicisi konumuna indirgemiş bulunmaktadır (Buğra, 1994). Burada tartışılması

gereken konunun, devletin asli fonksiyonlarına nasıl dönebileceği ve küreselleşme sürecinde elindeki araçların niteliği ve uygulama imkanıdır.

II-2. Literatür ve tecrübenin içerdikleri dersler

Ekonomide devletin rolü dinamik bir şekilde nitelik değiştiriyor. Azalmıyor, tersine daha stratejik bir hale geliyor (Jessop, 1993; Porter, 1990; Batra, 1994). Aslında bu durum "laissez faire" öğretisi açısından da kabul edilebilir bir şeydir. Devlet, piyasa ilkelerinin kendi içsel, evrensel mantığıyla çalışmasının önündeki sunni engellere müdahale eden bir "aşkın" aktördür. Hatta toplumsal ilişkilerin niteliğini derinden sarsabilecek birtakım kurallar da vazeder. Hal böyle olunca, devlet aktörlerden biri olmamalı diye düşünüyorum. Öte yandan devletin hala aktif bir şekilde ekonomide rol alması gerektiği görüşü serbest piyasa mantığına ters düşmek zorunda değildir. Ve küreselleşmeye rağmen bunun

için uygun araçlar vardır. Serbest piyasa ve küreselleşme, piyasa aksaklıklarını kendi başına gideremeyeceğine ve hatta kendisi buna sebep olduğuna göre müdahalenin meşruluk alanı zaten kendiliğinden oluşmuş demektir.

Zaten devletle serbest piyasayı adeta birbirleriyle uyumu mümkün olmayan iki düşman kardeşler gibi görmek bir kaç açıdan yanlıştır. Öncelikli olarak, devlet de piyasa gibi bir sosyal kurum olup birbirlerini karşılıklı etkilerler (Hodgson, 1989). Piyasalar içinde bulundukları coğrafyanın tarihi ve kültürel donanımından etkilenirler. Doğrusu bu, piyasaların etkin çalışabilmesinin ve beklenen fonksiyonu yerine getirebilmesinin gereklerindendir (Whitley, 1990, 1992). Bu evvela iktisat tarihi verileriyle doğrulanan bir vakiydir. Hatta Büyük Dönüşüm'ün ünlü yazarı Karl Polanyi'ye göre; "serbest piyasaya giden yollar devletin sürekli ve merkezden organize edilen müdahaleleriyle açılmış ve devam ettirilmiştir" (Polanyi, 1944, 45). Kapitalist yayılmacılık döneminde devletle

piyasa arasındaki bu bağımlı ilişkinin tarihini ve niteliğini Braudel, Akdeniz ile Maddi Medeniyet Ve Kapitalizm adlı çalışmalarında enine boyuna tartışıyor (Braudel, 1990, 1991).

Ampirik olarak piyasa-devlet çelişkisini savunanlar, devlet-piyasa arasında simbiyotik bir ilişki kuran son derece başarılı piyasa ekonomilerini de yeterince açıklayamıyorlar (Johnson, 1990). Bunların başında da herhalde Japon deneyimi geliyor. Bu ör-



nek piyasa ile devletin çelişen değil, tersine birbirlerini tamamlayan kurumlar olduğunu ortaya koydu (Moran ve Wright, 1991). Zaten Adam Smith de piyasanın "görünmez elinin" çalışması için görünen ellerin birşeyler yapması gerektiğini savunur. O'na göre, serbest piyasa ancak gerekli piyasa kurumlarının eşliğinde çalışabilir. Açıkta kı burada Mustafa Özel'in "piyasa düşmanı" dediği kapitalizm ve ona payandalık eden bir devletten bahsetmiyorum (Özel, 1993). Ancak piyasa denen kurum kendi başına hak-hukuk ve güç ilişkilerini içermeyeceğinden, piyasanın gelişiminin toplumsal hedeflerle atbaşı gitmesi bu nedenle devletin varlığını gerektirir (Buğra, 1989). Son yıllarda iktisadi sahada izlediğimiz büyük başarı örneklerinin ardında devletin "görünür elini" görüyoruz. Bu durumu ekonomi teorisine sokmaya çalışan yoğun çalışmalar da birbiri ardısıra yayınlanıyor. Bunlar arasında M. Porter (1990a, 1990b), L.A. Tyson (1988), C. Pres-towitz (1988), B. Harrison (1994), Ch. John-

son (1990), A. Amsden (1989) vb. unlu iktisatçıları sayabiliriz. Bilhassa Japon ekonomisi üzerine yaptığı çalışmalardan tanındığımız Johnson ile Kore deneyimini aktaran Amsden, devletin rolünü ve şeklini yakın geçmişin literatürüne sokabilen diğer iktisatçılardan sadece ikisi

Küresel ekonominin belirleyici karakterinin, uluslararası ticaretten uluslararası üretime (Mytelka, 1991 ve Michalet, 1991), endüstri politikalarından teknoloji politikalarına (Gilpin, 1987), tabiri kayıpla, bilgiyi eksen alan ve sonradan üretilebilen kaynaklara (Drucker, 1994, 1993, Dunning, 1992) kaydırdığı bir dönemde, geçmiştekinden farklı bir yolun ucu kendini ele veriyor. Dünya üretiminin hatırı sayılır bir kısmı artık stratejik ortaklıklarla biraraya gelen çokuluslu firmalar tarafından üretiliyor (Julius, 1993). Ortaya çıkan refahın mümkün olan en büyük kısmını kendi ülkesine taşımak isteyen devletin yapacağı şey, yine bilgi ve onun uygulandığı teknolojiye yatırım yapmaktan geçiyor (Kanter, 1994). Ancak bunları geçmiştekinden farklı birtakım araçlarla yapabilecektir. Zira şimdi küresel olgu, yeni baskı araçları ve farklı müdahale alan ve imkanları takdim ediyor.

III- KÜRESELLEŞME VE SINIRLANDIRMALARI

Bu bağlamda küreselleşmenin getirdiği kaçınılmaz kısıtlamaları da görmezden gelmek elbette gerçekçi değildir. Kalkınma sürecinde daha önce Doğu Asya'nın sonradan atığa kalkmış devletlerinin geniş bir şekilde kullandığı oldukça etkin aletler vardı. Ancak bunlar şu an ya uygunluğunu kaybetmiş ya da devletin kullanma kabiliyeti kalmadığı için yerlerine yeni araçların ikamei gerekmektedir. Büyümenin motor gücünü, ithal ikameci politikaların büyük ölçüde terk edilip, dışa dönük büyümenin benimsendiği 1970'li yıllardan beri uluslararası ticaret oluşturuyor (Bredesen ve Strobil, 1991). Asya kaplanları dediğimiz Hong Kong, Singapur, Kore, Tayland gibi ülkelerde ve daha önceleri de Japonya'da devlet tarihsel ve sosyal birtakım gerçeklerden kaynaklanan otoriter devlet anlayışıyla, çıkar gruplarından bağımsız, iyi eğitilmiş, homojen bir bürokratik sınıf eşliğinde kalkınmanın yönünü tayin edip gerekli adımları atabiliyordu. Yani otonom, yaptırım gücü olan, yükselen stratejik sanayilere teşvik veren, koruyan fakat kesinlikle performans kriterleri koyabilen, verdiğinin karşılığını alan, doğru zamanlarda doğru kurumların inşasına öncülük eden, AR-GE harcamalarına destek olan, eğitime, üretkenliğe, keşfe, bilime bütçesinin en büyük kısmını ayıran bir devlet tanımı karşınıza çıkıyor. Bu nu "2 D" formülü olarak okumak mümkün

"Destek ve disiplin" (Amsden, 1989; Ak-yüz-Held, 1993). Özellikle Japon deneyiminden bahsederken altı çizilmesi gereken önemli derslerden bir tanesi müdahalenin kurumsal niteliği ile ilgilidir. Müdahalenin kurumsal olmasıyla onun iktisadi-rasyonaliteye uygunluğu ve piyasanın işleyiş sürecine ters düşmediği, tersine onun fonksiyonlarını kolaylaştırıcı bir nitelik arzettiği vurgulanıyor. Böylece iktisadi sürecin politize olmasından kaçınılıyor ve "hükümet aksaklıkları" tamamen engellenemiyorsa bile asgariye indirgenmiş oluyor. Geçmiş dönemlerde kontrol, yönlendirme ve yaptırım araçları arasında para ve maliye politikalarının ise özel bir ağırlığı vardı. Finansman kaynaklarının kontrolü yoluyla firmaları öncelikli sektörlerle yöneltilme oldukça başarılı bir şekilde uygulanabilmişti. Faiz oranlarını bu alanlara yönelik olarak düşük tutma, yabancı yatırımcılarla ülkenin ihtiyacı olan alanlarla ilgili olarak paket program çerçevesinde pazarlık yapabilme, ülkelerin yegane mukayeseli avantajının olabileceği bir üretim faktörü olarak ucuz ve eğitilmiş iş gücünü kullanma imkanları da vurgulanması gereken politikaların başında geliyor

Ancak bu kararların alınıp uygulanabilmesi açısından uluslararası ortamın da nispeten buna müsait olduğunu tesbit etmek gerekecektir. Amerikan hegemonyasının projeksiyonları uyarınca GATT'in müsamahası ile "biletsiz yolcu" olmanın rantını, Japonya başta olmak üzere bu ülkeler hoca kullandılar. Ne var ki, sonucu kestirilemeyecek ve kontrol edilemeyecek bu türden müsamahalara dünya sistemde yer yok artık. İlaç olarak, serbest ticaretten herhangi bir yöntemle sapanlara karşı kullanılacak araçlar daha da netleşti. Bu nedenle, liberalleşme eğilimlerinin artık çok yoğun olduğu günümüzde "korumacılık" yöntemleriyle uluslararası ticarete güç kazanma ve böylece kalkınmayı gerçekleştirme şansı son derece kısıtlanmış bulunmaktadır. Bu sınırlamalar politik, ekonomik ve sosyal boyutları içermektedir. Küreselleşme, geniş anlamda, organizasyon formlarının, teknolojinin, yönetimin vs. giderek yakınlaşmasını ifade ediyor (Howells and Wood, 1992). Bu bağlamda damping karşıtı tedbirler yoluyla, gelişmiş olan ülkeler, gelişmekte olan ülkelerin uygulayabileceği ithalatı engelleyici gümrük tarifelerine, kota ve ihracat teşviklerine karşı tedbirler almış bulunmaktadır

Buna ek olarak, kısa dönemli finansal sermaye olağan dışı hızlı mobilite kazanmıştır. Esnek kur sisteminin veri olduğu günümüzde, devletin artık döviz kurlarını ve faiz oranlarını kontrol etme yeteneği de son derece kısıtlanmıştır. Suni bir şekilde

devletin belli alanlarda yatırımları teşvik etmek için faiz oranlarına müdahale edip düşürmesi halinde, sermayenin dışarıya kaçtığını ve yeniden dengeye dönüldüğünü biliyoruz. Gelişmekte olan ülkelerin bir amacı da doğrudan üretim alanlarına girerek, hem gelir dağılımını düzenlemek, hem de kalkınmanın yönünü tayin etmektir. Ancak küreselleşme, hem özelleştirme hem de serbestiyet lehine işlemektedir. Dolayısıyla devletin gelir dağılımı ve kalkınmanın doğrultusu yolundaki müdahale alanları da sınırlandırılmış bulunmaktadır. Zaten doğrudan müdahale, temel kaynak dağılımı aleti olarak serbest piyasayı kabul edenler için gerçekçi değildir.

Bütün bunların vurguladığı ortak ifade, devletin artık şirketleri daha önce kullandığı geleneksel araçlarla kontrol edemeyeceği gerçeğidir. Dışa açık büyüme için oldukça önemli olan ve daha önce vurguladığımız "destek ve disiplin" formülünün artık geçerliliği son derece kısıtlanmıştır.

Yeni dönemin bir başka özelliği de, paradoksal bir şekilde küreselleşme ile bölgeselleşme süreçlerinin atbaşı gitmesidir. Bölgeselleşmenin, ilerleyen aşamalarda büyüyerek tersinden küreselleşmeye mi yoksa ticaret blokları arasında çekişmelere mi yol açacağı bir yana, günümüzde APEC, NAFTA, EC gibi başlıca ticaret bloklarından birine entegre olmadan kalkınmanın zorluğu ortada. Ne var ki, böyle bir ortaklığın malıyeti de ulus-devletin elini kolunu bağlayıcı nitelikler arz etmektedir. Gelişmekte olan ülke, birtakım otonom davranma alanlarını kendi rızasıyla kısıtlamış olacaktır. Özellikle gelişen ülke için son derece önemli olan çokuluslu şirket faaliyet yerlerinin ve alanlarının belirlenmesi, yerli üretime olan katma değer büyüklüğünü ve dış ülkelerle gireceği ticari faaliyetin niteliğini belirleme kabiliyeti kısıtlanacaktır. Özellikle gelişmekte olan ülkeler için kalkınma sürecinin olmazsa olmaz şartı haline gelen çokuluslu şirket sermayesi ve yatırımlarının kontrol edilememesi durumunda, gelişmekte olan ülkelerin bir çoğunun ortak özelliği olan gelir dağılımının çarpıklığı daha da belirginleşecek ve potansiyel olarak siyasi istikrarsızlığı derinleştirecektir.

Bütün bu olumsuzluklar biraraya geldiğinde son derece büyük sakıncalar içerirler. Böylece ülke kalkınmasının niteliği ve yönü kontrolden çıkabilir ve dışa bağımlı bir gelişme modeli oluşabilir. Yarı çevre ülkeler, böyle durumlarda merkezdeki ufak dalgalanmalardan azami ölçüde olumsuz etkilenirler. Ülke içindeki herhangi bir istikrarsızlık durumunda, kontrol imkanı kalmayan çokuluslu sermaye de kaçacaktır zaten.

Bunun sonucu olarak, Öniş (1994)'in tesbitiyle geri kalmış bölgelerden başlayarak

butun ülkeyi etkileyebilecek siyasi ve sosyal huzursuzluklarla eşgüdümlü olarak, refah içindeki kesimler de artan mutluluğuyla orantılı olarak daha fazla otonomi isteyecektir. Adem-i merkezizetçilikle, ülkeyi bir arada tutmak için izlenmesi gereken muhafazakar merkezizetçilik ikilemi, derin küreselleşme çelişkisi olarak ulus devleti sıkıştırarak. Herhalde Türkiye'de olup bitenlere bu gözle bakıldığında tablo daha da beraklaşmaktadır. Otonomi arzusunundaki kesimler, ülke refahından pay alamadığı için dış manipülasyonlara açık olan kesimlerin haklı taleplerine karşı, onların ne dediklerini anlamak istemeden, "verelim gitsin" havasında olanlar, yani refahını başka kesimlerle paylaşmak istemeyenlerdir. Bu durumu yeni talep yapısının niteliğiyle şu şekilde bağlantılandırmak yerinde olacaktır. Küreselleşmenin son derece önemli bir başka boyutu da kültürdeki heynele münelleşmedir. Bunun konumuz açısından ekonomik boyutuna vurgu yapacağız. Sürdürülebilir bir büyüme, yapısal dönüşüme eşlik edecek üretimle mümkündür. Bu trendi yakalayamamış gelişen ülke, zenginlerce empoze edilen tüketim kalıplarıyla yaşamaya başladığında, bunu kontrol edemeyen devlet, ortaya çıkan yeni taleplere de cevap veremeyecek ve yeni tatminsizlikler oluşacaktır. Açık ki, sadece GSMH'de kaydedilecek büyüme, geniş tabanlı ve adil bir gelir dağılımı olmadan sorunları çözmeye yetmeyecektir. Ne var ki, küreselleşmenin getirdiği bir başka ciddi sorun da devletin gelir dağılımını düzeltmeye yönelik olarak kullanabileceği doğrudan ve güçlü araçları kısıtlamış olmasıdır.

Demokratikleşme süreciyle beraber insan haklarındaki gecikmeler ve çevre konusundaki hassasiyetle beraber 21. yüzyıl iktisadi yapısı artık sadece GSMH büyümesini öngören neoklasik yaklaşımın çok ötesinde olmak zorundadır. Yeni sistemi, daha adil esaslara dayanmak zorunda kalacaktır. Bu adalet boyutu, gelecek nesillerin üzerimizdeki tabii hakları olan emaneti yani çevreyi ve doğal kaynakları sürdürülebilir bir nitelikte aktarmamızı da zaruri kılacaktır.

Bunun bir başka boyutu da kalkınma sürecinin mutlaka kapsayıcı olmasıdır. Yani her kesim, bu sürece kabiliyeti ölçüsünde katkıda bulunup, hakettiği payı alacak ve kendisini de böylece bu sistemi ayakta tutan bir "mutemim cüz" olarak görecektir, ona sahip çıkacaktır. Bu nispeten insanın yabancılaşmasını önleyecek, beşeri boyutunu gerçekleştirmesini sağlayacaktır. Bunun en önemli şartı da adalet ilkesi gereğince herkese fırsat eşitliği ve imkanı tanınmasıdır (Korten, 1989). Burada altı çizilmesi gereken çelişki şudur. Küreselleşme süreci, demokratikleşme açısından bakıldığında bu

oluşumu zorunlu kılarken, sadece ekonomik gerekçelerle analiz edildiğinde, ulus devletın bunları gerçekleştirebilmesi imkanlarını da olağanüstü kısıtlamış durumdadır

Küreselleşme, demokrasi ve insan hakları-
nın gelişmesi açısından yeni imkanlar tanısa
da kalkınmakta olan ülkelerin, neredeyse tek
mukayeseli üstünlükleri olan ucuz emek gü-
cünü kullanma imkanları demokratik ortam-
larda azalacaktır. Asya ülkelerinin kalkınma-
sında bunun rolü ihmal edilemez büyüklükte-
dir. Acımasız bir emek sömürsünün çok zor
olduğu bir yana, insani açıdan da sorgulan-
malıdır. Millî refahın genelde artmış olması
ve sadece soyut bir büyüme adına geniş bir
kesimin ezilmesi iktisadî kalkınmanın kendi-
sinin bir amaç haline dönüşünü ifade eder.

IV- KÜRESELLEŞMEDE DEVLETİN MÜDAHALE ALANLARI

Bütün bunlara rağmen konjktürel olarak
uluslararası rekabetin ve kalkınmanın yeni
seyri devlete hem serbest piyasa ilkelerine
uygun, hem de küresel değerlere zorunlu ola-
rak ters düşmeyecek anahtar müdahale alan-
ları taktım etmektedir (Jessop, 1993). Bunlar
literatürde: *stratejik müdahale, düzenleme ve*
yeniden dağılım alanları olmak üzere üç baş-
lık altında toplanmaktadır. Birincisi fizikî al-
tı yapı, teknolojik kapasite ve beşeri sermaye
oluşturma gibi çağdaş rekabetin özünü oluş-
turan unsurları içeriyor. Buyumenin motor
gücü olarak uluslararası ticaret, merkezi yeri-
ni, artan oranlarda sürdürüyor (Bredesen-
Strobel, 1991; Edwards, 1993; ve Fagerberg,
1994). Ancak, uluslararası ticaret, artık gele-
neksel üretim faktörlerinden, onları kullana-
rak daha sofistike unsurların oluşturulduğu
dinamik bir rekabet sürecine dayanıyor (Dun-
ning, 1992). Ne var ki, bu stratejik unsurları
ne politik partilerden müteşekkül, tabiatı gere-
ği kısa dönemli düşünen hükümetler, ne de
özel sektör yenne getirebilir. Porter (1990a),
burada "rekabet süreci" ile "siyasi süreç"
arasındaki uyumsuzluğa değiniyor. Bir ürü-
nün ortaya çıkıp uluslararası ölçekte rekabetçi
üstünlük kazanması, siyasi bir partinin politik
seçilme sürecini aşan bir vakıdır. Bu nedenle
siyasî parti kısa dönemde popülarite kaybına
sebep olabilecek, kaynak yutan, başarı şansı
bazen hükümetlerin kontrolünde olmayan
alanlara yatırım yaparak, kimbilir bir gün ra-
kiplerinin işine yarayacak riske girmek yeri-
ne, göz boyamaya yönelik rey getirici alanla-
ra yönelecektir. Ayrıca özel sektör de bu sü-
reci omuzlayacak nitelikte değildir. Araştır-
ma-Geliştirme (AR-GE), teknoloji yoğun, di-
namik ve maliyeti ağır bir iştir. Halbuki ileti-
şimin bilgi akışının ve ulaşımın yüksek oldu-
ğu "kapitalizm ötesi toplumda" (Drucker,
1993), özel sektörün bütün pozitif dışsallıkla-
rını rakip firmalar kısa sürede kullanıp mali-
yetini düşürebilecek ve rakip firmaya üstün-



lük sağlayacaktır. Doğrusu bu duruma patent
kanunu, telif hakkı vb. mülkiyet düzenlemesi
gibi yöntemler de mani olamayacaktır. Ancak
devlet, potansiyel olarak üstünlük alanları ya-
ratacak tamamlayıcı varlıklar oluşturabilir.

Zaten devletin yabancı sermayeyi çekebil-
mesi ve gerekli pazarlık gücüne kavuşabilme-
si ülkenin teknolojik kapasitesi, bilgi birikimi
ve beşeri sermayenin varlığıyla doğru orantılı
olduğundan, herhangi bir ticaret bloğuna en-
tegre olarak küresel dünyada başarılı olmak,
devletin bu alanlara aktif müdahalesini gerek-
tiriyor. Olup olmayacağı bilinmez fakat,
Gümrük Birliği'ne girmek isteyen Türkiye,
bu süreçle beraber AT bölgesel gelişme blo-
ğuna dahil olmak istediğinden devletin yapa-
cağı yığınla iş vardır. Buğra'nın ifadesiyle,
rekabet edebileceğimiz stratejik sektörler se-
çilecek, bunlarla ilgili uygun teşvik ve deste-
ğin uluslararası konjktüre uygun niteliği
belirlenecek, özelleştirme yapılacaktır, ancak
bunun gerekli hukukî çerçevesi oluşturulup
denetleneyecek, özelleştirme sonrası dönemde
iç piyasada rekabet ortamını oluşturacak ku-
rumsallaşmalara gidilecek vb. Bütün bunlar





büyük bir devlet müdahalesi alanı oluşturmaktadır (Buğra, 1995).

İkinci olarak, devletin düzenleyici rolüne gelince, bu, rekabet ortamının oluşturulması, mülkiyet hakları, yabancı yatırımlar ve çevreyle ilgili unsurları içermektedir. Uzun dönemli rekabetçi üstünlükler inşasının temel şartı iç piyasada rekabetçi bir ortamın oluşturulabilmesiyle neredeyse bire-bir ilişkilidir (Batra, 1993, Porter, 1990a). Batra bu durumu "rekabetçi korumacılık" olarak adlandırıyor; dışa karşı korunan fakat içeride ciddi bir rekabetçi yapının ikame edildiği endüstriyel yapı. Batra, açıkça vurgulamadan bir zamanlar Japonya'nın uyguladığı sanayi politikasından bahsediyor ve bunu "fakirleşen" Amerika için çıkış yolu olarak öneriyor. Yazının ana fikrini de oluşturan tezimiz uyarınca söylenebilir ki Batra, modası geçmiş bir politika öneriyor. Bizim açımızdan önemli olan ise onun tezinin iç piyasayı ilgilendiren boyutu. Bu sağlanmadan gerçekleştirilecek olan özelleştirme ve serbestleştirme sadece yeni rant alanlarının oluşumuyla sonuçlanacaktır. Devletin düzenleyeceği alanlardan birisini de ço-

kuluslu şirketleri kapsar. Yatırımların yönü, yerli üretimin ne kadarını üretebileceği, ihracat alt sınırı ve gelecek teknolojinin mahiyeti bunlardandır. Ayrıca devlet, hukuki standartlar, telif hakları gibi alanlarda da mülkiyet haklarını düzenleyebilir. Sanayileşmenin olumsuz etkilerinin katlanılamaz boyutlara ulaşacağı gelecek günlerde belki de en önemli düzenleyici müdahale alanı olarak çevre gelecektir (French, 1993).

Nihayet devletin ciddi müdahale alanlarından yeniden dağılıma yönelik rolü makro ekonomik alanla ilgilidir. Sermaye birikiminin ve büyümenin temel belirleyicisi olarak ıstıkrarlı bir makro ekonomik ve politik ortam ilk ve önemli şartlardan birini oluşturuyor (Alesina ve Perotti, 1994). Büyük boyutlarda bütçe açıklarının olduğu, kronik enflasyon ortamında, ne yabancı yatırımcı riske girer, ne de yerli yatırımcı uzun vadeli hesaplarla ilgilenebilir. Bunun yerine kısa vadede spekülasyon yatırımlar hakim olur. Makro ekonomik ıstıkrarsızlıklar, toplumdaki gelir ve refah eşitsizlikleriyle ilgilidir. Kureselleşme, bir yandan eşitsizlikleri körüklerken, diğer yandan da gelir ve refah dağılımı durumunda sermayenin ülkeden kaçma tehlikesi gibi çelişkili bir yapı oluşturmuştur. Bir defa pazarlık gücü azaldığında, ülkede zaten daha önce varolan bölgesel gelişme farkları ve gelir dağılım bozukluklarının daha da artacağı muhakkaktır. Toplumda yapılacak işler için asgari bir sosyal mukavele ortamının oluşturulması, gelişmekte olan ülkeler için zor fakat kaçınılmaz bir ihtiyaç. Bu ortak payda için herhalde fakiriye, güzel günlerin, biraz daha aç kalırlarsa ufukta kendilerini beklediği müddesi yeterli olmayacaktır. Tersine, belli hedef gruplara yönelik fakirliği önleyici birtakım gelir dağılımını düzeltici, refah aktarımı yapmak gerekecektir. Bunun yolu da daha etkin bir vergi sisteminin uyarlanmasıyla yürürlüğe konmasından geçer. Dikkat edilmesi gereken husus şudur; vergi yükü, vergisini düzenli olarak ödeyen kayıtlı kesimin, üreticinin ve emekçinin sırtına bindirilemez. Yapılacak iş hem vergi tabanının genişletilerek vergi kaçırıcı ve gelişmekte olan ülkelerde neredeyse GSMH'nin yarısına ulaşan kayıt dışı kesimleri ve yeraltı ekonomisinin vergilendirilmesi ve vergi toplamada etkinliğin ve adaletin sağlanmasıdır.

Ancak bütün bu dediklerimizin hayata geçirilebilmesi, devletin bu alanlara yönelik olarak kurumsal ve siyasi otonomisini kazanabilmesiyle doğrudan ilişkili. Bu da akşamdan sabaha ikame edilebilecek bir durum değildir. Tersine, o ülkenin coğrafi konumu, bununla ilişkili olarak tarihi mirası, kültürel dokusu ve halkının zihni donanımını etkileyen din, dil, ırk gibi bazen birbirini tamamlayabilen ancak kalkınma deneyimlerinin ortaya koyduğu gibi çoğu kez çelişen girift değiş-

kenlerin oluşturduğu, biraz da sosyal dönüşümün ekonomik gerçekliği aşan determinist boyutuyla ilgilidir.

Bunun dışında, kısa ve orta vadede, devletin müdahale kapasitesi, diğerleri içinde, gerekli enformasyon eşliğinde bir çok alandan çekilip gerekli işleri yerel yönetimlere delege etmek ve kendi ilgi alanlarını, vurguladığımız unsurlara yoğunlaştırarak burarlarda güçlü olması gerekir (Wilson, 1993). Daha da önemlisi homojen, üretken, eğitilmiş, çıkar ilişkilerinden yalıtılmış ve toplumsal konsensusu kolaylaştıracak, sivil toplum kesimlerini temsil edecek şekilde oluşturulmuş liyakatlı bürokratik kadroların varlığıyla ilgilidir. Yani ihtiyaç duyulduğunda, doğru zaman ve yerlerde gerekli kurumların inşası gerekmektedir.

Belki de bunun için Japon deneyimini en iyi aktaranlardan biri olan Chalmer Johnson (1990)'un benzer vurgularla ifade ettiği gibi, kalkınma hamlelerini birtakım beşeri "mucizelere" bağlamak kafa karıştırıcıdır. Batılı reçetelere bire-bir bel bağlamadan başarılı olan ülkelerin durumunu olağandışı değişkenlere indirgeme yöntemiyle, ideolojik olarak böyle başarı örneklerinin "tekrarlanamaz" olduğu vurgulanarak, genden gelenleri herhalde yine kendi bıçıkları "çevre ülke" rolünü oynamaya, dolayısıyla kendi kalkınma ve refah düzeylerine payandalık yapmaya zorlamaktalar.

V- SONUÇ

Buraya kadar göstermeye çalıştığımız gibi küreselleşme, ulus devlet üzerinde ciddi kısıtlamalar oluşturarak son otuz senede gözlemlenen kalkınma deneyimi ve araçlarını kullanma imkanını tamamen değilse bile büyük ölçüde kullanılamaz duruma düşürmüştür. Ancak yine gördük ki; çağdaş gelişmenin ve uluslararası rekabetin tabiatı gereği, yeni ve eskisinden daha stratejik müdahale alanları oluşmuştur. Bu müdahale alanları ayrıca hem piyasa mantığına uygun hem de küreselleşmenin çekim alanının dışındadır.

Çalışmadan çıkarılabilecek bir başka önemli ders de, devletin sözünü ettiğimiz alanlarda kendisinden beklenenleri özellikle global dönüşümün yoğunlaştığı dönemde yerine getirebilmesi, ekonomik alana ilave-ten, politik ve sosyal boyutları da içermektedir. Küreselleşmeye ters olarak artan bölünme ve kendi etnik kimliğini ortaya koyma çabaları, ilk bakışta şaşırtıcı gelse de küreselleşmenin gelişmekte olan ülkelere dayattığı ciddi bir handikap. Bu zor tercihin altından onurlu bir sonuçla kalkmak için katılımcı demokrasinin bütün kurum ve kuruluşlarıyla hayata kazandırılması, insan haklarında en azından dünya standartların-

da bir iyileştirme gereklidir.

Halkları, kendilerini yakından etkileyecek siyasi ve iktisadi konularda edilgen bir konumdan, katılımcı ve buna duyarlı vatandaşlar haline getirmek gerekiyor. Bunun için çağdaş imkanlardan enine boyuna yararlanan bir yaygın eğitim sistemi reform sürecimizin en önemli boyutlarından birini oluşturmaktadır. Parleментар demokrasi-nin denetlenebilirliği, ancak kaldırdığı parmağın ve attığı oyun uzun vadeli sonuçlarını hesaplayabilecek erdemli insanlarla mümkün olduğu kuşku götürmezdir. Ayrıca geniş halk kitlelerinin onayı alınarak toplumsal konsensus oluşturulması yeni dönemin olmazsa olmaz şartlarından birini oluşturuyor.

Ne var ki, Batı'nın asırlar süren kanlı iç hesaplaşmalarla inşa ettiği demokratikleşme ve özgürlükler süreci, başta Doğu toplumları olmak üzere bir çok gelişmekte olan ülkede yaşanmamıştır. Bu sebeple, yukarıda tavsiye edilen dönüşüm süreci, kontrolsüz ve ilkesiz olursa hem ülke bunu hazmedip kaldıramaz, hem de küreselleşmeyle birlikte dıştan gelen müdahalelere karşı açık (vulnerability) olacağından yanlış ve kasıtlı maceralara sürüklenebilir de. "Dünyayla beraber hareket etmenin" ilkeleri serahete kavuşturulmazsa bu talep sadece macera olur. Bu nedenle, devlet ekonomik alandaki rasyonel olmayan alanlardan geri çekilirken, hem yerel idareler gibi sivil kuruluşlara delege ettiği alanları iyi tanımlamalı, hem de güçlü olduğu mesajıyla, piyasanın görünmez ellerinin ortaya koyduğu her sonucu makus bir talih gibi kabul edemeyeceğini toplumsal konsensusla beraber ortaya koyabilmelidir. Rasyonel, otonom ve caydırıcı bir devlet.

Demek oluyor ki, Türkiye'de devlet, bir günah keçisi durumunda olsa da bundan sonra akılcı olarak işlev görmemesi için ikna edici bir gerekçe yoktur. Yeter ki niyet, tanımladığımız türden bir iktisadi ve sosyal düzen inşası olsun. Hem teorik olarak hem de ampirik olarak bunun haklı gerekçeleri önümüzde duruyor. Devlete karşı çıkan yeni sağ, geçmişte devlet imkanlarını en geniş bir şekilde kullanan kesimdi, şimdi karşı çıkıyor. Demek ki, devleti, ya kullanma imkanları kalmadı, ya da artık başkaları da bu pastadan pay alma kudretine eriştiği için karşı çıkıyorlar. Yeni sola gelince, öyle görüyor ki, onlar da sosyalizmin çöküşünden sonra, "global söyleme" ayak uydurarak içinde bulunulan proje eksikliğini telafi etmeye çalışıyorlar. İş yapmak azminde olan, sivil toplumun yükselen yeni güçleri, yapacak çok işlerinin olduğunun zaten farkında.

REFERANSLAR

Akyüz, Y. ve Held, GROWTH. (editörler) (1993) Finance and the Real Economy, United Nations University, World Institute for Development, New York

Amsden, A. (1989) *Asia's Next Giant: South Korea and Late Industrialization* (Oxford Un. Press, New York)

Alesina, A. ve Perotti, R. (1994) "The Political Economy of growth: A Critical Survey of the Recent Literature", *The World Bank Economic Review*, V. 8, No 3

Batra, R. (1993) *The pooring of America: Competition and the Myth of free Trade*, (Collier Books, New York)

Bredesen, I. ve Strobe, S. (1991) "Trade as an engine of Growth: The Lewis Versus Riedel Controversy Revisited" *Inter economics*, March/April

Braudel, F. (1991) *Maddi Medeniyet ve Kapitalizm*, Çev. Mustafa Özel (Ağaç Yayıncılık, İstanbul)

.. (1990) *Akdeniz ve Akdeniz Dünyası* Çev. Mehmet Ali Kılıçbay, (Eren Yay. İstanbul)

Buğra, A. (1989) *İktisatçılar ve İnsanlar*, (Remzi Kitabevi, İstanbul)

.. (1994) *Devlet ve İşadamları*, Çevir., Fikret Adaman (İletişim Yayınları, İstanbul)

.. (1995) *Çarpıklığın Kaynağı Devlet*" *Ayşe Buğra*yla mülakat, İbrahim Öztürk, *Matbuat* sayı, 12, Arsan

Drucker, P.F. (1994), "Trade Lessons From the World Economy", in *Foreign Affairs*, v. 73 No 1

.. (1993) "The Rise Of The Knowledge Society", *Dialogue*

Dunning, J.H., (1992) "The Global Economy, Domestic Governance: Strategies and Transnational Corporations Interactions and Implications" *Transnational Corporations* v 1, No 3, December

Edwards, S. (1993) "Openness, trade liberalization and Growth in Developing Countries" *Journal of Economic Literature* Ekim, 1994

Emmerij, L., (1992) "Globalization, Regionalization And The World Trade" *The Columbia Of World Business*, Summer

Fagerberg, J. (1994) "Technology and International Differences in International Differences", *Journal of Economic Literature*, v xxxii, 1147-1175

French, H. F. (1993) "Trade and the Environment", *Worldwatch* paper No 113 *Worldwatch* .institute

Harrison, B. (1994) *Lean and Mean: The Changing Landscape of Corporate Power in the Age of Flexibility*, (Basic Books, New York)

Hodgson, G.M. (1989) *Economics of Institutions*, (Polity Press, Oxford)

Howells, J. ve Wood, M. (1992) *the Globalization of production and Technology*, (Be haven press London)

Jessop, B. (1993) "Towards A Schumpeterian Workfare State? Preliminary Remarks on Post-Fordist Political Economy" *Studies in Political Economy*, No 40 Spring

Johnson, Ch. (1990) "The Japanese economy: A Different Kind of Capitalism" *S N*

Eisenstadt ve Eyal Ben Ar (editorler) içinde, *Japanese Model of Conflict Resolution* Kegan Paul International, London)

Julius, De Anne (1990) *Global Companies and Public Policy: The Growing challenge of Foreign direct investment*, The Royal Institute of International Affairs, (Printer Publishers, London)

Kanter, R. Moss (1994) "Collaborative Advantage: The Art Of Alliances", *Harvard Business Review* July-August pp 96-113

Keyder, Ç. (1993) "Ulusal Kalkınmacılığın İflosu ve Demokrasi", *ODTU Gelişme Dergisi*, Cilt 20

Korton, D.C. (1989) *Getting to the 21 st Century*, (Kumarian Press, West Hartford)

Michalet, Charles and Albert (1991) "Strategic Partnerships and The Changing International Process" in *Mytelka* (ed.)

Moran, M. and Wright, M. (eds.) (1991) *The Market And The State* (Macmillan, London)

Mytelka, L.K. (ed.), (1991) *Strategic Partnerships, States, Firms and International Competition*, (London, Pinter Publisher)

Öniş, Z. (1994) "Globalization and the Nation state: The possibilities and Limits of state intervention in Late Industrialization" *Sosyal Bilimler Dergisi* V. 1, No 3

Özel M. (1993) *Piyasa Düşmanı Kapitalizm*, (İz Yayıncılık, İstanbul)

Polanyi, K. (1944) *The Great Transformation*, (Rinehart, New York)

Porter, M. E. (1990a), "The Competitive Advantages of Nations" *Harvard Business Review* March-April,

.. (1990b) *The Competitive Advantage Of Nations*, (London, MacMillan)

Prastowitz, Clyde V. (1988) *Trading Places: How We Allowed Japan to Take Lead*, (New York, Basic Books Inc.)

Streehan, P. (1992) "Independence and Integration Of The World Economy: The Role Of States and Firms", *Review Article, in Transnational Corporations*, v 1, No 3, December

Thurow, L., (1992) *Head To Head: The Coming Economic battle Among Japan, Europe and America* (New York, William Morrow)

Tyson, L.A., (1988) "Creating Advantage: How Government Policies Shape International Trade in the Semiconductor Industry" with M. Borras and J. Zysman in Krugman, P.R. (ed.), *Strategic Trade Policy and The New International Economics* (The MIT Press, London)

Whitley, R. (ed.), (1992) *European Business Systems: Firms And Markets In Their National Contexts*, (Sage Pub, London)

Wilson, Robert, H. (1993) *States and the Economy: Policy Making and Decentralization* (Praeger, London)

.. (1990) "Eastern Asian enterprise structures and the Comparative Analysis of Forms of Business organisation" *Organizational Studies*, v 11

Yılmaz, M. (1994) "Dünyada Devlet", *İTO, Ekonomik Forum* sayı 10

Murat YÜLEK*

Savulun Çin geliyor

Japonya dünya ekonomisindeki bugünkü yerini, 1953-1973 yılları arasındaki 'Hızlı Büyüme Dönemi' sırasında elde etmişti. Bu dönemde, gerçekleştirilen yılda ortalama yüzde 10'luk bir büyüme hızı Japon GSMH'sinin reel olarak altı katın üzerinde artmasını sağladı. Oysa, 1952 yılında, başlıca uzmanlar, 'hangi siyasi ve ekonomik sistem uygulanırsa uygulansın, Japonya'nın, gelecekte yeterli bir hayat standardını yakalayıp yakalayamayacağı' hususunda da hiç pek iyimser değillerdi. 1960'ların başlarında da 'Japon mucizesi' sözlerini gulup geçenler çoğunlukta idi.

Güney Kore'de kişi başına düşen gelir 1960'ların başında Gana'nınkindi kadarken şu anda 15-20 katı civarına ulaşmış durumda. Güneydoğu Asya'dan bu tür örnekleri çoğaltmak mümkün. Çin'in 1979'daki Deng reformlarının ardından 1980'li yıllarda gösterdiği ekonomik performans, bu örneklerin etkisiyle, uzmanları Çin'in doğu Asya'nın yeni ekonomik yıldızı

olacağı konusunda fikir birliği ettiriyor. Tablo 1'de görüldüğü gibi, 1980-1992 yılları arasında Çin, yılda ortalama yüzde 9 ile dünyadaki en hızlı büyüyen ekonomi oldu. Yine aynı tabloda, Çin'de sanayi sektörü büyüme hızının ortalama yüzde 11 iken örneğin Almanya'da yüzde 1.1'de kaldığı görülmekte. Aynı dönemde, Çin'in ihracatı yılda ortalama yüzde 11.9 oranında artmışken Japonya için aynı rakam ancak yüzde 4.6' da kalabilmiştir. 1992 yılı itibarıyla Çin'de ihracat/GSMH oranı yüzde 15 olmuştur. Bu rakam Japonya için yüzde 10 civarındadır.

Komünist ülkelerdeki istatistiklerin pek güvenilir olmaması sebebiyle, şu anki GSMH rakamının doğruluğu tartışma konusudur. Ancak, uzmanların görüşü, Çin'de resmi GSMH rakamlarının gerçek rakamların üzerinde değil altında olduğu yönündedir. IMF, satın alma gücüne göre (Purchasing Power Parity), Çin'de kişi başına düşen geliri 1991 yılı itibarıyla 1.450 Dolar olarak hesaplamıştır. Resmi rakam ise 440 Dolar civarındadır. Başka bir ABD'li ekonomiste göre ise kişi başına gelir 2.500 Dolar civarındadır. Genel görüş, gerçek rakamların en az dört katı kadar olduğu yönündedir.

Resmî rakamlar doğru kabul edilse bile, Çin'in mevcut büyüme hızını devam ettirebilmesi halinde, önümüzdeki on yıllarda çok önemli bir ekonomik güç olacağı kesindir. Tablo 2'de, Çin, ABD ve Almanya'nın 1980-1992 dönemindeki ortalama büyüme hızlarını devam ettirmeleri varsayımıyla, 1990 ABD Doları rakamları ile bundan sonraki 3 on yıldaki GSMH senaryoları görülmektedir. Buna göre, Çin ekonomisi 2.000 yılında, Alman ekonomisinin yaklaşık yarısı kadar bir büyüklüğe ulaşabilecek. 2010 yılında da Alman ekonomisini geçmiş olacaktır. Aynı hızların bir on yıl daha devam etmesi, Çin'in ABD ekonomisinin yarısından daha büyük bir ekonomi haline gelebileceğini göstermektedir.

Çin'in gelecek yüzyılın en önemli ekonomik güçlerinden biri olacağını Paul Kennedy de savunmakta. *The Rise and Fall of Great Powers* adlı eserinde ıktibas ettiği, *The Economist* dergisinin bir çalışmasına göre (1988), Çin, 2000'li yılların başında, (Batı) Alman ve Fransız ekonomilerini yaklaştıracaktır. Kennedy bu eserinde ve 1993 yılında yayınlanan *Preparing for the Twenty First Century* adlı yeni eserinde Çin'in üzerinde, (Hindistan ile beraber) daha çok yüksek nüfusunun dünyadaki ekolojik denge üzerindeki muhtemel etkileri açısından durmaktadır. Ancak Çin'in ekonomik yükselişinin dünya ekonomik ve siyasi yapısı üzerinde çok daha kapsamlı etkileri olacağı kesindir.

Tablo 1

BAZI KARŞILAŞTIRMALI GÖSTERGELER

	Dönem	Çin	Almanya	ABD	Japonya
GSMH(MilyarUSD)	1992	546	1856	5926	3496
Reel GSMH büyüme hızı (%)	1970-1980	-	2.6	2.8	4.3
	1980-1992	9.1	2.6	2.7	4.1
Sanayi sek. büyüme hızı (%)	1980-1992	11.1	1.7	2.1	4
Enflasyon(%)	1980-1992	6.5	2.7	3.9	1.5
Nüfus (Milyon)	1992	1162	81	255	125
Ihracat (Milyar USD)	1992	85	429	420	339
İthalat (Milyar USD)	1992	80.5	407	551	231
Ihracat büyüme hızı (%)	1980-1992	11.9	4.6	3.8	4.6

Kaynak: Dünya Bankası (World Development Report 1994 ve World Tables 1994) ve IMF (International Financial Statistics)

Tablo'daki hesaplamalar Almanya ve Çin'de Dolara karşı kur hareketlerinin bu ülkeler ile ABD arasındaki enflasyon farkları ile paralel gideceği varsayımına göre yapılmış ve rakamlar 1990 fiyatlarıyla reel büyüklükler olarak düşünülmüştür. Japonya'da, 1960'lı yıllarda kurların Dolara karşı ABD-Japonya fiyat farklarından bağımsız olarak güçlenmesiyle, Dolar bazında büyüme Yen bazında reel büyümenin çok üzerinde ve yüzde 16'lar civarında olmuştur. Böyle bir senaryo Çin için de düşünülmüşse, karşılaştırmalı olarak Çin diğer gelişmiş ülkelere çok daha hızlı yaklaşılabılır.

2 L. Summers
Dünya Bankası
eski baş ekonomisti

3 Bu kamu ile ilgili
daha ayrıntılı bilgi için
bkz: W Overholt 1993,
The Rise of China,
New York: W W
Norton & Company

4 Çin ile Singapur
gibi bir "şehir-devlet"
ile nüfus, konum, i-
ş bölgeleri arası gelişmiş-
lik farkları gibi pek çok
faktör açısından tabii ki
karşılaştırılmaz.
Ancak iki ülkedeki
serbest ekonomik yapı
de nisvası merkezileşme
benzerlik
göstermektedir

Çin'in bu gelişme performansı devam ettirilebilir mi? Muhtemelen, evet. Çin'in bugünkü ekonomik ve siyasi yapısı Güney Asya kaplanları içerisinde belki de en çok Singapur'a benzemektedir.⁴ 1979'daki ekonomik yanı güçlü, siyasi yanı ise sılık reformlarından sonra, Çin, eski Başbakan Lee Kuan Yew yönetimindeki Singapur gibi, ekonomik açıdan bir pazar ekonomisi, siyasi açıdan ise merkezileşmiş ve disiplinli bir görünüm arz etmektedir. Öte yandan, dış yatırım ve dış borç girdileri artarak devam etmektedir; Çin şu anda Dünya Bankası'nın en çok kredi açtığı ve en 'memnun' olduğu ülkelerden biridir.

Şu anki ekonomik politikalar daha çok düşük ücret avantajı sayesinde ucuz sanayi malı ihracatçılığı ve Tayvan, Hong Kong ve Singapur şirketlerinin fason üreticiliği üzerine kuruludur. Ancak, Çin'in, önümüzdeki on yıl içerisinde, Singapur'un benzer bir üretim yapısı ve politikasından, teknoloji yoğun sek-

törlere doğru 1980'li yıllarda yaptığı başarılı dönüşümünü taklit etmesi beklenmelidir. Böyle bir senaryoda, artacak katma değer büyüme performansının uzun sürmesini sağlayabilir.

Eğitim açısından Çin'in oldukça çetin problemler olmasına rağmen, teknolojik olarak geniş bir birikimi ve ayrıca, oran olarak düşük olsa da miktar olarak çok sayıda yetişmiş elemanı bulunmaktadır. Siyasi izolasyon dönemlerinde SSCB'de olduğu gibi kapalı ortamda çalışan bu yetişmiş insan gücü bugün yavaş yavaş dünya piyasalarındaki tüketim patemi doğrultusunda çalıştırılmaya başlanıyor; bir bakıma Çin 'ticaret yaparak öğreniyor.'

Yüksek tasarruf oranı, yatırım ve borç şeklindeki yüksek dış sermaye girişi yatırımlar için fazlasıyla yeterli bir kaynak oluşturuyor. Öte yandan, ticaret fazlası, dış tasarrufları azaltıcı bir kalem olmakla beraber, teknolojik ithalatını kolaylaştırarak.



Tablo 2

ÇİN: BÜYÜME PROJEKSİYONLARI

-1990 fiyatları ile GSMH'lar-Milyar USD-

	GERÇEKLEŞME	PROJEKSİYON			
	1990	2000	2010	2020	
ÇİN	465	1.206	3.125	8.114	
ABD	5.524	7210	9.976	13.408	
ALMANYA	1.775	2.294	2.965	3.834	

Varsayımlar (1) Projeksiyon döneminde, her ülkenin büyüme hızı 1980-92 dönemindeki hızına eşit alınmış (2) Almanya ve Çin de kurları, projeksiyon döneminde, ABD ile olan enflasyon farklarına paralel gideceği öngörülmüştür

Tüm bu faktörler, Çin'deki mevcut büyüme performansının uzun bir süre devam edebileceğini ve 21. yüzyılın başlarında önemli bir ekonomik güç olacağını gösteriyor.

Hala batılı rakiplerinden yılda 1-1.5 puan daha hızlı büyüyen Japonya, yüksek büyüme performanslarını devam ettiren Doğu Asya kaplanları, Çin ve bu yazıda hiç bahsedilmeyen ama gelecek yüzyılda belki Çin kadar önemli bir ülke olacak olan Hindistan sayesinde, 21. yüzyılda dünyanın ekonomik ağırlık merkezinin tekrar doğuya kayacağını söylemek artık önemli bir kehanet sayılmamalı. Türkiye ekonomik açıdan bu bölgedeki değişiklikleri yakından izlemeli ve (şu anda mevcut olmayan) uzun vadeli stratejisini buna göre şekillendirmelidir.

Finansal yenilik süreci, türev ürünleri ve Türkiye

Lokman GÜNDÜZ*

FINANSAL YENİLİK SÜRECİ

Bretton Woods sisteminin çöküşünü muteakip uluslararası finansal sistemde oluşan büyük belirsizlik, ilk başlarda fiyat ve faiz oranlarında büyük dalgalanmalarla kendini hissettirdi. Böyle bir atmosferde hızla değişen piyasa yapısının (şiddetli rekabet, değişken fon yapısı, piyasalaşma süreci vb.) yanısıra, teknolojik ilerlemeler ve deregülasyon olgusu, globalleşme sürecinin en çok hissedildiği para ve sermaye piyasalarında yeni anlamları da beraberinde getirdi. Çoğunluğu bilanço dışı kalemler şeklinde olan çeşitli finansal araçlar geliştirildi veya finansal yapıdaki rolleri arttı: günlük işlem hacimleri hızla katlandı; finansal piyasalar dünya çapında hızlı bir entegrasyon yaşadı ve sermaye hareketlerinde de hızlı bir artış gözlemlendi.

Finansal piyasalarda son on yılda gerek ürün, gerekse proses ve organizasyon bazında birçok yenilik gerçekleşmiştir. Ürün bazındaki yenilikler, para ve faiz swapları, finansal futures, opsiyonlar, eurotahviller; proses türünde, kredi kartları, elektronik fon transferleri, satış noktası terminalleri; organizasyon türünde de para piyasası fonları ve finansal garantiler sayılabilir.

Başlangıçta yenilik süreci, daha çok çevrede meydana gelen değişikliklere tepki olarak algılandı¹. Bu bağlamda çevresel faktörler; genellikle enflasyon ve faiz oranlarının düzeyi ve dalgalanmaları, bilgisayar ve iletişimdeki teknolojik gelişmeler, yasal düzenlemeler ile vergi kanunlarındaki değişimler olarak tanımlanmaktadır.

Finansal yenilik süreci değişik kavramlarla açıklanabilmektedir. Yasal düzenlemeler ile vergi faktörlerinin çok önemli katkıları bulunduğundan hareketle, bu faktörlerin sonucunda mevcut finansal ürün ve prosesler dizisinde oluşan tahmin edilemeyen gelişmeler olarak finansal yeniliği tanımlamak mümkündür². Öte yandan finansal yeniliği yasal gelişmelerin bir ürünü olarak görmenin tüm süreci açıklamada bakış açısını daralttığı ileri sürülebilir. Süreci mikroekonomik çerçevede ele alan yaklaşımlar da vardır. Buna göre yeni finansal araçlar ve uygulamalar, firmaların üzerindeki finansal kısıtlamaları azaltmak için çıkarılmaktadır³. İçsel ve dışsal olabilecek bu kısıtlamalardan,

dışsal kısıtlamalar, hükümetten gelebilecek düzenlemeleri (mevzuat), pazarın firmanın optimizasyon problemini kısıtlaması (pazar, farklı finansal ürünler için arz ve talep parametrelerini tanımlamakta ve aynı anda firma için uygun politika araçlarını belirlemektedir) olabilirken, içsel kısıtlamalar da, firmanın kendi kendisine koyduğu hedefler, akıllı büyüme oranı, likidite oranları vb. olarak sayılabilir. Sonuçta, mevcut finansal sınırlamalara bağlı olarak artan maliyetler yeni finansal ürünlerin araştırılmasını teşvik etmektedir.

Finansal yenilikten kasıt, tamamıyla yeni ve daha önceden mevcut olmayan bir şeyin oluşturulması değildir. Yeni bir ürünün ya da prosesin gerçekten bir yenilik olabilmesi için finansal piyasaları daha etkin ve/veya tam rekabetçi hale getirmesi gerekmektedir⁴. Mukemmel ve tam rekabete hazır finansal piyasalarda finansal yenilik için hiç bir fırsat olmayacaktır. Finansal yenilikler, finansal araçlıktaki etkisizlik ve/veya finansal piyasalarda tam rekabetsizlikten doğan kâr fırsatlarına cevap olmuştur.

Yukarıda açıklanan finansal yenilik süreçlerinin oluşmasına neden olan faktörleri şöyle sıralamak mümkündür: Vergi asimetrisi (ithraççı, yatırımcı veya her ikisi içinde herhangi bir ilave vergi yükümlülüğü doğurmadan vergi tasarrufu sağlanması), işlem maliyetleri, kurum maliyetleri, riski azaltma veya riski yeniden dağıtma fırsatları, riskli işlemlerin likiditesini artırma fırsatları, vasaalara ve mevzuata ait değişiklikler, faiz oranlarının düzeyi ve dalgalanması, muhasebe avantajları, teknolojideki ilerlemeler ve akademik çalışmalar.

TÜREV ÜRÜNLERİ

Mali risk yönetim ürünleri, hedging araçları, yeni finansal teknikler vb. adlarla da ifade edilen türev ürünleri, ürün bazında finansal yenilik sürecinin en başında gelmektedir. Türev ürünlerinin varlığı, karşılaştırmalı üstünlük ilkesine dayanmaktadır. Buna göre, karşılaştırmalı üstünlüğün olduğu yerde tüm taraflar için fayda vardır ve finansal türevler bireysel risk unsurlarının serbest ticaretine izin vermektedir. Çünkü türev ürünleri, riski birbirinden bağımsız olarak idare edilebilir unsurlara bölmektedir⁵. Türev ürünleri, tanım itibarıyla, di-

*Marmara Üniversitesi Bankacılık ve Sigortacılık Enstitüsü Araştırma Görevlisi

1 Tim S. Campbell, "Innovations in Financial Intermediation", *Business Horizons*, November/December 1989, s. 71.
2 Campbell, a.g.m. s. 70.

3 M.H. Miller, "Financial Innovation: The Last Twenty Years and the Next", *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, December 1986, s. 460.

4 William L. Silber, "The Process of Financial Innovation", *American Economic Review*, May 1983, s. 89.

5 John C. Van Horn, "On Financial Innovations and Excesses", *The Journal of Finance*, July 1988, s. 621.

6 Van Horn, a.g.m. s. 622.

7 John D. Emery, "Financial Engineering in Corporate Finance: An Overview", *Financial Management*, Winter 1988, s. 16.

8 Thomas F. Steys, "Financial Derivatives: An Overview", *Financial Industry Studies*, Federal Reserve Bank of Dallas, August 1994, s. 10.



ger bazı varlıkların değerlerinden türeyen enstrümanlardır. Bu temel değerlere dayalı hak ve/veya yükümlülükleri sağlayan anlaşmalardır. Öz bir ifadeyle, türevler, temel ürünlerin alınması veya satımından daha fazla esneklik sağlamak üzere düzenlenen, tanınmış enstrümanların versiyonları olarak tanımlanabilir. Nakit piyasalarda hisse senedi, tahvil, döviz ve malların alacağı fiyatlara göre değeri belirlenen diğer bir deyişle nakit piyasaların türevi olan iki taraflı sözleşmelerin alınıp satıldığı piyasa da, türev piyasa olarak adlandırılmaktadır. Finansal mühendislik olgusunun yerleştiği günümüzde, türev ürünlerinin çeşitleri hızla artmakta ve devamlı türemektedir. Bununla birlikte, temel türev ürünleri* olarak forward, futures, opsiyon ve swapları saymak mümkündür. Ancak kompleks bilgisayar programlarıyla anlaşılabilen türev ürünlerin türevi de sayıldığında bu rakam 1200 civarına ulaşmıştır⁹.

1990 li yıllar daha şimdiden türev enstrümanlarının damgasını vurduğu bir dönem oldu. Kimilerine göre türev ürünleri, modern iktisat tarihinin en çarpıcı başarılı hikayelerinden birini oluşturmaktadır. Bu piyasaların hali hazırda ulaştıkları hızlı gelişme dikkat çekicidir. Türev piyasalarında toplam sözleşme tutarı 16 trilyon dolar olarak tahmin edilmektedir ki, ancak 6.4 trilyon olan ABD GSMH'si ile karşılaştırıldığında bu rakamın gerçek boyutları hakkında fikir sahibi olmak mümkündür¹⁰. Dünya borsalarında yıllık işlem gören futures (gelecek) kontratlarının itibari değeri (bir işlemde faiz ve diğer ödemelerin baz alındığı miktar) 140 trilyon dolar, tezgah üstü piyasalarda işlem gören swapların itibari değeri de 4.5 trilyon dolar dolaylarına ulaşmıştır¹¹. Gerçekten finansal hizmetler sektörünün çoğu kurumları, türev piyasasını stratejik öneme sahip bir alan olarak değerlendirmektedir. Bu piyasalarda işlem yapan "roket bilimcileri" hızla artmaktadır.

Öte yandan sermaye yeterliliği konusunda özellikle bankalara getirilen kısıtlamalar, gelirlerin bilanço dışı kalemler aracılığıyla artmasına yol açarken türev ürünlerinin de bilanço dışı kalemler içerisinde en hızlı büyüyen faaliyetler olmasına neden olmuştur. Hızla katlanan miktarları, kompleks yapısı ve bir çok piyasayı birbirine bağlayan özellikleri ile türev ürünleri, hukuki ve muhasebeye ilişkin büyük eksiklikleriyle de ön plana çıkmaktadır. Bir diğer nokta ise, türev piyasalarında monopol bir yapının oluşması ve gerek bu yapı gerekse açıklık, kaldırıcı ve idari denetim yetersizliği dolayısıyla muhtemel bir kredi riski nin yaratacağı domino etkisinin finansal sistemi etkileyebileceğidir. 1995 Şubat'ında, uzak doğu piyasalarında 860 milyon Sterlin kaybeden İngiliz Barings Bankası'nın el değiştirmesi ve uluslararası finansal sistemin çalkalanması, böyle bir idari denetimsizliğin sonucuydu. Barings zarar açısından türev piyasalarında tek değil, son bir buçuk yılda toplam zarar 6.1 milyar dolara ulaştı. Örneğin, son dönemlerde Alman Metallgesellschaft Corp. şirketi petrol fiyatları üzerine oynadığı türev piyasalarında 1 milyar 450 milyon dolar zara-

ra uğradı (daha önceki zararı ise 1 456 milyon dolar)¹². Bu görünüşüyle türev ürünleri riski dağıtma veya kaldırma aracı olmaktan ziyade spekülasyona çok daha açık gözükmekte ve kumarı andırmaktadır. Bunun paralelinde zararlar başlangıçta nihai kullanıcılar için geçerliken, zamanla sisteme bireysel spekülasyonların, borsa şirketleri, az gelişmiş ülke hükümetleri ve ticari bankaların vb. Ja girmesiyle araçlar üzerinde de etkin olmaya başlamıştır.

VE TÜRKİYE

1980 sonrası Türkiye'de uygulanan finansal liberalleşme politikalarının finansal kesim üzerinde önemli etkileri olmuştur. Faiz ve döviz kurlarının belirlenmesinin bankalara bırakılması ve bunun paralelinde ekonomik kurumlara atılan riskin

*TEMEL TÜREV ÜRÜNLERİ

Vadeli Sözleşmeler (Forward) ve Gelecek Sözleşmeleri (Futures): Bu sözleşmelerle iki taraf faiz oranları, döviz, tarımsal ürünlerin fiyat vade ve miktarını bugünden belirler. Teslimat, bugünden belirlenen iler bir tarihte gerçekleşir, böylece fiyat önceden sabitlenmiş olur.

Bu sözleşmeler, borsa dışında yani tezgah üstü piyasada taraflar arasında belirlenen şartlarla ve güvence koşullarında yapılıyorsa vadeli sözleşme (forward), eğer organize bir borsada standart bir sözleşmenin alınıp satılması şeklinde gerçekleşiyorsa gelecek sözleşmesi (futures) adını alır.

Swap Sözleşmeleri: Borsa dışında, iki tarafın nakit akışlarını belli bir zaman dilimi (2-10 yıl) içinde değiş tokuş etmesi anlamına gelir. Swap sözleşmeleri, tarafların farklı piyasalarda mukayeseli üstünlüğe sahip olmaları bir sonucudur. En yaygın türleri Sabit faizli borçlara değişken faizli borçların takası demek olan faiz swapları ve iki ayrı döviz cinsinden nakit akımlarının değişimini anlamına gelen döviz swaplarıdır.

Opsiyon Sözleşmeler: Döviz, faiz, hisse senedi gibi bir ürünün, bir prim karşılığında belli bir süre için önceden belirlenmiş bir fiyalla satın alma (call option) veya satma (put option) hakkı veren sözleşmelerdir. Sözleşmeyi satın alanı fiyat riskine karşı koruma, buna karşılık olumlu bir fiyat değişikliği ne karşı sınırlamama özelliği vardır. Ama bu avantaj satın alan için bir prim ödemesi gerektirir, sözleşmeyi satan sözleşme anında bir prim gelirine de eder, sözleşme hakkının kullanılmaması durumunda ise bu prim doğrudan kârı olur.

artması; ekonominin özellikle dış açılmasıyla oluşan kredi riskinin ve bankalararası rekabetin artması; oluşan büyük kamu açıklarının ve bunun finansman metodunun sonucu olarak özel sektörün finansal piyasalardan dışlanması ve kredi piyasalarının olumsuz etkilenmesi ve son olarak kalifiye insan gücünün bulunabilmesi gibi faktörler bu dönemin içerisinde oluşmuştur. Türk finansal sisteminin kendine has özelliklerinin yanı sıra liberalleşme sürecinde ekonomide ortaya çıkan yapısal değişimler, bankaların finansal yeniliklere karşı tepkisinde etkin olmuştur¹³.

Türkiye'deki finansal yeniliklerin arkasındaki temel faktörlere bir göz atıldığında, teknolojik gelişmelerin doğrudan etkisinden ziyade uygun şartların oluşurma yönünde bir fayda sağladığı görülmektedir. Faizin ve döviz kurlarındaki dalgalanmaların yolaçtığı riskler ile deregülasyon olgusu-

13 Futures and Options
World, Issue 280, Sep
1994, s. 25.

14 H. K. K.
naghi, "Financial
Innovation, Liberalization
Banking and
Financial Innovation in
Turkey. Paper Prepared
for Financial Innovation
and Modernization of
Financial Markets
Informal Workshop With
Dr. D. N. A. A. A.
Economies, OECD Paris,
France, December 2-3,
1993, s. 2-3.

nun finansal yenilikleri oluşturmakta çok daha etkili oldukları söylenebilir. Finansal kurumların artan belirsizliğin paralelinde sağlam ve yeni yatırım alanlarını aramaya yönelmeleri ile deregulasyon sayesinde kısıtlayıcı düzenlemelerin kalkmasıyla birlikte, yeni fırsatların doğması finansal yenilikler için gerekli motivasyonu sağlamıştır. ATM'ler, kredi kartları, tüketici kredileri ve varlığa dayalı menkul kıymetler bu tür yeniliklerdendir.

Türev ürünlerine gelince, bılındığı üzere vadeli döviz alım satımına ilişkin ilk yasal düzenlemeler 1983 yılında TPKKH 28 sayılı kararla yapılmış, daha sonra 32 sayılı kararla tüm gerçek ve tüzel kişilerin vadeli döviz alım satımı (forward işlemler) yapabilecekleri hukme bağlanmıştır. Türkiye'de en çok kullanılan türev ürünleri swap ve forward anlaşmalarıdır. Bu işlemlerin yayılmasında bankacılığın dış rekabete açılmasıyla birlikte Türkiye'de şube açmak suretiyle faaliyet gösteren yabancı bankaların önemli katkıları olmuştur. Forward ve swap anlaşmalarının yanı sıra futures (gelecek) ve opsiyonlar çok kısıtlı olsa da bankalar tarafından kullanılmaktadır. Bugün Türk Lirasına karşı forward kontratların bulunabilmesine rağmen vadeleri oldukça kısa olmaktadır. Bu da genellikle iki ayı aşmamaktadır. Bu ürünlerde vade uzadıkça bankalar belirsizlik primini yüksek tuttukları için kote edilen oranlar kabul edilemez hale gelmektedir. Bunun içindir ki; hemen hemen tüm bankalarca verilebilen forward kotasyonlar ihracatçı ve ithalatçı kurumlar tarafından yeterince başvurulmuş bir ürün olmaktan uzaktır. Öte yandan döviz ve faiz swaplarının çok fazla örneği yoktur. Ancak hazine garantisıyla uzun vadeli fon bulan kuruluşlar geçmişte döviz swapları yapmışlardır. Özellikle TSKB ve Eximbank Japonya piyasasından borçlandıkları Yen'leri Dolara ve Marka swap etmişlerdir. TL Döviz faiz artı döviz swapına örnek ise Merkez Bankası'nın bu iki kuruluşla yaptığı ve döviz alıp, TL verdiği swaplarıdır.

Son yıllarda bankalar arasında yaygın olarak valör swapı adıyla döviz swapları kullanılmaya başlanmıştır. Bu tür swap çoğunlukla çok kısa vadeler için kullanılmakta ve temelde vadeyi ileriye taşıma amacını gütmektedir. Bankalar ayrıca mevduatın getirdiği karşılık ve vergi maliyetlerinden kaçınmak için fiktif swap işlemlerine de girmektedir. Genelde çok kısa vadeler için yapılan bu işlem, fiktif swap işleminin getirisi bankaya yatırılması düşünülen TL mevduatından elde edilebilecek faiz getirisine eşitlenecek şekilde olmaktadır. Böylece, bu tür ürünler özellikle mevduat üzerindeki rezerv ve likidite sınırlamalarından kaçınmak suretiyle, mevduatın bankaya olan maliyetini düşürmek amacıyla kullanılmaktadır. Halihazırda döviz swapları önemsenmeyecek derecedeki forwardlardan daha fazla kullanım alanı bulmaktadır.

Türkiye'de türev ürünlerinin firmalarca kullanılmaması veya kullanamamalarının bir takım nedenleri vardır. Herşeyden önce, bu tür enstrümanların hukuki çerçevesinin eksikliği, uygulanacak muhasebe yönteminin bilinmemesi ve ilgili vergi mevzuatının olmaması önemli sebeplerdendir. Diğer ne-

denleri arasında TL bacaklı ürünlerin gelişmemiş olması, vade uzadıkça kotasyon verilememesi, döviz bazlı ürünlerde ise ülke riskinden dolayı bir yılı aşkın vadelere girecek banka sayısının azlığı sayılabilir. Bundan başka şirketlerdeki hazine bölümünün görev tanımının hala klasik açıdan değerlendirilmesi, türev ürünleri hakkında yeterince bilgiye sahip olunmaması ve dolayısıyla risk yönetiminden kastın spekülasyon olarak algılanıp mali fiyat riskinin dışsal bir faktör olarak kabul görmesi sorunun organizasyon, bilgi ve mentalite yapısıyla olan ilişkisini de ortaya koymaktadır (15).

Gelecekteki beklentilerin yeni fiyatların alınıp satıldığı piyasalar olarak türev piyasalarının Türkiye koşullarında uygulanabilirliği de tartışmalıdır. Döviz dayalı türev ürünleri açısından bakıldığında spot döviz piyasasında yeterince arz ve talebin bulunmasına rağmen, TL/Döviz paritesi üzerine düzenlenecek futures ve opsiyon kontratlarında fiyat sürekli tek yönde hareket edecek, ancak Türk lirasının değer kaybındaki değişim oranları alınıp satılabilecektir. Uzun vadeli belirsizlikler nedeniyle de belli başlı dövizlere (ABD Doları ve DM) dayalı ve çok kısa vadeli ve az sayıda kontratla işlem görülebilecektir. Faize dayalı türev ürünleri ve piyasalarının gelişmesi ise çok daha zordur. Ekonomide ve mali piyasadaki büyük belirsizliklerin varlığı, faizlerin aşırı dalgalanması ve önceden kestirilemeyecek kadar zor olması, faiz oranlarının büyük ölçüde devlet güdümünde belirlenmesi ve herkesçe mutabık kalınabilecek bir referans faizinin belirlenmesindeki güçlükler temel problemleri teşkil etmektedir (16). Hisse senedine dayalı türev ürün ve piyasaları açısından da oldukça önemli sorunlar mevcuttur. Şüphesiz bunları İMKB'nin içinde bulunduğu koşullarla da ilgilidir. Piyasanın belli sayıda spekülâtör tarafından manipüle edilmesi, fiyatların belli ekonomik nedenlere dayanmaksızın büyük oranlarda değişiklik arz etmesi, gerçek anlamda yatırımcı ilgisinden yoksun olması, gereksiz arzlarla piyasadaki denliliğin kaybolması, fiyat oluşum sisteminin sağlıksızlığı, devletin özelleştirme arzlarıyla sıklıkla fiyatlara müdahale etmesi vb. olumsuzluklar hisse senedi ve endekse bağlı türev ürünlerinden beklenileni veremeyeceği izlenimini doğurmaktadır.

Sonuç olarak, Türkiye'de finansal liberalleşme döneminde oluşturulan yapısal değişim ve deregulasyon olgusunun finansal yenilikler üzerindeki etkisi çok daha önemli olmuştur. Bununla birlikte finansal sistem içerisindeki bankaların baskın ve etkin yapısı finansal yeniliklerin önemli ölçüde bankalar tarafından geliştirilmesine neden olmuştur. Bu çerçevede finansal yenilikler arasında yer alan türev ürünlerinin kullanımı, bankalar arasında oldukça sınırlı bir şekilde devam etmiş ancak mali risk yönetim araçları olarak kullanımı pek mümkün olmamıştır. Büyük bir istikrarsızlığın yaşandığı bir ekonomide bu ürünler daha çok paranın maliyetini azaltan bir alternatif olarak kullanılmakta ve riski yönetmekten ziyade vadeyi uzatmak amacı taşımaktadır. Zaten şu aşamada türev ürünlerinin gerçek anlamda kullanılması ve geliştirilmesi mümkün gözükmemektedir.

15 Miras Muminoğlu, Yeni Mali Ürünler ve Türkiye'de Uygulanması İçin Gerekli Düzenlemeler, TBB Yayın No. 184, Ankara, 1994, s. 15.

16 Tavşar Öztürk, "Türev Ürünlerinin Türkiye'de Uygulanabilirliği" Uluslararası Türev Piyasaları ve Türkiye'deki Uygulanmaları Paneli, Egebank & DC Gardner İstanbul 1992, s. 6.



Önce güneş hava su

Sonra bol gıda gelir

Akşama babacığım

Unutma Ülker getir

Elli yıldır unutmayan milyonlarca babaya. milyonlarca teşekkür !

Ülker, elli yıldır Türkiye'ye lezzetli, kaliteli, güvenilir ürünler sunuyor. Ve elli yıldır milyonlarca baba, anne, büyükanne, büyükbaba... Kısacası yüreği sevgi dolu

herkes, sevdiklerine Ülker armağan ediyor. Lezzete ve sağlığa adanmış nice elli yılı sizlerle paylaşmak dileğiyle, sevginin tadını bilen herkese milyonlarca teşekkür !



'Estetik'i doğru anlama üzerine

Peyami GÜREL

TANIM OLARAK ESTETİK

Estetik sözcüğü, günlük kullanımda neredeyse güzellik ve yakışmışlık kavramları ile eşanlamlı bir hale gelmiştir.

Buna 'Estetik açıdan nasıl buluyorsunuz, 'Çok estetik olmuş,ıbı birçok örnek vermek mümkündür.

Bu kullanımı sanırım iki neden besliyor. Birincisi, 'güzel' yerine daha akademik bir kavramı kullanma ihtiyacı, ikincisi, estetik eşittir güzel kavrayışı.

Ancak bizim konumuza giren estetik, bilimsel bir disiplin olarak hem daha farklı bir içeriğe sahiptir, hem de daha geniş bir alanı kapsamaktadır. Dolayısıyla, bu bilimsel disiplinin doğru tanımlanması bizi rahatlatacaktır. Ancak bu tanımlama ileride görüleceği gibi bizi bazı teorik problemlerle karşı karşıya bırakacaktır, özellikle bu teorik problemler, estetik tanımının başka terimlerle yanyana anılması durumunda iyice karmaşıklaşacaktır. Örneğin: Gotik estetiği, Hristiyan estetiği, İslam estetiği vb. tanımlamalar titizlik ve dikkatle analiz edilmesi gereken kavramlardır. Doğru anlama ve kavramsal laştırma problemlerine girebilmemiz için önce bu bilimin ortaya çıkış nedenlerine ve anlamına değinmemiz yerinde olacaktır.

Kelime anlamı itibarıyla 'estetik', Grekçe 'aisthesis' ya da 'aisthanesthai' sözünden gelir. Bu kelimelerin sözlük anlamı: duymak ve algılamaktır. "Kelime kökü bakımından estetik, sadece duyarlık ve algının incelenmesini akla getirir; bu bir algılama biçimidir. 18. yy'ın ikinci yarısından bu yana ise estetik, beğeni yargısı, özellikle güzel karşısındaki beğeni yargısıyla ilgili olan meseleleri ele alır." Estetik bu anlamda, duyulur algının, duyuşalğin sağladığı bilgi ile ilgili bir bilim olarak düşünülmüyor. Sözcüğün kökeninde bulunan bu duyuşallık, estetik dediğimiz bilimin adının dışında da bu sözcüğün yaşadığını gösterir. Günümüz tıp terminolojisinde rastladığımız 'anestesi total' ya da 'anestesi lokal' terimleri bunun somut örneklerdir.¹ Pekî duyarlıktan, beğeni yargısına doğru bu değişimin temelinde yatan nedir? Ya

da bu değişimdeki bağlantıyı nasıl ele almalıyız? Estetik biliminin kurucusu Chr Wolff'un öğrencisi Alexander G. Baumgarten'dır (1714-1762). Böyle bir bilimin tanımlanmasını ve sınırlarının çizilmesini ilk defa 1750-1758 yıllarında yayınlamış olduğu "Aesthetica" adlı eseriyle ortaya koyar. Baumgarten'in esas meselesi, hocasının boş bıraktığı bir alanı doldurmaktır. Doğru düşünmenin ve doğru istemenin yollarını ele alan Chr Wolff, duyu bilgisini ele almamıştı.

Aesthetica'nın daha ilk sözlerinde Baumgarten, estetik'i şöyle tanımlar: "Aesthetica (theoria liberalium artium, gnoseologia inferior, arspulere cogitandi, ars analogi rationis=özgür sanatlar teorisi, aşağı bilgi teorisi, güzel üzerine düşünme ve akla benzer bir yeti bilimi) est scientia cognitionis sensitivae (estetik, duyuşal bilginin bilimidir)." Böyle bir betimlemede ilk kez olarak, estetik adını verdiğimiz bilimin bir tanımıyla karşılaşıyoruz. Gerçi, bu tanım, çok yanlış bir tanımdır. Ama estetik'i belirlemek isteyen bütün bu farklı elemanlar, bir temel belirleyici motive geri götürülebilir, bu temel belirleyici motiv, cognitio sensitiva'dır, duyuşal bilgidir.² Dolayısıyla estetik, gözlemlenebilen ve denenebilen zihni bilginin dışındaki tasavvur ve sezgi bilgisinin bir tanımı olarak ortaya çıkar. Daha doğrusu, üstün bir konuma sahip olan mantık'ın giremediği alanların bilimidir estetik. Bilgi alanlarının tasniflendirilmesi sorununa ayrıca değinmeye çalışacağım ancak şimdilik, tanımın ortaya çıkışı ile ilgili süreci ele almaya devam edelim. Mantık, zihinsel bilgiyi araştırmaktadır. Oysa estetik, duyulur ve sezilir bilginin peşindedir. Bir yerde estetik, bu sezgisel bilginin mantığıdır.

Ancak, mantık da, estetik de doğruyu ve hakikatı aramaktadırlar. Yalnız estebğin hakikatı burada biçim bakımından farklılaşmaktadır. Mantık, zihnin nesnelere uygunluğunu, estetik ise güzelliği aramaktadır. Yani estetik, güzelliğin kendisi değil, güzellik arayışının mantığıdır. Doğruluk ve hakikat, estetik biliminde 'güzellik' adını almaktadır.

1 Mesdan Larousse
s. 386

2 Estetik İsmail
Tanulu s. 14
Remzi Kitabevi
İstanbul 1989

3 Estetik İsmail
Tanulu s. 14
Remzi Kitabevi
İstanbul 1989



Elbette bu kurgu, Baumgarten'in yapılandırmasıdır. Bu konuda birçok tartışma açılmıştır ve bu tartışmalar halen sürmektedir. Örneğin 18. yy. düşünürlerinden Johann Gottfried Herder (1744-1803) estetik adının, bu bilime uygun düşmediğini söyleyerek "Kalligone" (Kallos Grekçe güzel) adını önermiştir. G.W. Friedrich Hegel de bu bilim için "kalliologie" adını kullanmıştır.

Estetik biliminin gayesi konusunda da tartışma çıkmıştır. Bu bilimin, sadece güzelliği hedeflemekle sınırlanamayacağını vurgulayan düşünürler olmuştur. Özellikle Ludwig Wittgenstein (1889-1951) bu düşünürlerin başında gelmektedir.

Bütün bu açıklamalardan anlaşıldığı gibi, estetik, yeni ve modern bir bilimdir. Gerçi, böyle bir yargı doğru da sayılır. Ama, bu bilimin içine aldığı problemlere bakacak olursak, bu problemlerin çoktan beri var olduğu, şu ya da bu biçimde araştırılmış olduğu da söylenebilir. Buna göre bir bilim olarak estetik tarihi ile estetik problemler tarihi birbirine örtüşmezler. Bilim olarak estetik, yeni bir bilim olduğu halde, estetik problemler genelde çok eskidir, insan düşünmesi kadar eskidir. Bu bakımdan estetik'in konusunu belirlemek, bir anlamda bu problemlerin ne tür problemler olduğunu ortaya koymak anlamına gelir. O halde, buradan sormamız gereken yeni bir soru ortaya çıkıyor Estetik problemler ne tür problemlerdir? Estetik problemler, geniş bir varlık alanı oluşturlar ve heterogen nitelikte problemlerdir. Bu heterogen problemler, bir noktada klasik-geleneksel estetik ile günümüz estetik'ini de birbirinden ayırırlar. Baumgarten, Kant ve Hegel'den kaynaklanan geleneksel estetik, estetik'in araştırma alanını ya güzellikte ya da sanatta bulur. Bu anlamda da estetik ya güzellik felsefesi ya da sanat felsefesi olarak belirlenir. Geleneksel estetik güzellik dediği zaman da, doğa ve teknik güzelliğini, 'bağımlı' güzellik diyerek 'özgür güzellik' dediği sanat güzelliğinin dışında bırakır. Sanatı da yalnızca güzel sanatlar kavramına bağlar ve güzel sanatları inceler.⁴

YÖNTEM

Aslında tanımdan sonra doğrudan doğruya güzellik kavramına girmek istiyordum ancak yöntem ile ilgili kısa bir tarihçe vermek uygun düşecek. Çünkü estetik kavramının tartışma zeminini ve tarihini bir yerde yöntem sorunu belirlemektedir. Yöntem, özellikle estetik'in diğer bilimlerle olan ilişkisini anlamamıza yardımcı olacaktır. Fecher (1801-1887) deney ve gözlemi esas alan psiko-fizik yöntemini, Baldwin 1910'da genetik yöntemini, Baudouin 1929'da psikoanalitik yöntemini, Durkheim (1858-1917) sosyolojik analiz yöntemini geliştirmişlerdir.

Bu yöntemleri izah etmemiz hacim açısından bizi çok zorlayacağı için şimdilik girmiyorum. Yöntem sorunu, bizi doğrudan doğruya gerçeklik kavrayışı ile ilgili temel meseleye götürmektedir.

YENİDEN TANIM MÜMKÜN MÜ?

Bu çok kısa girişten sonra sıra, detaylarına daha başka bir yazıda girilebilecek olan tanım ve yön-

temlerin, doğru bilgiye ulaşmada bize ne derece yeterli olup olmadıklarını araştırmamıza gelmektedir.

Elbette bu yeterliliğe karar verebilmeyi henüz çok erken buluyorum. Çünkü bilimsel bir titizlik, bütün bu yöntem ve sonuçların yeniden analiz edilmesini gerektirmektedir. Ancak bu aşamada yöntem ve tanım meselesine bir katkı olabileceği varsayımından hareketle, bu bilim dalı ile ilgili ana muze iki temel problem koyalım. Birincisi, bu bilimin alanı olan ve mantıktan ayrı olarak düşünülen duyular alanının kavranış tarzını yeniden ele almak. Bu alanın diğer bilgi alanları ile olan bağlantısını ve sınırlarını çizebilmek. İkincisi, bu çalışmanın sonucunda bu tesbiti yeni bir kavramla ifade etmek.

Bir kere bütün araştırma ve bilim disiplinlerinde mutlaklaştırılan, ancak disiplinin kendi içinde farklı sonuçlara götürebilen "Hakikat ve Doğruluk" tanımını ele almamız gerekmektedir.

Özellikle bu ele alış, tevhid ilkesinden hareketle ve Allahü Teala'nın sıfatlarının doğru anlaşılması ekseninde başlamalıdır.

Bütün bu teorik karmaşa gibi gözükken alanların, aynı zamanda bir bilgi teorisi (epistemoloji) meselesi olduğunu unutmamak gerekecektir. Bu ekseni koyuş tarzının üstesinden gelebilmek elbette bir tek düşünure has bir çalışma olmayacaktır. Ben sadece bu tartışmalara katkıda bulunmayı davet etmek istiyorum. Çünkü bu eksenden hareketle yapılabilecek olan tanımların, sadece güzelliği ilgilendiren bölüme olduğu kadar, diğer disiplinlerin de tartışma içerisine çekilebileceğini düşünüyorum. Bilimsel disiplinlerde ki bu alan taramalarının bilgi teorisi ve "Hakikat" ile ilgili olması nedeniyle tasavvuf ve ilahiyat bilimcilerini öncelikle ilgilendirdiği kanıtlıyorum.

Ya da tarihte bu ilimlerle ilgili olan taramaların sonuçlanmış olduğunu varsayarsak, bize, güzellik ile ilgili alanı tarif, tanımlama ve yöntemini düşünme vazifesi kalacaktır. Bu da tabii ki işimizi kolaylaştıracaktır. Ancak burada çok önemli bir noktanın altını çizmek istiyorum. Mesele, bilimsel olarak yöntem ve tanım meselesine katkıda bulunmaktır, yoksa bir alanı ya da tanımı başka bir takım kiplerle yeniden ifade etmek değil. Örneğin: 'İslam Estetiği' gibi tanımlar, böyle bir bilimsel çalışmanın şu aşamada özellikle kaçınması gereken kavramlardır. Bu tür kiplmeleri çok kolay kullanırsak baştaki iki sorumuzla ilgili araştırmaların önünü tıkayacağını ve içinden çıkılmaz sorunlarla karşı karşıya kalabileceğimizi düşünüyoruz.

Batıda geliştirilmiş olan yöntemlerin analizine tekrar dönmek istiyorum. Bilimsel düşünceye yapılacak hakular, alanı iyi taramayı gerektiren bir faaliyettir. Yöntemsel katkı ile ilgili çalışmalar kendi özgül alanında devam ederken, şu ana kadar gelişen yöntemlere teker teker girmemiz gerekecektir.

Esas itibarıyla bu çalışma, elbette bir kitap konusudur. Ancak bir derginin hacmini fazla aşmamak kaydıyla bu çalışmaları sizlerle paylaşma ve tartışmanın çok yararlı olacağı inancındayım.

⁴ Estetik İsmail Tunalı, s. 17 Remzi Kitabevi İstanbul 1989



Kural dışı ekonominin bölgesel kalkınma üzerine etkileri

Adem KALÇA*

“Sarp Sınır Kapısı ve Doğu Karadeniz örneği”

GİRİŞ

1990'lı yıllar dünyada bir çok değişimi gündeme getirmiştir. Ekonomide, siyasette, kültürde meydana gelen bu değişimler ülkeleri farklı boyutlarda etkilemiştir. Liberalizm, temiz eller, jeokültürel ve jeopolitik değişimler gibi süreçlerin Türkiye'yi etkilemediği söylenemez.

Dünyada meydana gelen bu gibi değişimler hancinde, Türkiye kendi içinde de özel bazı değişim süreçleri çekmiştir. Özelleştirme, kural dışı ekonomi, anayasal vatandaşlık gibi

Bu çalışmanın amacı, 1921 yılından beri Türkiye'ye kapılarını kapamış olan Rusya'nın (SSCB), 31.08.1988 tarihinde Türkiye ile yapılan ikili anlaşmalardan sonra Sarp Sınır Kapısı'nı açması ve akabinde özellikle Sarp Kapısı'nın açılmasıyla birlikte oluşan kural dışı ekonomik faaliyetlerin bölge kalkınması üzerine etkilerini incelemektir

İki farklı toplumun sosyal, kültürel, siyasal özellikleri dikkate alınmadan yani gerekli alt yapı oluşturulmadan Sarp Kapısı'nın açılması, D. Karadeniz Bölgesi üzerinde ekonomik, kültürel ve çevresel değişikliklere neden olmuştur. Bahsi geçen değişimler özellikle kural dışı faaliyetler neticesinde ortaya çıkmıştır. Hukuksal ve teknik düzenlemelerin eksik ve yetersiz oluşu, hatta bazı alanlarda hiç olmaması kural dışı faaliyetleri daha da artırmıştır. Bu durum bölge ekonomisi ve bölge kalkınması üzerinde etkili olmuştur

TANIMLAR

Genelde pek çok faaliyetin, özelde ise orman ve deri ürünleri ithalatı ile bavul ticaretinin bölge üzerine etkilerini incelemekten önce bazı tanımlarda bulunmak konunun daha iyi anlaşıl-

masına neden olacaktır. (Özellikle kural dışı ekonomi ile bölgesel kalkınma tanımları)

Kural dışı ekonomi, gerek dünya literatüründe, gerekse günlük konuşma dilinde çok çeşitli terim veya deyimlerle ifade edilmektedir. Örneğin, yeraltı ekonomisi, kara ekonomisi, kravatsız ekonomi, hamiline ekonomi, kayıt dışı ekonomi, gayri resmi ekonomi, gizli ekonomi gibi

Kural dışı ekonomide ana tema olarak bir takım ekonomik faaliyetlerin vergilendirilmemesi dikkate alınmaktadır. Oysa konu son derece geniş kapsamlıdır. Şöyle ki, bir ülkede geçerli olan sistemin genel özelliklerine aykırı olan veya o ülkedeki toplumsal düzenlemeler bütünü bozan ya da bu konuda dolaysız tehdit oluşturan her türlü ekonomik faaliyet kural dışı ekonomi kapsamında düşünülebilir

İktisat, sosyoloji, genel hukuk, vergi hukuku, kriminoloji ve diğer bilim dalları kural dışı ekonomik faaliyetlere kendi bakış açısından yaklaşır. Bu anlamda kural dışı ekonomiyi çok disiplinli değil, disiplinler arası bir çalışma alanı olarak görmek lazımdır [AKYÜZ, 1994, S. 15]

Kural dışı ekonomi, bazı iktisatçılara göre “ekonomik kalkınmanın motoru” iken, yine bazı iktisatçılara göre de “kurallara bağlı ekonominin içinde bir dinamit”tir

Açıklanması gereken bir diğer tanım “bölgesel kalkınma”dır. Özellikle II. Dünya Savaşı'ndan sonra büyüme, kalkınma ve geri kalmışlık konularında zaman kavramının yanısıra mekan kavramı da ekonomik analiz ve araştırmalarda göz önünde tutulur olmuştur [ERKAL, 1982, S.16]. Dolayısıyla ekonomide makro veya mikro seviyede analizlere yer verirken, ekonomik faaliyetlerin yer aldığı mekanında/bölgesinde hesaba katılması ve kalkınmaya mekan/bölge boyunun ilave edilmesi gerekmektedir

Ekonomik kalkınmanın mekan boyutunu içeren bölgesel kalkınma, ülkeyi meydana getiren coğrafi bölgelerin iktisadi büyümeden az çok dengeli ölçüde pay almalarını öngören bir plan ve politika hedefidir. Milletler arasında büyüme farkları olduğu gibi, aynı milletin değişik bölgeleri arasında da seviye farkı vardır. [GENEL EKONOMİ ANSİKLOPEDİSİ, 1988, S. 128].

Çalışmanın bundan sonraki bölümünde, yapılan bu tanımlar ışığı altında Sarp Kapısı'nın açılmasının bölge ekonomisi üzerine etkileri, özellikle orman ürünleri ithalatı ile işlenmemiş "ham" deri ithalatı ve bavul ticareti örnekleri ile açıklanacaktır.

SARP SINIR KAPISI ve DIŞ TİCARİ FAALİYETLER

Türkiye'de ve Doğu Karadeniz Bölgesi'nde orman varlığının iç talebi karşılayamaması, elde edilen hammadde fiyatlarının yüksek olması ve ekonomide dengesiz serbest piyasa yöntemlerinin uygulanması, ke-

hastalıklı orman ürünlerinin girmesine sebep olmuştur.

Gümrüklerde neden tecrübeli ve teknik elemanların istihdam edilmesi gerektiğini, orman ürünlerinin özelliklerini ortaya koyarak açıklamak mümkündür.

Orman ürünlerinden olan maden direkleri, tomruklar, tel direkleri ve sanayi odunlarında kullanılan ölçü birimi m3, yakacak odunlarda ise ster'dir. BDT ülkelerinden yapılan ithalatlarda ölçüm ve hesaplama için teknik elemanlarca yapılmaması, sonuçların yanlış olmasına neden olurken vergi kaybına uğramakta, ithalatçı daha düşük vergi vermekte bu ise yurt içinde haksız rekabete yol açmaktadır.

Orman ürünleri, endüstriyel odun ve yakacak odun diye iki sınıfa ayrılmaktadır. Endüstriyel odunlar da kendi içinde: tomruklar, maden direkleri, tel direkler, sanayi odunları ve kağıtlık odun diye sınıflamalara tabi tutulmaktadır. Bu sınıflamaları daha da çoğaltmak mümkündür. Bu ayrım hancin-

de, orman ürünleri bir de kalite açısından sınıflamalara tabi tutulmaktadır; birinci sınıf, ikinci sınıf diye. Bu ayrımlarda adı geçen ürünlerin fiyatları da ayrı ayrı olmaktadır. Fakat fiyatlamalardaki bu kadar çeşitliliğe rağmen gümrük vergisi oranları birkaç sınıfa ayrılmıştır. Biçilmiş kereste, % 5 olan gümrük vergisi oranı yakacak odun diye gümrükte işleme tabi tutulursa, ödenecek olan gümrük vergisi oranı % 3 olacaktır.

BDT ülkelerinden steri 30 \$'a ithal edilen yakacak odunların içinden m3'ü 100 \$ olan tomruklar çıkabilmektedir. Ya da birinci sınıf bir orman ürünü, gümrüklerde üçüncü sınıf ürün olarak işleme tabi tutulabilmektedir. Bunun yanında, ithal edilen



orman ürünleri ucuz olduğu kadar kalitesizdir de. Sarp Kapısı'ndan ithalata tabi olan orman ürünlerinin çoğunun çeşitli hastalıklar taşıdığını belirtmekte de yarar vardır.

Bu açıklamalardan sonra şunu söylemek mümkündür: "İthal edilen tomruk ve ağaç malzemenin ayrı bir itina ve yetiştirilmiş tecrübeli bir heyetle zararlılar açısından kontrollerinin yapılması ve hatta emvafın geldiği ülkeden de ayrı bir kontrol raporunun istenmesi gereklidir [CINDIK, 1994, S.4].

Orman ürünlerinin BDT'den ülkeye ithalının bölge açısından en önemli kazancı ülkeye içi fiyatların çok daha yükselmesini önlemiş olmasıdır.

Sarp Sınır Kapısı'ndan Türkiye'ye giriş yapan sığırların, koyun ve kuzuların işlenmemiş ham derilerinin ithalı yine bazı kural dışı faaliyetler sebebi ile ülke ve bölge ekonomisi üzerine etkili olmaktadır.

BDT ülkelerinden ithal edilen işlenmemiş ham hayvan derileri için gümrük vergisi muafiyeti söz konusudur. Yalnızca ithal be-

restelik tomruk, yakacak odun ve diğer oduna dayalı endüstrilerin hammadde ithalatını giderek artırmıştır [CINDIK, 1994, S.1].

D. Karadeniz Bölgesi'nin iç talep açığının kapatılması için son yıllarda yapılan ithalatın çoğu BDT ülkelerinden yapılmıştır. Bunun nedeni, alıcılar açısından aranan tek özellik olan orman ürünlerinin ucuz olmasıdır.

Özellikle, 5 Nisan Kararları'ndan önce orman ürünlerinin ithalatında kural dışı ekonomi, ithalattaki bir takım olumsuzluklar, zanaatçılar arasında haksız uygulamalara neden olmuştur. Daha önce 500-600 Dolar'dan satılan tomrukların m3'ü bu yolla 100-150 Dolar'dan satılmaya başlandı [İSTANBUL TİCARET, 1994, S.4]. Dolayısıyla

Devlet Orman İşletmeleri'nin elindeki stoklar artmaya başlamış ve çoğu da çürümeye terk edilmiştir. Bu sonuca yol açan önemli bir neden de şudur: Orman işletmeleri piyasadaki talebe göre değil, daha önce yapılan planlamalara göre faaliyette bulunup, orman ürünlerini piyasaya arz etmektedirler. Orman İşletmelerine verimli çalışmamaları maliyetlerini yükseltmektedir. Özellikle BDT ülkelerinden yapılan ithalat sonucu, ellerindeki ürünleri satamamakta ve işletmelerin stok maliyetlerini de artırmaktadır.

5 Nisan Kararları'ndan sonra çeşitli olumsuzluklar giderilmeye çalışılmış ama yine de çoğunun önüne geçilememiştir. Gümrüklerde ithal edilen orman ürünlerinin ve diğer malların kontrollerinin yetiştirilmiş ve tecrübeli elemanlarca yapılmaması dolayısıyla incelemelerin, ölçümlerin ve hesaplamaların yanlış yapılmasına neden olmaktadır. Böylece devlet vergi kaybına uğrarken, bölgeye ucuz ama kalitesiz ve

delimin % 15 KDV vergisinin ilgili gümrüğe ödenmesi gerekmektedir.

Orman ürünleri için söz konusu olan teknik eleman yetersizliği, deri ürünleri için de geçerli olduğundan, kalitesiz ve hastalıklı derilerin ulkeye girmesine meydan verilmektedir. Bu yolla ucuz fiyattan Türkiye'ye yapılan ithalat, haksız rekabete yol açmaktadır. Ama sözedilmesi gereken bir gerçek de, bu ithalatın ülke içi fiyat yükselmelerini frenlemiş olmasıdır.

BDT ülkelerinden ithalatı yapılan ham deri ürünleri için FOB¹ ve/veya CIF² yöntemi kullanılmaktadır. Ham deri ürünleri ithalatında daha önce söz edildiği gibi gümrük vergisi muafiyeti söz konusu olup yalnızca % 15 KDV öngörülmüştür. Yalnız ithalatın FOB ve CIF oluşuna göre % 15 KDV uygulanacak olan ithalat bedeli değişik olmaktadır. Eğer ithalat CIF olarak yapılmışsa % 15 KDV'nin uygulanacağı sadece ithal malın fatura bedelidir. FOB ithalatı ise % 15 KDV'nin uygulanacağı bedel ithal malın fatura bedeli, sigorta bedeli ve nakliye bedelinin toplamıdır. Dolayısıyla, ithalatçılar, daha az vergi vermek amacıyla CIF yöntemiyle ithalat yapmaktadırlar.

Sarp Kapısı'nın açılmasından sonra D Karadeniz Bölgesi içersinde yapılan "Bavul Ticareti" artmıştır. Gümrüklerde denetimlerin yetersiz olması veya bir menfaat karşılığı araba dolusu mallar, bölgeye akmaktadır. Şöyle ki, porselenden sofraya ve mutfak eşyası ithalatında % 14 gümrük vergisi söz konusu iken, aynı mallar bavul ticareti altında gümrüksüz bir şekilde bölgeye girmektedir. Aynı durum hırdavat, kırtasiye, oyuncak gibi mallar için de söz konusudur. Bu olumsuzluklar nedeni ile pek çok esnaf haksız rekabet neticesinde zor durumda kalmış ve hatta bazıları iş yerlerini kapatmak zorunda kalmıştır.

Özellikle ilk yıllarda Sarp Kapısı'nın açılması nedeni ile bölgeye yoğun bir insan ve araç girişi söz konusu olmuştur. Önceleri birşeyler satmak ve satın almak için bölgeye giriş yapan insan profili zamanla değişmiş, şimdilerde az sayıda da olsa bölgede çalışan insan tipine dönüşmüştür.

Bölgeye giriş yapan insanların bir kısmı fuhuş sektöründe çalışırken, bir kısmı da özel çay fabrikalarında, çay tarlalarında ve inşaat sektöründe kaçak ve düşük ücretle istihdam edilmektedir.

Bu tip kural dışı faaliyetler bölgede gizli fuhuş sektörünü artırırken, cinsel hastalıklara da davetiye çıkarmaktadır. Ayrıca bölge insanlarının istihdam alanları kısıtlanmakta, devlet ise vergi ve SSK primi kaybına uğratılmaktadır. Özel fabrikalarda kaçak işçi çalıştırılması, kanuni bir şekilde faaliyette bulunan diğer özel çay fabrikalarına karşı haksız rekabet doğurmaktadır.

Genelde sanayileşmiş (gelişmiş) çoğu ülkelerde özetle ise Almanya'da ülkeye giriş yapacak olan araçlarda belirli standartlar aranmaktadır. Aracın lastik genişliği, kahlılığı gibi. Türkiye Sarp Kapısı'nda böyle bir uygulama yapılmı-



dığından bölgeye "kabak lastik" tabırlı binlerce aracın girmesine -çoğu 1930 ya da 1940'lardan kalma-neden olmaktadır.

Doğu Karadeniz Bölgesi'nde zaten harap bir şekilde bulunan karayollarına bu taşıtların girmesine müsaade edilmesi trafik kazalarına davetiye çıkarmaktadır. Hatta bu arabaların eksozlarının birer fabrika bacası gibi duman çıkarmaları çevreyi kirlletmektedir.

Sarp Kapısı'ndan giriş yapan araç ve insan sayısı (adet):

Araç	1991	1992	
Tır	—	71 665	
Yolcu	—	2 670	
	—	820 000	(giriş)
	—	582 000	(çıkış)

KAYNAK KABIL, 1993 s 6

1- FOB (Free on the Board) Bir malın satımında alıcı ve satıcının yaptıkları anlaşma sonucu, satıcı ya da satıcı firmanın, malın gemiye yüklenmesine dek oluşacak zarar ve bütün masraflardan sorumlu bulunmasıdır. Örneğin satıcı firma, malın gemiye nakliye ücreti, sigorta ve vergiler gibi bütün masrafları yüklenir.

17. RANLI
İŞGÜDEN, 1988
s. 158]

2- CIF (Cost, Insurance, Freight) İthalatta, mal bedetinden başka sigorta ve navlan masraflarının da fiyatlarına ilave edildiğini ifade eder.

[GENEL EKONOMİ
ANSİKLOPEDİSİ
1988, s. 158]



"Rus Pazarları" adı tabir edilen yerler açılarak, getirilen mallar bölge ve bölge dışından gelen insanların taleplerine sunulmuştur.

Bisiklet, fotoğraf makinaları, kumaşlar vb. gibi büyük miktarda malları, bölge insanı ucuz fiyatlarla temin ederken aynı malları yüksek kira ve vergi vererek satmaya çalışan bölge esnaf zor durumda bırakılmıştır.

Sarp Kapısı'nın açılması bölgeye yapılan bazı malların ithalatını artırmıştır. Gümrüklerde gerekli incelemelerin yapılmaması, teknik gümrük elemanlarının istihdam edilmemesi, bölgeye ucuz ama kalitesiz malların girmesine, hatta kaçak malların girmesine yol açmıştır. Denetimsizlikler, başıbozukluklar meydana getirmiştir. Bu durum, bölge esnafını zor durumda bırakırken devleti de vergi kaybına uğratmıştır.

Gerekli alt yapı oluşturulmadan, bölgenin kültürel yapısı dikkate alınmadan Sarp Kapısı'nın açılması fuhuşun artmasına, suç oranlarının yükselmesine neden olmuş, bölge insanı, dışarıdan zorlama ile çok uzun zaman içerisinde geçirebileceği bir değişimi çok kısa bir zaman içerisinde geçirmek zorunda bırakılarak, sağlıklı gelişmelerin oluşmasına neden olmuşlardır.

Sonuç olarak şu tesbiti yapmak mümkündür: Ülkede gerçekleştirilen ekonomik faaliyetlere bir bütün olarak bakıldığında, uygulanan veya uygulanması düşünülen iktisat politikası araçları ve bu araçları kullanmak suretiyle elde edilmesi beklenen sonuçlar, ekonomik kalkınmada öngörülen hedeflere varabilmesi ve kaynakların en uygun şekilde değerlendirilerek kalkınma süreci içinde yer alabilmeleri ile bağlantılıdır. Fakat ülkedeki kuralara; yasa, tüzük ve yönetmelikler ile her türlü sözleşmeye aykırı olan, bunları bozan veya dolaylı ya da dolaysız olarak ihlal etme tehdidi oluşturan kural dışı faaliyetler, ekonomik kalkınma için elde edilmesi beklenen sonuçları etkilerler.

Sarp Kapısı'nın açılması ile birlikte bölgede meydana gelen ekonomik, sosyal ve kültürel değişimleri örnekleri çoğaltarak açıklamak mümkündür. Hırsızlık oranının artması, boşanmaların çoğalması gibi. Ama bu, çalışmanın kapsamı dışında tutulmuştur.

Sarp Kapısı'nın açılmasının bölge üzerine olumlu etkileri de çok olmuştur. Ticaretin canlanması, yeni iş kollarının faaliyette bulunması, bölgeye cıvar illerden alış-veriş için insanlar gelmesi, bazı malların ülke içi fiyat artışlarının frenlenmesi gibi.

SONUÇ

Sarp Sınır Kapısı'nın 1988 yılında açılmasıyla birlikte Doğu Karadeniz Bölgesi mal, araç ve insan akımına uğramıştır. Bu durum bölgede ekonominin canlanmasına, iç talebin artmasına ve yeni iş kollarının açılmasına neden olmuştur.

Bölgeye gelen insanların mallarını satmaları için

KAYNAKLAR

- 1- AKYÜZ, Mufit, "Kural Dışı Ekonomi Terminolojik Bir Not", Öneri, c.1, s.1, Haziran 1994, s.15-17, İstanbul, 1994
- 2- CINDIK, Hicabı, "Trabzon İli Orman Ürünleri İthalatı ve Standardı" Aralık 1994, TSE "Kalite" Panelinde Sunulan Tebliğ
- 3- ERKAL, Mustafa, "Bölge Açısından Az Gelişmişlik", Boğaziçi Yayınları, 56, İstanbul, 1982
- 4- Genel Ekonomi Ansiklopedisi Milliyet Yayınları İstanbul, 1988
- 5- İstanbul Ticaret, 29 Temmuz 1994, s.4,
- 6- KABIL, Ahmet, "Sarp Sınır Kapısı ve Bağımsız Türk Cumhuriyetleri", Rıza'nın Sesi, yıl. 8, Temmuz-Ağustos 1993
- 7- TURANLI, Rona, İŞGÜDEN, Tamer Ansiklopedik Ekonomi Sözlüğü, Bilim Teknik Yayınevi, İstanbul, 1987

Doç. Dr. Ahmet YILDIZHAN* İLE RÖPORTAJ

“Nüfus planlaması” üzerine

röportaj HÜseyin HALİMOĞLU

Bilindiği gibi ülkemizde son yıllarda yoğun bir nüfus planlaması politikası uygulanmaktadır. Sizce bu uygulamanın gerek sebebi nedir?

*Bevin Omurluk
Sinir Cerrahisi

Yaklaşık 150-200 senedir devam etmekte olan bir batılılaşma, batılı olma, Avrupalı olma sevdamız var. Bu uğurda yapmadığımız fedakarlık kalmamış. Kültürümüzün temel unsurlarından olan harflerimizden tutun da, kılık kıyafetimize kadar her şeyimizi değiştirmişiz, fakat yine de Avrupa bizi kabul etmemiş. Aslında ülkemizin iç ve dış politikalarına yön veren kesimler daha birçok tavizler vermeye de hazırlar. Fakat Avrupa bu sefer de bizi reddetmek için ıleri sürdüğü birçok faktörün yanında hızla artan nüfusumuzu bahane etmektedir. Durum böyle olunca bizdeki batı sevdalıları hemen o doğrultuda işe koyulmakta ve nüfusumuzu dondurmanın hatta mümkünse azaltmanın yollarını aramaktadırlar.

Ayrıca bir ülkeyi güçlü kılan faktörlerin başında nüfus potansiyeli gelir. Genç ve dinamik nüfusumuz ülkemiz için bir umut kaynağıdır. Ülkemizi güçlü görmek istemeyen birtakım dış mihraklar nüfusumuzla oynamaktadırlar. Malesef içeriden de bu oyuna alet olunmaktadır.

Eğitim ve benzeri başka konularda Türkiye’ye karşılıksız yardım yapmayan BM’nin bu konudaki karşılıksız yardımlarını ve hatta dünyada birtakım konferanslar düzenlemesini nasıl değerlendirirsiniz?

Olabilirince iyi niyetli düşünerek, bu yardımları, hızla artan dünya nüfusu karşısında Birleşmiş Milletler’in insani kaygılarla birtakım tedbirler oluşturmak üzere yaptığını bir an için farzetsek bile, kürtajın ve gayr-ı meşru hayat tarzlarının yasallaştırılması ve yaygınlaştırılması yolundaki çabalar, bırakınız bir Müslümanın, iyi bir Hristiyanın hatta akli selim sahibı sıradan bir insanın bile kabul edebileceği şeyler değildir

Ekonomik yönden gelişmiş Batılı ülkeler aslında çok önceleri kendi toplumları için nüfus planlamasını uygulamışlar, fakat geçen zaman içerisinde bunun zararlarını gördüklerinden geriye dönmek istemektedirler. Bugün kendileri, tuttıkları yolun yanlış olduğunu görmüş olmalarına rağmen, çoğunluğu müslüman olan diğer ülkeleri de aynı yanlışın içine çekmeye uğraşmaktadırlar. Böylece kendi refahlarını ve geleceklerini garanti altına almaya çalışmaktadırlar

Türkiye’de nüfus planlaması seferberliğini teşvik eden Avrupa ülkeleri, kendi ülkelerinde tersi bir politika takip ederek, doğumu alahıldığına teşvik ediyor. Bu çifte standardın sebebini ve getirdiği sonuçları değerlendirir mısınız?

Tesbittiniz çok doğru. Gerçekten de ekonomik yönden gelişmiş bu batılı ülkeler bize nüfus planlaması yapmamızı teklif ederlerken, kendileri nüfuslarını arttıranın yollarını aramaktadırlar. Bu çelişkiyi kendilerine söylediklerimizde size, kendilerinin artık kalkınmalarını tamamladıklarını, kalkınma için engel teşkil eden kritik noktayı artık geride bıraktıklarını ve nüfusun bundan böyle kendi ülkeleri için engelleyici bir faktör olmaktan çıktığını uzun uzadıya anlatacaklardır. Yani nüfusun sadece kalkınmakta olan ülkelerin ilerlemesini engelleyen bir faktör olduğu iddia edilecektir ki, bu iddia tarihî gerçeklerle taban tabana zıttır. Çünkü bütün bu sanayileşmiş ve hatta sanayi ötesi topluma geçme sürecindeki ülkeler, henüz sanayileşme yolunda ilerledikleri yıllarda, nüfus planlaması yapmamışlar, aksine kalkınmış birer devlet olduktan sonra kendi toplumlarında nüfus planlaması gündeme gelmiştir. Demek ki, nüfus kalkınmayı engelleyen başlıca faktörlerden biri değildir. Ayrıca nüfus, kalkınma sürecindeki toplumları kritik bir noktaya kadar etkiliyor, ondan sonra

etkilemiyorsa, yine bu kritik noktanın ne olduğu net olarak ortaya konmalı ve bizlere bilimsel olarak izah edilmelidir

Dünyanın, nüfusu en kalabalık ülkeleri sıralamasında; Çin, Hindistan, Amerika Birleşik Devletleri ve Rusya ilk dört sırayı işgal etmektedirler. Görüyoruz ki, bu devletler aynı zamanda dünya siyasetinde de etkin roller üstlenen ve çeşitli dengelerin kurulmasında mutlaka göz önüne alınması gereken güçlü devletlerdir. Yani diğer birçok faktörün yanında bir ülkenin nüfusu da onun gücüne katkıda bulunmaktadır. Olaya bu açıdan baktığımızda kendi ülkelerinde nüfusun artışı teşvik eden Batılı ülkelerin Kahire'deki konferansa öncülük etmeleri anlaşılabilir olmaktadır. Nitekim, dünyada tek süper güç olmayı ve öyle kalmayı kafasına koymuş olan Amerika Birleşik Devletleri'nde yıllık nüfus artışı % 1 civarındadır ve bu oran diğer sayılaşmış Batılı ülkeleri ile mukayese edilirse oldukça yüksektir.



Amerika'da ailelerin çocuk sahibi olmaları öylesine teşvik edilmektedir ki, tıbbi yönden çocuk sahibi olmaları mümkün olmayanları da çocuk sahibi yapmak için kiralık anneler müessesesi gündeme getirilmiş ve bu doğrultuda çalışan şirketler kurulmuştur. Bu şirketler kanıyla seçilen kiralık anneler sumı döllenme ile hamile bırakılmakta ve böylece çocuk sahibi olmaları mümkün olmayan bir aile de çocuğa kavuşmaktadır

Bugüne kadar uygulanan politikaların durumu ve gelecekte doğurabileceği sonuçları hakkında bilgi verir misiniz?

Bir ülkeyi güçlü kılan faktörlerin başında onun genç, dinamik ve nitelikli nüfusu gelir. Bizdeki bazı aydınlar ise nüfusumuz artarsa sokaklarımızı yüzü yüzlü çamurlu, yarı aç yarı tok çocukların dolduracağından demi vurarak nüfus planlamasını savunmaktadırlar. Ben buna da katılmıyo-

rum. Pastayı büyütmek yerine onu paylaşanların sayısını azaltmayı düşünmek en hafif ifadesi ile kolaycılığa ve tembelliğe kaçmaktır. Zor olan, çok çalışıp akıllı davranarak pastayı büyütmek ve neticede uydu devlet değil, lider devlet olmaktır. Eğer doğru devlet politikaları uygulanarak pasta yeteri kadar büyütülür ve adaletli bir şekilde paylaşımı sağlanırsa ülkemizde yarı aç yarı tok hiç kimse kalmaz ve yirminbirinci yüzyıl yaşanırken Türkiye nüfus bakımından cılız, askeri ve ekonomik yönden zayıf üçüncü sınıf bir ülke konumuna düşürülmekten kurtulmuş olur. Ama her şeyden önce samimi olarak şu sorunun cevabını vermeliyiz. Biz dünya siyasetinde hatırı sayılan ve etkin roller üstlenen, güçlü, lider bir devlet olmak istiyor muyuz? Eğer istiyorsak genç ve dinamik nüfusumuzu baltalamak yerine, nitelikli hale getirmeye çalışmalıyız

Yabancı ülkelerdeki "nüfus ve aile" ile ilgili izlenimleriniz hakkında bilgi verir misiniz?

Bu sorunuz karşısında Harvard Üniversitesi'nde bulunduğum esnada başımdan geçen bir hatıramı da burada anlatmak istiyorum. Harvard Üniversitesi Tıp Fakültesi'nin araştırma ve uygulama hastanesi olan Massachusetts General Hospital'da sürmekte olan yoğun ameliyat temposunun aralarında genellikle ekip olarak doktorlar, dinlenme salonuna gider, orada hem kahvelerimizi yudumlar hem de günlük gazetelere şöyle bir göz atarken sohbet ederdik. Bir ara konu ailelerimizden açıldı, çocuk sayısına geldi. Herkes sahip olduğu çocuk sayısını söyleyince ben hayretler içerisinde kaldım. Çünkü o zamana kadar ben Batılı aydınların genellikle evlilikten uzak durduklarını, evlenseler bile çocuk yapmak istemediklerini, bunun yerine köpek beslemeyi tercih ettiklerini sanırdım. Ama Amerika Birleşik Devletleri'nde hem de Harvard Üniversitesi gibi en elit bir kesimde bunun böyle olmadığını gördüm. Evli olan doktorların çoğu birkaç çocuk sahibiydi. Mesela, değerli bir insan ve ilim adamı olan Profesör Ogilvy'nın üç çocuğu vardı ve onlardan bahsederken mutluluk gözlerinden okunuyordu. Sohbet esnasında bana da kaç çocuğum olduğunu sordular. Üç tane olduğunu söyledim (o zamanlar üç idi). "Ahmet sana üç çocuk verdiği için hanımının kıymetini bilmelisin ve buradan dönerken ona güzel hediyeler almalısın" dediler. Bu sözü hiç unutmadım. Amerika'dan dönerken o zamanki kısıtlı bütçemle hanımına aldığım hediyeler, onun bana verdiklerinin yanında trilyonda bir bile etmez; hatta hiç kıyaslanamaz, bunu biliyorum. Ancak bir gerçeği daha çok iyi biliyorum ki, Batılı aydınlar çocuğa çok ama pek çok değer vermektedirler. Onlara daha ıy bir gelecek sağlamak için de çok sıkı çalışmaktadırlar. Fakat bu doğruya, yaptıkları birçok hatalardan sonra ulaştıkları anlaşılmaktadır. Biz neden aynı hataları tekrarlayalım?



otomobil sahibi olmanın en kolay ve emin yolu

"faizsiz taksitli otomobil organizasyonu"

10 aydan 80 aya kadar taksit imkânı... faiz, vade farkı, ara ödeme ve peşinat yok
İstedığınız marka ve model otomobile, dilediğiniz taksitlerle sahip olma imkânı.



OTOMOTİV A.Ş.



emin ajans

Merkez: Alemdağ Cad. Çeşme Sok. Ayvazlar İş Merkezi Kat: 2-3-4 Ümraniye İstanbul

Tel: (216) 443 10 00 **PEK** **Tel:** (216) 420 03 73

Almanya: Rheinhauser Str. 3 (68165) Mannheim Tel: (0621) 44 97 20 - 44 97 59

MIN OTOMOTİV İST. ŞUB. BAĞLARBAŞI 216-334 71 09-55 • BAKIRKÖY 212-572 71 26 • MECİDİYEKÖY 212-211 37 44 • SULTANBEYLİ 212-211 37 44 • LİZNİT M.H. 507 44 43 • FATİH 212-54 80 74
ANADOLU ANKARA 312-432 13 24 • 3404 • İZMİR 232-464 09 02 • KOCAELİ 262-331 23 68/3401 • SAKARYA 264-277 71 • KONYA 312-25 64 • ANTALYA 242 4 56 87

KİT. İSTANBUL AKSARAY 212-53 97 91 • BEŞİKTAŞ 212-53 97 91 • ÇANAKKALE 212-53 97 91 • NEPAKÖY 212-53 97 91 • EMİNOĞLU 212-53 97 91 • PAŞA 212-53 97 91
KARTAL 216-353 19 47 • K. ÇEĞMECE 212-53 97 91 • FRENKÖY 212-53 97 91 • K. AYDIN 212-53 97 91 • BARTIN 212-53 97 91 • BOLU 212-53 97 91 • MEHMET 212-53 97 91 • YALOVA 212-53 97 91
ANADOLU AKSARAY 312-432 13 24 • ANKARA 312-432 13 24 • AYDIN 312-432 13 24 • BARTIN 312-432 13 24 • BOLU 312-432 13 24 • MEHMET 312-432 13 24 • YALOVA 312-432 13 24
BURSA 312-432 13 24 • BURSA 312-432 13 24 • DENİZLİ 312-432 13 24 • DİYARBAKIR 312-432 13 24 • ELAZIG 312-432 13 24 • ESKİŞEHİR 312-432 13 24
GAZİANTEP 342 4 5 4 • GEBZE 312-432 13 24 • GİRESUN 312-432 13 24 • HAKKARİ 312-432 13 24 • HATAY 312-432 13 24 • ISPARTA 312-432 13 24
KAYSERİ 312-432 13 24 • KUTAHYA 312-432 13 24 • MALATYA 312-432 13 24 • ORDU 312-432 13 24 • SEYDİŞEHİR 312-432 13 24 • SIVAS 312-432 13 24
YOZGAT 312-432 13 24 • ZONGULDAK 312-432 13 24 • VAN 312-432 13 24

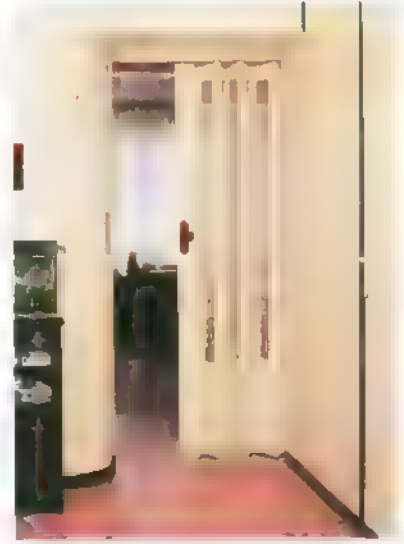


CEBECİ

PVC AKORDEON KAPILARI

Mekamları genişletir

- PVC'den
- Dekoratif
- Yanmaz (Tutuşmaz)
- Taşınması ve montajı kolay
- Kullanışlı, orjinal kilit sistemi
- Temizliği kolay
- Beyaz, meşe ve ceviz renkleri



CEBECİ

PVC/BÜRO MUTFAK ve BANYO DOLAPLARI



- Uzun ömürlü.
- Bakımı kolay.
- Ekonomik.
- Modüler sisteme göre dizayn edilebilir.
- PVC dolaplar sudan, rutubetten etkilenmez, kolay çalışır.
- Yanmaz, koku yapmaz.



Davutpaş Cad. Askeri Fırın Sok. Haydarbey San.
Sit. No: 16-17-18 34020 Bayrampaşa-İSTANBUL
Tel: (0212) 577 11 12 - 577 28 89 - 577 28 96
Fax: (0212) 544 85 52

Osmanlı uleması ve Tanzimat

Richard L. CHAMBERS

çeviren Şaban BİYİKLİ

Osmanlılarda "ulema" terimi, sadece medreselerde ilmi çalışmalarda bulunan ve dinî tahsilin bir bölümünü elde ettiklerine delalet eden diplomalar (icazet) alan kişilere işaret etmezdi. Terim aynı zamanda vaizler, muallimler, hukuk dantşmanları ya da hakimler olarak memuriyette bulunan kişileri de ihata ederdi. Ulema, ilmiye ya da dinî mesleğin (tanık-ı ilmiyye) mensuplarıydı ve kariyerlerine mahsus ünvanlarla, mevkî ve memuriyetlerin ayrıcalıklarını taşıyorlardı. İsimleri resmî ulema defterlerine kaydediliyor ve bu defterlerden, ancak, herhangi bir sebeple ilmiye sınıfından olmak için gereken şartları yitirdiklerinde siliniyordu.

Geleneksel Osmanlı toplumunda ulema, fevkalade imtiyazlı ve güçlü mevkilerdeydi. Hakim askeri sınıfın üyeleri gibi onlar da vergiden muaf-tular. Sivil ve askeri bürokrasilerde, asker benzerlerinden farklı olarak, hiç bir zaman "kapıkulları"nın statüsüne sahip olmadıklarından kişisel mal ve mülkleri ölümle birlikte devlet tarafından müsader edilmez, mirasçılara intikal ettirirdi. Malî durumları, denetleyip, yönettikleri vakıflar (evkaf) tarafından desteklenirdi.

Ulema, Osmanlı İmparatorluğu'nda, eğitilmiş müstüman halkın çoğunluğunu oluşturuyordu. Onlar, camiler, mektepler (ilkokullar) ve müslüman toplumun eğitimi için sorumlu oldukları medreselerde faaliyette bulunuyorlar. Şerî mahkemelerde hakimler olarak hizmet ediyorlar ve sultanın kanunlarını (fermanları) da icra ediyorlardı. Devletin idari teşkilat kalemlerinde, işbaşında, tahsilde geçerli olmakla birlikte, mektep ve medreseler, imparatorluğun erken dönemlerinden itibaren, idari teşkilatlarda memur ve kaatpler olarak çalışmaları amacıyla devlete okur-yazar insan temin ediyorlardı. Yüksek rütbeli ulema-üye sıfatıyla Divan'da bulunur ve kendilerine sultanın huzurunda olma şansını veren sarayda vazifeler alırdı. Şeyhülislam, arasına yaptığı gibi, sultanın hakimiyet hakkını tahdit edebilen meşrû görüşler (fetva) yayınlatabilirdi. 18. yy 'la birlikte ulema, imtiyaz, zenginlik ve siyasi gücünün doruğuna ulaştı. Nisbî olarak

kuçuk bir aileler grubu, dinî hiyerarşinin üst kademelerine hakim oldular ve Osmanlı tarihinde ırkî aristokrasi olarak bilenen şeye yakın bir oluşum şekillendi. Bunların birçoğu yüksek siyasi memuriyetleri ellerine geçirdiler. Bu durum, kapıkulu sisteminin bozulması ve paşa çocuklarının miras bırakma imtiyazını kazanabilmek için artan oranda ulema heyetlerine dahil oluşlarıyla birlikte, seyfiye ve ilmiye arasındaki ayrımın geleneksel sınırlarında bir bulanıklaşmayla sonuçlandı. Daha yüksek dereceli ulemanın Saray ve Babı Aliyle kapalı ilişkileri dinî kurumun birçok lideri kurum mensuplarından yabancılaşırken, bir çıkar özdeşliğiyle sonuçlandı. Daha düşük dereceli ulema ve medrese öğrencileri (softalar) büyük mollaların bu imtiyazlı grubunu kıskanıp gücendiler ve husumetlerini, bütün otortenin aleyhine dönmekle ifade ettiler.

Ulema mertebelerindeki uyumsuzluk, sınırlı üst düzey dinî mevkilerin sınırlı sayıdaki üyelikleri için daha fazla aday arasındaki rekabet, artan bozulma, iltimas ve rekabetten doğan entrika, ahlaki karakter ve eğitimin kalitesinde hasil olan yaygın çürüme ulemanın kalemine de yansdı. 18. yy.'ın sonuna doğru ulema, zaaf ve gerginlik alametleri gösteriyordu. Kahtesiz şahıslar tarafından makam ve icazetlerin ele geçirilmesi, imtiyazları seven ve alim olarak isimlendirilmeyi çalışarak hakeden ulema-ı tarikin niteliklerine ihtiyacı olan resmî ulema sınıfını (ulema-i resmiye) yarattı. "Resmî ulema"nın medrese hocaları arasındaki varlığı medreselerin o zamana kadar sınırları belirlenmiş olan mufredatını daha çok sulandırdı. Bu gelişmelerin bir araya gelmesiyle ulema, özelde daha yüksek mevkide olanları, geleneksel olarak onları seven halkın hürmet ve iltimadını kaybetmeye başladı. Hala bir güç olarak göz önüne alınsa da III. Selim ve II. Mahmud döneminde, ulemanın bir havlı bölündüğü ve bu reformcu sultanların arzularına karşı sürekli direnç göstermek hususunda uzlaştığı ortaya çıktı.

Böl vesikalı çalışmasında Uriel Heyd, Selim ve Mahmud'un Osmanlı İmparatorluğu'nu modernize

1 Uriel Heyd, "The Ottoman Ulema and Westernization in the time of Selim III and Mahmud II," *Studies in Islamic History and Civilization* (Jerusalem 1961), p. 72.

2 Ibid. Pp. 77-78.

3 Richard L. Chambers, *Ahmed Cevdet Paşa: The Formative Years of an Ottoman Transitional Rüşdîmânî Doktoru* (Princeton University 1968), p. 43. Şerif Mardin, *The Genesis of Young Ottoman Thought: A study in the Modernization of Turkish political ideas* (Princeton 1962), p. 219.



4 Heyd, "The Ottoman Ulema" p. 79
 5 Ibid., p. 96
 6 Ibid. Pp. 79-80

ve ıslah etme teşebbüslerine ulemanın nasıl tepki verdiğini tasvir eder. Prof. Heyd, çalışmasını değişimlerin karşısında olan zihniyetle inanan kesimlerin birleştiği yolundaki miti ortadan kaldırarak şöyle sonuçlandırır: "Selim ve Mahmud'un döneminde rehber konumunda olan ulema, destekledikleri batılılaştırma reformlarının en sonunda Osmanlı devlet ve toplumunun ıslamî karakterini tahrip edeceğini kavrayamamıştı."⁴

Tanzimat olarak bilinen⁵ birbirini takip eden başarılı reformlar döneminde (1839-1876) ulema, mücadele ettiği her cephede gerilemeye devam etti. Bazı önemli istisnalar olmakla birlikte ulemanın siyasi liderlik rolleri ellerinden alınmıştı. Onlar olumsuz bir şekilde ve savunmacı olarak Tanzimat reformlarının sekülerleşen eğilimlerine tepki gösterdiler. Fakat, ne ulemanın daha fazla gerilemesi ve ne de Tanzimatın kendisi Selim ve Mahmut tarafından Osmanlı İmparatorluğu'nda gerçekleştirilen temel değişimlere işaret etmeksizin değerlendirilemez. Ulemanın Tanzimattaki konumuyla direk olarak ilişkisi olan bu reformların dört vechesini Uriel Heyd, Niyazi Berkes, Bernard Lewis ve diğerlerinin çalışmaları ışığında özetlemek, muhtemelen amacımıza hizmet edecektir.

Bir; Osmanlı İmparatorluğu'nda siyasi güç sürrekli olarak bir askeri desteğe sahip olmayı ya da katılmayı ima ediyordu. 17. ve 18. yy.'larda Yeniçeriler geleneksel olarak kazandıkları haklarını muhafaza etmek için, birbirlerine karşı husumeti bırakıp karşılıklı işbirliği yapmayı bir çare olarak görmüşlerdi.⁶ Mahmud'un 1826'da Yeniçeri Ocaklarını kaldırması ve yerine Batı tarzı bir orduyu ikame etmesi, ulemayı kendisi gibi muhafazakar olan askeri muttefikinden etti. Ulema Tanzimat sırasında ancak İstanbul halkının hoşnutsuz gruplarını ve disiplinsiz softaların ayak takımını kendilerine destek olarak toplayabilmişlerdi. Ancak bunlar devletin düzenli birliklerine denk değillerdi.

İki; Ulema ve ulema ocakları Saray ve Babı-ahı karşısında özerklik hakkına sahip olmuşlardı. (Sadece, Sultanın Şeyhülislamı atama ve azletme hususunda öncelik hakkı vardı.) Keza vakıf gelirlerini kontrol etme yetkisi de bu ocakları ekonomik açıdan bağımsız kılmıştı. Şeyhülislama resmî görev süresi tayin edilmesi ve Fetvahanenin (Babı Mesihat) kurulmasıyla Sultan Mahmut ulemanın idari özerkliğini bozmuş oldu. Böylece dini kurumun bürokratikleşmesi ve din ile devlet işlerinde bir ayrım oluşturma sürecini de başlatmış oldu. Bu dünyevi ve dini bölünme Tanzimatın en göze çarpan özelliğidir.⁷ Bundan başka, Mahmud'un çeşitli teftiş kalemelerini bir idari şube olarak birleştirmesiyle Evkaf Meduriyetini (sonradan Evkaf Nezaretini) kurması evkaf gelirlerinin tespit edilmesi ve sonunda bunların bir kısmının devlet amaçları için harcanmasına yol açtı. Ulemanın ekonomik tabanının bu şekilde oyulması onlara kuvvetli bir darbe vurdu.⁸

Üç; Mahmud tarafından devlet siyasetinin oluşturulması ve kendi onayına bağlı olarak ıcar edilmesine temel bir vasıta olması gayesiyle sivil bürokrasi yeniden yapılandırılmış ve kalitesi yükseltilmişti. Bürokratların ölümleri hahnda mallarının musadere edilmesinin Mahmud tarafından feshedilmesiyle kapıkulu sisteminin meşru hikayesi de sona ermiş oldu. İlk zaman için, sivil memurlar mallarını mirasçılara hukuken vasiyet edebilecek ve bu hususta ulema ile eşit konuma geleceklerdi. Bürokratik kariyeri daha cazip ve bürokrasiyi daha verimli kılmak için daha çok iş güvenliği ve düzenli ücret verilmesi tasarlanmıştı.⁹

Dört; Askeriye ve bürokrasi için Selim ve Mahmud tarafından yeni okullar açılmıştı. Babı-ahı'da 1833'de bir Tercüme Odası kuruldu ve burası bir yabancı diller okulu oldu. Tercüme odasında yetişenlerin bir çoğu Batı dilleri ve bilimlerini öğrenmeye devam edebilmelerini sağlamak gayesiyle Avrupa başkentlerindeki elçiliklere sekreter olarak atandılar. Askeri memur, bürokrat ve Avrupa ile Avrupa dillerini bilen - özellikle Fransızca- devlet adamlarına duyulan ihtiyaç geleneksel dini eğitim sisteminin zaman ve realiteyle nasıl ilgisiz ve yetersiz kaldığını gösterdi. Yeni eğitilmiş seçkinler devlet okullarında ve kalemlerde tedricen yetiştiriliyorlardı. Tanzimat döneminde tipik medrese mezununu icraat dışı bırakarak siyasi manzaraya hakim olan bu seçkinlerdir.¹⁰

1839'da Tanzimat'ın başlamasıyla değişim süreci Osmanlı müesseselerinin şeklini oldukça dönüştürmüş ve imparatorluğun gelişim yönünü geçmişe dönüş mümkün olmayacak şekilde yeniden yönlendirmişti. Birkaç ortaçağ kurumu ve mahalli eşraf (ayan ve derebeyler) sindirildi, (Yeniçeriler kaldırılmıştı) ve Saray ve Babı-ahı tarafından radikal olarak kontrol altına alındı. Sadece ulema, siyasi güç, prestij, zenginlik ve özerkliklerinin eksilmesine rağmen genel görünüm ve yapılanmada nisbi olarak değişmeden kalmıştı. Ulema tutuculuğunun sembolü olan sarık ve cübbeleri onları, daha çok seküler ve daha az İslamî olan bir devlet ve toplumda müslüman din adamları sınıfı olarak ayırmıştı.¹¹ Gerçi nadiren de olsa, açıkça fanatik olan bir grup ulema inançlarında, yenilik karşısındaki tutumlarında ve müslüman toplumdaki ayrıcalıklı konumlarında, özelde de kendi teşkilatlarında, kuvvetli bir azameti sürdürmüştü.¹²

Ulemanın çoğunun basiretsizlik ve cahilliğiyle birlikte kurulu gelenegün bu inatçı mudafaa medreseleri reform etme çabalarının eksikliğini geniş ölçüde açıklar.¹³ 1840'larda dakık bir geleneksel eğitim ancak ekonomik yönden bağımsız, olağanüstü kabiliyetli ve güçlü motivasyon sahibi öğrenciler için mümkündü. Öğrenci, hocasını dikkatle seçmek, eğitim sisteminin dışından resmî makamları elinde tutan ulemeden özel ders almak ve yetersiz medrese müfredatını, meslektan olmayan şairlerin evlerinde ve derviş tekkelerinde Farsça, şıır ve edebiyat öğrenerek

9 Lewis, *Emergence* p. 92. Richard L. Chambers, "The Civil Bureaucracy, Turkey," *Poeticul Modernization in Japan and Turkey* (Princeton 194), Pp. 317-318.
 10 Chambers, "The Civil Bureaucracy" p. 415.
 11 Roderic Davison, *Reform in the Ottoman Empire 1856-1876* (Princeton, 1963), p. 28

⁷ Bernard Lewis, "The emergence of modern Turkey (London 1961), Pp. 95-96. Niyazi Berkes, *The Development of secularism in Turkey* (Montreal 1964) p. 98

⁸ Berkes, *Development of Secularism* p. 109

¹¹ Chambers, "The Civil Bureaucracy" p. 305. Lewis, *Emergence*, Pp. 82-87. 116
 12 Berkes, *Development of Secularism*, p. 124
 13 Davison, *Reform*, p. 6.
 14 Ibid., p. 68. Berkes, *Development of Secularism*, p. 176



15 Bakım; benim
International Journal of
Middle East Studies de
yokunda yayınlanacak olan
"The Education of
a Nineteenth Century
Ottoman Alim, Ahmed
Cevdet Paşa" isimli
makaleme

16 Berkes, Development of
Secularism,
pp. 142 ve 176

genişletmek zorunda bırakılmıştı. Frenkçeyi ancak; kafir bir dili öğrenmek ulemanın niteliğiyle uyumsuz olarak görüldüğünden; ortaya çıktığında şiddetli bir eleştiri riskini göze alarak gizlice öğrenebilirdi.¹⁵

Batının, kırsal Osmanlı ekonomisi üzerindeki tesiri 1840 ve 50'lerde şiddetle hissediliyordu. Medreseler fiyatların artması ve bazı vakıf gelirlerinin düşmesi gerçeğini hissetmelerine rağmen imkânlarını kalabalıklar halinde şehirlere gelen fakir köylü gençlere, hiç olmazsa, günlük nafaka olarak vermeye devam ediyorlardı. Yeni seküler okullara gitmek için medreselerden ayrılan öğrencilerden daha fazla sayıda öğrenci şehir medreselerine akın etti.¹⁶ Bununla birlikte onların varlığı, Tanzimatın antiteist tutumları yükselirken medreselerdeki eğitimin kalitesini düşürdü. Medreselerdeki ortamı kendileri için sıkıcı ve uygunsuz bulan yetenekli ve açık fikirli öğretmen ve öğrenciler yeni devlet okullarının avantajlarıyla cezbedildiler.

Osmanlı Devleti'nin ilk eğitimi ıslah etme çabaları, Sıbyan mekteplerini kontrolleri altında bulunduran ulemanın uyumsuzluğu sonucu bir fayda sağlamadı. Tanzimat döneminde dini ilk eğitim ile seküler yüksek okullar arasında köprü vazifesi görmek gayesiyle yeni orta eğitim okulları (Rüşdiye) kurmak yolunda bir başlangıç yapıldı. 1850'lerde İstanbul'da bazı Rüşdiyeler açılmıştı. Sonradan birkaç tanesi başkentte ve diğerleri taşra merkezlerinde açılmaya devam etti. Fakat ayrıcalıklı birkaçının varolan yegâne eğitim tecrübesinin oluşturmaya devam ettiği bu mekteplerden elde edilen fayda ilk eğitimi ıslah etme çabalarında uğranılan başarısızlığı tazmin edemedi. İlk mekteplerde, çocukların resim yapmayı öğrendikleri gerekçesiyle harita çalışmasının yasak edildiği ve haritaların tahrip edildiği bir dönemde zaten yeterince ilerleme beklenemezdi.¹⁷

Yine de rüşdiyeler profesyonel hocalara bir talep yaratılır ve kendilerinden sonra açılacak okullara örneklik teşkil edilir. Bu okullardan biri, 1848'de kurulan Darulmuallimât'ın diğeri ise 1870'de kurulan Darulmuallimat'ur. Darulmuallimîn'in ilk mezunlarının hepsi daha önceki medrese öğrencilerinden oluşmuştu. Bu öğrenciler okul müdürü Ahmed Cevdet Paşa'nın muhafazakar reform felsefesiyle yetişmişlerdi.¹⁸ Her ne kadar Resid Paşa ve reformist çevrenin tesiri altında kalmış ve onlarla yakından arkadaşlık kurmuşsa da, Ahmed Cevdet Paşa bir medreseliydi ve aynı zamanda ulema teşkilatının adliye kısmına mensuptu.

Cevdet Paşa, çok tanınmış bir şahıstır fakat sadece Tanzimat sırasında seküler eğitime önemli katkılar yapan ulemanın bir mensubu olarak değil. Devletin eğitim ihyaçılarının karşılanabilmesi için, 1845'de Sultan Abdulmejid'in direkifiyle oluşturulan Meclis-i Maarif-i Muvakkat kapsamlı teklifler oluşturmuştu. Bu komisyonun önde gelen üyelerinden Anıf Hikmet Bey ertesi yıl Şeyhülislamlığa atanmış ve

devlet okullarının gelişmesinde faydalı çalışmalarda bulunmuştu.¹⁹ Maarif-i Umumiye Meclisinde üyelik ve Darulmuallimîn'in yöneticiliğini kabulü hususunda Ahmed Cevdet Paşa'yı ikna eden o'dur. Bunlar alim ve vezir olarak devam eden uzun kariyeri boyunca Cevdet Paşa tarafından elde edilen sivil mevkilerin ilklerini oluşturur.²⁰

Seküler eğitimle ilgilenen ulemanın listesini uzun uzadıya incelemeksizin bu şahıslardan ilk anda Hayrullah Efendi, Selim Sabit Efendi ve Hoca Tahsin'i zikretmek mümkündür. Hayrullah Efendi, her ikisi de ulema ve II. Mahmud dönemi reformlarının tıbbi eğitim alanında uygulayıcısı olan babası ve amcası Abdülhak Molla ve Mustafa Behçet'in izini takip etti.²¹ Medresede yetiştikten sonra İlmiye teşkilatına dahil olan Hayrullah Efendi aynı zamanda Tıbbiye-i Şuhâne-i Askerî'den de mezun olmuştu. Bu önemli tarihçi ve devlet adamı resmi ulema statüsünü sürdürürken bir yandan da yaşamının önemli bir kısmını devlete hizmet etmeye adanmış ve Maarif Nezaretinde çeşitli üst kademe memuriyetlerinde bulundu. Encümen-i Danış'ın başkanlığında da bulunan mensuplarından biriydi. 1866'da vefat ettiğinde Tahran'da Osmanlı büyükelçisi olarak vazifede bulunuyordu.²²

Kabiliyetli ve genç medrese öğretmeni Hoca Tahsin Efendi, Hayrullah Efendi'nin oğullarının hocasıydı. Sonradan Maarif Nazırı vekili olan Hayrullah Efendi, Fransız eğitim sistemi hakkında malumat sahibi olmak için 1860'ın ilk aylarında Paris'e gittiğinde, Hoca Tahsin'in Paris'teki Mekteb-i Osmaniye'ye atanmasını planlamıştı. Hayrullah Efendi'nin oğulları Fransız okullarına kaydedilmelerine rağmen Hoca Tahsin'den dini tahsil görmeye devam ediyorlardı. Bu sıralarda Hoca Tahsin bir yandan Mekteb-i Osmani'nin müslüman öğrencilerine imamlık yaparken, diğer yandan da Mekteb-i Osmani'nin müslüman öğrencilerine dini ilimler ve Türkçe öğretiyordu.²³ Hoca Tahsin Fransa'dayken matematik ve tabii bilimler üzerine çalıştı ve Jön Türklerle arkadaşlık kurdu. 1869 yılında Nice'de vefat eden Fuad Paşa'nın cenaze merasimine iştirak etmek gayesiyle İstanbul'a döndü. Ertesi yıl Darülfünun'a ilk yönetici olarak atandı. Fakat bilimsel deneyleri ve samimi liberalizmiyle muhafazakar ulemanın şüphelerini üzerine çekti. Muhafazakar ulema Hoca Tahsin'in azledilmesi ve daha sonra Darülfünun'un kapatılmasını sağlamak için bazı tertiplerde bulundular. Psikoloji üzerine ilk Türkçe incelemeler ve yine modern astronomi teorileri üzerine ilk Türkçe kitaplar hakkında (Constantin Chassebocuf de Volney'in Loi Naturelle adlı eserinin Türkçe çevirisi gibi) popüler bir dinleyici topluluğuna konferans verme şerefi Hoca Tahsin'e atılır.²⁴

Hoca Tahsinin mekteb-i Osmani'deki halefi Selim Sabit Efendi idi. O bir medrese hocasıydı, fakat Paris'e gitmeden önce Darulmuallim-

18 Berkes, Development of Secularism, p. 175

19 Chambers, Ahmed Cevdet Paşa p. 103

20 Ibid. pp. 110-113

21 Huda, The Ottoman Ulama, p. 67

22 Richard L. Chambers, "Notes on the Mekteb-i Osmani in Paris, 1857-1874," in William R. Polk and Richard L. Chambers, eds. Beginnings of Modernization in the Middle East, The Nineteenth Century (Chicago, 1968), p. 325

17 Chambers, "Ahmed Cevdet Paşa" pp. 106-108

min'de de ders vermişti. Hoca Tahsin gibi O da modern bilimlere ve matematiğe ilgi göstermiş ve Fransızca öğrenmişti. Selim Sabit Efendi, 1862'de İstanbul'a döndü ve çeşitli devlet kalemlerinde çalıştıktan sonra Galatasaray Lisesi müdür muaviniğine atandı. Daha sonra Darülfünun ve Darülmualimîn'de öğretmenlik yapan Hoca Tahsin, sonradan başkanlık yapacağı Meclis-i Vala'da da hizmette bulundu. Selim Sabit Efendi aynı zamanda Pedagoji ve diğer bazı konular hakkında çalışmalarda bulunan bir yazardı.²⁵

Tanzimat döneminde eğitimin modernleşmesine katkıda bulunan ulemanın bu listesine daha birçok örnek ilave edilebilir. Fakat, muhtemelen konuyu tasvir etmek için bu kadar örnek کافی gelecektir. Bu şahıslardan hiçbir zamanın tipik medrese ürünü olarak değerlendirilemez. Şeyhülislam Arif Hikmet Bey, III. Selim ve II Mahmud'un reformlarını destekleyen aynı liberal ya da aydın ulema geleneğinin Tanzimattaki devamını temsil eder. Gerçekten de o, 1791 Sistova Barış Konferansında tam yetkili elçi olarak bulunan ve III Selim zamanındaki ulemanın önde gelen isimlerinden biri olan İbrahim İsmet Bey'in oğluydu. İsimlerini takih eden ünvanında gösterdiği gibi bu şahıslar vezirlik makamına Paşalıktan geçmişlerdi.²⁶ Babasının mensup olduğu Nakşibendi tarikatına belirli bir temayül gösteren Arif Hikmet Bey farklı bir bilgin, yazar ve şairdi.²⁷ 19. yy.'da dönemin en zeki ve bilgili şahıslarından biri olan Cevdet Paşa'nın, 1859'da Arif Hikmet Bey'in ölümüyle tükenmeye başlayan aydın ulemanın çizgisini muhafaza etmesi önemlidir.²⁸

Yukarıda zikredilen şahıslar daha genç kuşağa atıflar. Bu şahıslar batının bilim, eğitim ve birtakım bilgilerini tedarik ederek medrese tahvillerine ilave etmişlerdi. Cevdet Paşa'nın durumunda bu bilgi geniş ölçüde ikinci eldendir. Cevdet Paşa Osmanlı İmparatorluğu'ndan hiç ayrılmadığı gibi yeni okulların birinde de eğitilmemişti. Fransızca okumayı kendi kendine öğrenmiş ve yeni bir eğitim deneyi veçhile Reşit, Fuad ve Tanzimat reformunun diğer liderleriyle birlik oluşturmuştu.²⁹ Cevdet aynı zamanda İstanbul'da meşhur bazı Avrupa'lılarla da tanışmış ve din dışında hemen her konuda onlarla tartışmıştı.³⁰ Hayrullah Efendi, Hoca Tahsin ve Selim Sabit Efendi, görüldüğü gibi, Fransa'da ikâmet ve incelemede bulundukları gibi, modern okullardaki formel eğitim ile Batılı şeylere vasıtasız olarak aşinalık kazandılar.

Beşinden, sadece Cevdet, ulema teşkilatıyla ilişkisini şeklen kesti ve vezirlik makamıyla bürokrat oldu. 1866'da Sultanın kesin emriyle alternatifsiz kaldığında o isteksizce vezir olmuştu.³¹ Yine bu şahıslar geniş ölçüde dinden ayrı olarak devlete hizmet etmeye ayrıldılar ve onların faaliyetleri geleneksel olarak ulemaya ayrılan bir alanda devletin seküler ordusunun gelişmesine katkıda bulundu.

Bu şahısların modern, seküler bir eğitim sis-

temi yaratmak için yardımcı olmaları gerçeğinden daha şaşırtıcı olanı buna karşı ulemanın muhafazakar çoğunluğu tarafından gösterilen açık bir ilgisizlik ve ciddi muhalefet eksikliğidir. Prof. Berkes "bu gelenek muhafızları"nın yeni seküler yüksek okul arı kendi alanlarının dışında kalan varlık arı olarak gördükleri gibi, muhtemelen, seküler yaşamın ihtiyaçlarına bir çare olarak geçici, dünyevi kurumlar olarak da gördüklerini ikna edici olarak iddia etmiştir.³² Medreseler, geleneksel dini bilimlerde (ilm) monopol oldukça, modern okullar seküler bi-

24 Chambers,
Ahmed Cevdet
Paşa,"
p. 88

25 *Fransız bilginliği*
M. Moustier ile lunis-
ması üzerine orneğin
bkz: *Ibid.*
pp. 168-169

31 *Ibid.* pp. 172-173



limleri hoş karşılamamışlardı. Sadece Darülfünun açıldığında ve fıkıh, kelâm gibi geleneksel bilimlerin onun müfredatının kapsamında olduğu bildirildiğinde ulema tepki göstermişti. Üniversite yöneticisi bir alim ve öğrencilerin çoğu da medrese kökenliydi. Muhafazakar Şeyhülislam Hasan Fehmi Efendi üniversiteyi medresenin gerçek rakibi olarak gördü ve 1870'in ilk yıllarında onu dağıtmayı başardı.³³

Aynı Şeyhülislam hukuki reform alanında Tanzimatın en üst düzey başarısı olan Mecelle'ye (Şeriatın bir kısmının Batı tarzı kanun halinde toplanması) de karşı çıktı. Bu alanda da izlenecek yönü belirleyen ve değişim sürecini başlatan Sultan Mahmud'du. Mahmud ulemanın geleneksel ilmine bir meydan okuma olarak³⁴ Maarif (bilinmeyen şeylerin öğrenilmesi)

32 Berkes,
*Development of
Secularism*, p. 187

33 *Ibid.* pp. 180-188

34 *Ibid.* p. 99

25 Chambers,
*Notes on the Mekteb-i
Osmani*, "p. 324-325

26 Heyd, "The Ottoman
L. Iemâ," p. 83

27 Chambers,
"Ahmed Cevdet Paşa,"
pp. 86-87

28 *Ibid.*, pl. 67, *Mardin
Genesis*, p. 199

kavramını popülarize etmeye yardımcı olduğu gibi, hukukî açıdan Şeriat ve kanundan ayırt edilebilen adalet kavramıyla özdeşleştirildi.³⁵ Şeriat, geleneksel müslüman yaşama biçiminin temelini oluşturan ilahî hukuk, kanunlar ise, Şeriat alanının dışında kalan ilgili konularda müslüman hukumdarın (teorik olarak şeriat ve şeriatın ruhuyla uyumlu) fermanlarıydı. Bu fermanlar örfe dayalı hukuk öncesi müslümanlar ve gayri müslimler arasında eşitliği hiç bir zaman hesaba katmamıştır. Sultan Mahmut ve Tanzimatçıların kullandığı şekliyle eşitlik kesinlikle adalet kavramının ima ettiği şeydi. Üstelik adalet ilkin zimnen daha sonra açıkça, müslüman hukumdar ve Tanrı'dan ayrı bir yasama kaynağı olarak görüldü. "Sultan Mahmud'un kişisel girişimiyle hükumdar arzusunun bir ifadesi ya da ıslamî pratiğin veya mahallî gelenek ve göreneklerin bir tasdiki olan Ortaçağın dünyevî hukuk anlayışı yeni bir anlayışı şekillendirmeye meyletti. Bu anlayışta, kanun yapıcı-

nın şahsı olmayan faaliyeti, aklın gereklerine göre (gelenek ve dine göre değil) yururluğe konulan düzenlemelerle ifade edildi."

Şeriate sunu bir bağlılık göstermesine rağmen Gulhane Hatt-ı Şerifi veya Tanzimat Fermanı'yla yayılan bu adalet anlayışıydı. Bir kısmı Mahmud'un hukumdarlık döneminden kalan özel komisyon ya da meclislerle kanun yapma Tanzimatın karakteristik görünümü olmuştur. Daimi meclislerde ulema, Mahmud'un hukumdarlığının son yıllarında, bazen genelde imamlık yapan ve bazen de Şeriatı izah etmesi için çağrılan Meclis Mufassı tarafından sınırlı ölçüde temsil edildi.³⁷ Ku-

nunları yapan ve Meclise hakim olan Ter-cüme odasının ve seküler yüksek okulların ürünleri olan yeni seçkinlerdi.

Tanzimatın ilk hukukî kanunnamesi 1840'ın Ceza kanunuydu. Meclis-i Vala-ı Ahkam-ı Adhiyede düzenlenen ve yürürlüğe konan kanun Fransız hukukunun tesiri altındaydı ve bütün Osmanlı tebasının -kendinden önceki- eşitliğini tasdik ediyordu. Bununla birlikte kanunun maddeleri, muh temelen Ceza kanunnamesi adı verilen kanun yapma geleneğine uygun olması için Şerî ceza kanunlarına dayandırılmıştı. Kanun bu yeni vechesiyle ulemeden gerekli ilgiyi görmedi. Öte yandan Reşid Paşa Meclis-i Vala'ya hemen hemen sadece Fransız ticaret hukukundan istihraç edilen yeni bir kanun sunduğunda ulema şiddetle tepki gösterdi. Kanunun Şeriate uygun olup olmadığı sorulduğunda Reşid yanlış anlayışın bir cevap verdi: "Şeriatın konuyla bir ilgisi yoktur." Bunun üzerine ulema, "Kafir kanunlarıyla kanunu geçici olarak tatile. Reşidi

de azledilmeye mecbur etti."³⁸

Reşid Paşa beş yıl sonra Veziriazam olduğunda daha ihtiyatlı davrandı. Medrese eğitimi almadığından ve Şerî ilimlerin girifliliğine yabancı olduğundan dolayı Reşid, gerçekte kendisine hukukî bir müşavir ve danışman olacak yetenekli, eğitilmiş ve açık fikirli bir alımı Bâb-ı Meşihat'e tayin etmek istedi. Bu görev için Şeyhulislam Arif Hikmet Bey Efendi tarafından seçilen kişi Ahmed Cevdet'ti.³⁹ Reşid ve Cevdet'in uzun ve kapalı birlikteliği böylece başlamış oldu.

Bununla birlikte, adli reform ve kanun çıkarma alanında, Cevdet'in olağanüstü kariyeri 1855'te başlamadı. Kırım Savaşı Avrupa'lının dikkatini Osmanlı İmparatorluğu üzerine çekmiş ve ticareti büyük oranda yaygınlaştırmıştı. 1850'nin Avrupa'dan muhlem ticaret kanunu altında davalara bakan karma mahkemeler kendilerine getirilen davaların çoğunu çözüme kavuşturamadılar ve Avrupa'lılarda gayri müslimlerin şahadetinin kısıtlandığı durumlarda bu mahkemeleri kullanmak istemediler. Böyle durumda Fransız kanunları Türkçeye çevriliyor ve mahkemelerde tatbik ediliyordu. Ulema, bir milletin temel kanununun değiştirilmesinin o milleti tahrip edebileceği ve böyle bir gıdışın caiz olmadığı gerekçesiyle buna itiraz etti. Bunun üzerine Avrupa'lılar Osmanlılara kanunlarının yayılma yönlerini ortaya çıkarmak gayesiyle tetkik etmelerini, bu tetkikin sonuçlarının da Avrupa'lılarca incelenerek kendi tebalarına izah edilmesi gerektiğini telkin ettiler.⁴⁰

Vekiller bu teklifi uygulamaya razı oldular ve bir müslüman hukukçular heyetini, "İlm-i fıkhın muamelat kısmına dair" bir kitap yazmaya memur ettiler. Kitap, Metn-i Metin olarak isimlendirilmiş ve herkesin anlayacağı bir Türkçeye yazılmıştı.⁴¹ Heyet, 2 Kasım 1855'te, Meclis-i Ali-i Tanzimatın Kazasker (ulema hiyerarşisinde Şeyhulislamdan hemen sonra gelen makam) unvanlı bir üyesinin başkanlığında ilk celseyi gerçekleştirdi. İstanbul kadısı Tahir Efendi, Meclis-i Maarif üyeleri Husam Efendi ve Ali Katip Bey ve Cevdet Efendi heyete yardımcı olmaya memur edildiler. Bu şahıslar hukukla ilgili başvuru kitaplarına ve bunların özetlerinin çıkarılmasına dikkate değer bir zaman harcadılar. Metn-i Metin tamamlandığında heyet de dağıldı.⁴²

Cevdet sonradan 1858'de imparatorluğun yeni ceza kanununu ve aynı yıl imparatorluğun emlak kanununu ürettiği heyetlere atanmıştı. Bu kanunların ilki ekseriyetle Fransız Hukuku üzerine temellenmişti. Fakat emlak kanununun Batı tasnif metodlarına ve seçici temeller üzerine toplanan geleneksel hukukun kanunlaştırılmasına muracaat edilerek üretilmiş ve çağdaş duruma uyarlanmıştı. Daha sonra Cevdet bunları ve diğer kanunlarla Tanzimat Meclisinin Düstur isimli bir bölümde tanzim ettirdiği düzenlemeleri yayınladı.⁴³

39 Chambers, "Ahmed Cevdet Paşa," pp. 85-86.

40 *Ibid.*, p. 150. Berkes, *Development of Secularism*, p. 166-167.

41 Chambers, "Ahmed Cevdet Paşa," p. 151. Berkes, *Development of Secularism*, p. 167.

42 Chambers, "Ahmed Cevdet Paşa," p. 151.

43 *Ibid.*, pp. 153-154.

37 Hevit, "The Ottoman Ulema," p. 84.

38 Lewis, *Emergence*, pp. 107-108.

Fransız medenî kanununun uyarlanması dü-
şüncesi Tanzimatın başlangıcından sonra fazla
önemsenmemiştir. Sonuçta Cevdet Paşa, Şeriat
üzerine temellenen Medenî hukukun derleme
heyetinin başına getirildiğinde (1868) bu du-
şünceden tamamen vazgeçildi. Cevdet Paşa iki
yıl dolmadan, dinî kazasker ünvanı seküler ve-
zir ünvanıyla değiştirilerek, ulema teşkilatından
bürokrasiye nakledildi. O, 1868'de devletin en
yüksek adli organı ve gerçekte Adliye nezaretin-
nin olgunlaşmamış şekli olan eski Meclis-i Vala-
'nın halefi, Divan-ı Ahkam-ı Adliye'ye de
başkanlık yaptı.⁴⁴

Cevdet'in dikkate değer deneyi, özellikle
Mecelle heyetinin müjdecisi olarak gördüğü
Metn-i Metin heyetindeki çalışması istifadeye
sunuldu⁴⁵ 1869 ve 1876 arasında heyet, Mecel-
le'nin onaltı bölümünü, muhalefet ve fasılalara
rağmen hazırlamıştı. Muhalefetin başı olan
Şeyhülislam Hasan Fehmi Efendi, temelde yar-
gılama hakkı problemiyle ilgilenmiş ve Şeriatın
herhangi bir şekilde kanun halinde toplanması-
nın kendi emrindeki Fetvahanenin işlevi oldu-
ğunu, seküler adliye nezaretinin vazifesi olma-
dığını iddia etti.⁴⁶ Ayrıca Nisan 1870'de Şeyhü-
lislam Hasan Fehmi Efendi, Cevdet'in azledil-
mesi ve Mecelle heyetinin Fetvahaneye nakle-
dilmesi olayını tertipledi.⁴⁷

Yeni düzenlemeyle hazırlanan ve basılan
Mecelle'nin altıncı bölümü şiddetli eleştirilere
yol açtı. Heyet, Ağustos 1871'de Şeyhülislam'ı
görevinden uzaklaştırıp Cevdet Paşa'yı heyet
başkanı olarak görevine iade etmişti. Cevdet
Paşa, tartışmalı altıncı bölümün kopyelerine el
koyarak iptal etmiş ve onun yerine tamamen
yeni bir bölüm hazırlamıştı.⁴⁸ Mecelle üzerinde
çalışmalar 1876'ya kadar Cevdet Paşa'nın yö-
netiminde devam etti. Fakat bu yılda muhafaza-
kar ulema II. Abdülhamit'le kendine yeni bir
yandaş buldu. Bu süreye kadar Şeriatın sadece
ticarete ait kısımları kanunlaştırılmış, evlilik,
aile ve miras hakları hiç dokunulmadan bırakıl-
mıştı.⁴⁹ Şeriat üzerindeki yetkilerini tehdit eden
hukukî reformlar sırasında direnç işaretleri gös-
termekten başka birşey yapamayan ulema sekü-
ler üniversiteyle mücadele etti. Her iki durumda
da kısa süreli zaferler kazandı.

Böylece Tanzimat gelenekle modernliği bira-
raya getirmekle kalmadı, çatışan çıkarlar ve kö-
tü tanımlanmış sınırlarla bir seri çelişkiler de
üretti. Seküler kanunnameler yanında, kanun-
laştırılmış ve kanunlaştırılmamış Şeriat vardı.
Şer'i mahkemelerin yanında kanunî mahkeme-
ler dururken, adliye nezareti yanında Şeyhülis-
lamlık duruyordu. Bu farklılaşmış hukukî sis-
temler üstüste binerek birçok alanda diğerini
tekdiz ettiler. Fakat asıl sonuç "dünyevî" ve
"dinî" olanın birbirini takib eden yeniden yo-
rumlanmalarla ulemanın meşru yetkilerinin dru-
matik olarak azalmasıydı.

Müslüman dinî kuruma, en sonunda, daha
çok zarar veren, medreselerin dejenerasyonuy-
du Zamanla uyumsuzluk, entelektüel canlılık

ve rekabet eksikliği, zenginliklerinin çoğu-
nun elden çıkması, ümitli olduğu kişilerden
bir çoğunun devletin dünyevî alanına gire-
rek sapmasının getirdiği acı ve yeni seküler
okullarla rekabet edememe medreseleri tep-
kinin güçsüz şatoları haline getirmişti. İki
farklı eğitim sisteminin sonucu olarak orta-
ya çıkan ve birbirleriyle rekabet eden eği-
timli seçkinler karşılıklı anlayış ve yardım-
laşma noktasında yeteneksiz kaldılar.

Sonuçta ulemanın çoğunluğu, çağdaş
dünyadan uzaklaşarak kendilerini Şeriat
mahkemelerine ve ortaçağ medreselerine
kapattılar. Sadece Cevdet gibi müstesna şa-
hıslar değişimin cazibesinden daha çok, ka-
çınılmazlığını kabul ettiler ve ikisi arasında
köprüler kurmak suretiyle gelenek ve mo-
dernliği uzlaştırmaya teşebbüs ettiler. Da-
rülmuallimin ve Rüşdiyeler, hukuk alanında
emlak kanunu ve Mecelle, benzer çabaları
temsil ettiği gibi, bu tür teşebbüs örnekleri-
dir.

Fakat bu tür şahıslar çok az ve ça-
balarının sonuçları da çok sınırlıdır.
Tanzimat'ın bu farklılıkları çözülmeyi
gösteren çelişme ve zıtlasmaları yine-
ledi. Osmanlı İmparatorluğu'nun has-
tahlığına çare bulmakta Tanzimatın ba-
şarısız kalması sonucu uğranılan ha-
yal kırıklığı ve geç Tanzimat dönemi-
nin yapısal eğilimiyle ortaya çıkan
büyük bozumu sonucu, Cevdet gibi şa-
hıslar bile, II. Abdülhamid'in gele-
nek-yönelimli, mutlakçı rejiminde uy-
gun bir sığınak buldular.

Ulema, gelenekçiliği, Batı-karşıtlı-
ğını ve Panislamizm'i vurgulayan bu
rejimin resmî tasdikinden hoşnut kal-
dı. Fakat Abdülhamid'in politikaların-
dan en kârlı çıkarlar tarikatlar ve ule-
mâ hiyerarşisinin dışında kalan "din

adamları" oldu.⁵⁰ Ulema, tepkici sıyrası at-
mosferde bile, 18. yy.'da teşkilatlarını etki-
lemeye başlayan bozulma ve zeval sürecini
tersine çevirmedi. Bu süreç Selim ve Mah-
mud'un reformları ve Tanzimat ile tarafın-
dan şiddetlendi. Hamid'in despotizmiyle
uzlaştıklarından, Ortaçağdan kalma bu son
Osmanlı kurumları, Genç Türkler dönemin-
de zayıflamış bir varlığa dönüştüler.

I. Dünya Savaşındaki mağlubiyet, düş-
man işgali ve İmparatorluğun parçalanması
sürecini, yeni bir ulus devleti kurmak için
verilen başarılı mücadele takip etti. Mustafa
Kemal Atatürk tarafından kurulan seküler
Cumhuriyette, ulemanın mülkleri gibi resmî
konumları, özel kıyafetleri, teşkilat, ünvan
ve imtiyazları, Halifelik, medreseler, Şeriat
ve Tarikatlarla birlikte ilga edildi. Şeriat,
ulema, ve dervişler Türkiye Cumhuri-
yeti'nin Müslüman kitleleri arasında halâ
varlıklarını hissettirmeye devam etmekte-
dirler

44 Berkes,

Development of

Secularism, p. 166-167

45 Chambers,

"Ahmed Cevdet Paşa,"

p. 151

46 Berkes,

Development of

Secularism, p. 169

47 Ali Ölmazoğlu,

"Cevdet Paşa" İslam

Ansiklopedisi, Vol. III,

(1st 1945) p. 116

48 Ibid.

49 Berkes,

Development of

Secularism p. 169

50 Ibid. p. 258

Fethi GEDİKLİ

Venedik elçisinin padişahıtan dileği

Geçen sayıda "Onyedinci yüzyıl başında Galata'da yaşamış Venedik elçisi hakkında" başlıklı yazımızda sergilediğimiz belge bizimiz beşerlerden biri olan Galata Kadılığı'nın 21 sayılı sicilinden alınmış (Yarak (B) Fermanı, Humayun, maa'sel ver dar-ı şebchi ve yavınanaman istilind) k olarak ona takdim ediyorumuz. Metinde ayrıca içinde yer alan rakamlar fermanın satır sayılarını göstermektedir.

"Akda kudâti'l-müslimin evlâ vülâti'l-muvahhidin ma'denü'l-fadlı ve[']-yakîn] (1) fahrü'l halk 'ale'l-halkı eema'in vârisü 'ulûmü'l-enbiyâi ve'l-murşelîn el muhtassu bî mezîdi 'inû[ye]ti'l-Meliki'l Mu'in] (2) Mevlânâ Galata kâdısı zîdet fedâiluhu tevki'-ı refi'-i humâyûn vâsıl [olacak ma'lûm ola kı] (3) kazâ-yı mezbûrede ("mezbûreye" olmalı) tâhri' Tophâne'de 'İsâ Çelebi fırını demekle ma'rûf fırında] (4) beyâz itmek işleyen Mustafa sütte-ı se'âdetime arz idlûb zıkr olunan fırında] (5) kadimu'l-eyyâmdan sülûsân üzere emr-ı şerîfime beyâz itmek işleyüb... (6) fırın kadim olmağıla girü işleyüb sâbık uzre akça itmek işleyüb... (7) olma mak bâbında 'inâyet ricâ itmeğün buyurdum kı (8) göresiz mâ takaddümden ol fırınlar beyâz itmek minvâl üzere işle[yu] (9) gelmiş ise girü ol vecihle beyâz itmek işledüb mâ takaddümden]... (10) mugâyir kimesneye ta'allül ve bahâne ve 'imâd ve muhalefet idirimeve sız... (11) 'alâmet-i şerife i'timâd kılasız tahriren evâhir-ı Safet-i'l-Hayr li-[sene...] (12)

(Okunamadı) el Mahruse (13)

mucebince 'amel olunub hilâf-ı mu'tâd rencide olunma[ya] (14) kadimden işleyü geldikleri üzere sülûs sulusân işle[yüb] (15) beyâz ve kadimden 'İsâ Çelebi işlediği gibi bu [minvâl üzere] (16) beyâz ve sulusân işleyüb min bu'd 'İsâ ahardan... (17) ta'arruz eylemeyüb ve 'İsâ Çelebi fırınından gayri işlemeyeler... (18) buyuldu "

Bu kez seçilen belge ise yine Galata Kadılığı'nın 21 sayılı sicilinden alınan ve 1008-1600 tarihini taşıyan bir Ferman-ı Humayundur. III. Murad'ın ardından Osmanlı Devleti'nin öncünce padişah olarak tahta çıkan ve sivasî garileler ve savaşlarla ağırasar III. Mehmed'in saltanatı (1574-1603) sırasında Venedik balyosunun (elçi) arzunaı üzerine sadır olmuştur. Konusu Venedik'ten İstanbul'a mal taşıyan barçılardan (taahvaka) büyük sayıda eskolar (karp gemisi adı) burada ticaret gemisi ağırlığında boş seferde ağırlar zanrık resimlerin önüne geçmesidir. Beşer, izaha ihtiyâk göstermeyecek kadar açık olduğundan, burada yalnız bir kaç noktanın atının çözümü ile yetinilecektir. 1) Kanun Sultan Selim'tan beri gelen bir uygulamaya göre Venedik'ten mal getiren barçılardan yalnızca zanrık vergi alınmaktadır. Bu gemiler İstanbul'dan boş veya mal yaklevip giderse icaze, beğesi ve boş hücceti veren zanrık emrine gâdis ve selâmetlik parası diye ayrıca 300 akça daha öderler. Bu vergiler alınamıyave ve Osmanlı hukukunda çok önem bir veri olan eski tabrikatı vanı kanunı kadime devanmakadur. 2) Fakat açıkça verildiği üzere, bu dönemde zanrık emri tam bir karnasa hakimdir ve herkese öderler. Gençlerden (ada bir şey koparmanın var sına zırmıştır. 3) Bu durumun Osmanlı ticaretin olumsuz yönde etkilediği te şüphesizdir. Gerçekten, bu sebeple, ta Kanun Sultan Süleyman zamanından beri devlet gelirlerini bir zarar zıvan zelmemesi için zarfve kedi zarar ve noksan olur devu. Bu konuda gerekli düzenlemelerin yapılmış olduğu anlaşıyor.

Venedik elçisi mevcut durumun yakınmakta ve eski uygulamaların devamını rica etmektedir. Bunun üzerine sultan, gelişte gümrük ve dönüşte "maktu" 300 akçanın dışında yeni türetilmiş vergilerin kesinlikle alınmamasını ferman etmektedir.

SADELEŞTİRİLMİŞ METİN

Akda kudâtî'l-müşîmîn evlâ vîfâtî'l-müşîmîn ma'denü'l-fadlî ve'l-yakîn hüccetü'l-Hakk 'ale'l-halkı ecma'in vârsü'l-ülûmî'l-enb-yâi ve'l-murşelîn el-muhtassu bi-mezîdî'l-inâyetî'l-Melikî'l-Mu'in İstanbu ve Galata kâdî arî zîde fedailuhuma tevkî-ı refî-ı humâyûn vâs-ı olıcak ma'üm oia kı Venedik balyosu südde-ı se'âdetime 'arz-ı hâl gönderüp merhûm ve mağfûr leh ceddım Sultan Süleymân Hân nevvarı ahı te'âla merkadehu Venedik bârçaları metâ ile İstanbu'a geldüklerinde Gümrükhâneye yanaşıp cümle metâ'ı boşandıklarından sonra gümrük arayıcıları bârçaya girüp içinde metâ' ve esbâbdan nesne kalmadığını gördüklerinde bârçalara icâzet verilüp gümrükten gayri bir nesne talep olunmaya bize zıkr olınan bârçalar bu cânibe dahi metâ' tahmil idüb olıgeldiği kânûn-ı kadîm üzere resm-ı gümrüklerin b'it-tamâm edâ idüb Venedige 'avdet etmek istediklerinde âdet üzere emînlerden câzet tazkeresi ve boş hüccet aldıklarında zıkr olınan emînin sandığına reft ve selâmetlik nâmına âdet-ı kadîme üzere üçer yüz akça dahi viregelmişlerken sonra bazı Yahudiler ve sair multezimler Venedikden gelen bârçalardan metâ arıp boşatdıklarından sonra gemiden nice akçaların aldıklarından gayri arayıcılar ve mubassırlar ve bârçalar olıgeldiği üzere bu cânıbdan metâ tahmil eyemek çün minden câzet aldıklarından icâzet veren emîn kull' akça alub ve bârçaları tamâm tahmil olınlub gitmek istediklerinde emîn ve emînın kâtibleri ve sair âdenleri ve subaş ve gayrıları ve hâricden bazı kimesneler biz dahi bu makûle bârçalardan resm-ı geldiği hakkımız vardır deyüñ çe akçaların alub te'add eylediği ola kı bârçalar metâ ile gelmeyüb bu eclden mîriye kuşî zarar ve noksân olur deyü merhûm muşârunleyh zaman ndan Venediklû bârçaları geldükde ol geldiği üzere metâ'larından resm-ı gümrükleri ve bârçalardan reft ve selâmetlik nâmına üçer yüz akçaları alındıktan sonra vech-ı meşrûh üzere ziyâde nesne talep ve te'addı olınmamak bâbında hükmi-ı humâyûnumı talep etmeğın buyurdum kı Venedik bârçaları ile bâzergânları gelub getirdüklerinde kadîmden alınageldiği üzere metâ'larından bi-kusûr resm-ı gümrüklerin ve yine gıtdıklarında bârçadan reft ve selâmetlik nâmına üçer yüz akçaların aldırıldıktan sonra ziyâde bir nesne aldırılmayub kânûn-ı kadîme muhâlif sonradan ihdâs olınan b'd'atı rel' idüb bârçalar geturduğı metâ'ı boşaldub ve yine metâ' tahmil eylediklerinde ve gitmeğe icâzet verilidkde min ba'd emîne ve arayıcılara ve kâtiblere ve çavuşa ve subaşıya ve kapıcıya ve mubassırlara ve sarraflara ve sair huddama ve gayri ere vech-ı meşrûh üzere ahidnâme ve kânûn-ı kadîme muhâlif bir akça ve bir habbe ziyâde aldırılmayub kânûn-ı kadîm üzere a dirub ve bârçardan reft ve selâmetlik nâmına akçaları itimâd k'as z tahrîren fi evâhır şehri Zî'l-kâ'de k'sene semân ve elf vasale neynâ fi'l-yevmî'l-hâmis aşar mîn Zî'l-hicce k'senesemân ve elf [10008/1600] bi-makâm-ı Kostantiniyye el-Mahmiyye

Müşumanların kadılarının en âdılı, müşumanların vâillerinin en yısı, erdemın ve gerçeğın madenî, kamu halk üzerinde Hakk'ın belgesi, nebilerin ve resullerın ilimlerinin marasçısı, Melkû'l-Mu'in'in sonsuz nâyeti ile hassaten donanmış İstanbu ve Galata kadıları -erdemleri artırılınsın-, yüksek fermân-ı humâyûnum [size] ulaştığında bilinsin kı, Venedik erçısı, saadetli kapma arzıhal gönderüp mehinin ve mağfurleh ceddım Sultan Süleyman Han Yuca Allah kabrinin nur eylesin- Venedik bârçaları ("gemilerin") metâ ile İstanbu'a geldüklerinde Gümrükhaneye yanaşıp bütün mallarını boşaltıktan sonra gümrük arayıcılar gemiye girip içinde metâ ve ma zmeden bir şey kalmadığını gördüklerinde, gemilere izin verip gümrük dşında bir nesne talep olunmaya, zıkr olınan gemiler bize bu tarafa metâ yük eyip olagelen kanun-ı kadîm üzere gümrük vergilerini tamamen ödeyip Venedik'e geri dönmek istediklerinde âdet üzere emînlerden izin belgesi ve boş kağıdı aldıklarında bahsı geçen emînin sandığına gıdış ve güle güle ("selâmetlik") namına kadim gelmek üzere üç yüzer akça dahi vere gelmişlerken daha sonra kıy Yahudiler ve sair multezimler, Venedik'ten gelen gemilerin metâlarını boşatırdıktan sonra, gemilerden nice akça arın adık arından başka arayıcılar, mubassırlar (gümrük görevlileri) sarraflar, subaşı ve gayrilerin her bir kendileri için vergi isteyip hep akça arıncıp zulmederler. Ve gemiler öge diğ üzere bu taraftan mal yük emek için eminden izin aldıklarından ötürü izin veren emîn kull' akça alıp ve gemiler tamamen tahmil olunup gitmek istediklerinde, emîn, emînin yazıcıları ve sair adamları, subaşı ve başkaları ve hâricten bazı kimseler "Bizim dah bu tür gemilerden vergi ağı meçce hakkımız vardır," diye nice akçaların alıp zulmetiği gemilerin metâ yükli, gelmemesi durumunda, hazineye çok zarar ve ziyân olur, diye merhum muşârunleyh (Sultan Süleyman Han) zaman ndan Venedik'te gemiler geldiği zaman, olageldiği üzere na anından gümrük vergileri gemilerden gitme ve güle güle namına üç yüzer akçaları alındıktan sonra açıklandığı üzere fazladan nesne isteyip zulmetmemek konusunda fermân-ı humâyûnumı talep etmekle buyurdum kı, Venedik gemileri ile tüccarları geip getirdüklerinde, kadîmden alınageldiği üzere mal arından eksiksiz gümrük vergileri ve gıttıklarında gemiden yine gitme ve selâmetlik adına üç yüzer akçaların aldırıldıktan sonra ziyâde bir şey aldırılmayıp kadim yasaya muhâlif sonradan ihdâs olınan b'd'atleri ("yenilikleri") kaldırıp, gemilerin getirdiği malı boşatıp ve yine mal yüklediklerinde gitmeye izin verildiğinde bundan sonra, emîne, arayıcılara, yazıcılara çavuşa subaşıya kapıcıya, mubassırlara sarraflara, öbür görevlilere ve başkalarına açıklandığı üzere antlaşmaya ve kanun-ı kadime aykırı bir akça ve bir zerre fazla aldırılmayıp, kanun-ı kadim üzere aldırıp ve gemilerden gitme ve güle güle akçaları bir kez alındıktan sonra, iki kez aldırılmayasınız, nat edenleri arz eyleseniz, şöyle bilersiniz â âmet-i şerife timat kılasınız Bin sekiz yılı Zilkade ayının ilk günlerinde yazıldı Bize, bin sekiz yılı Zilhicce ayının on beşinci gününde ulaşt B-makâm-ı Kostantiniyye el-Mahmiyye [1008.1600]



Mayıs ayının sonlarına doğru, önde gelen uluslararası kuruluşlar dünya ekonomisine yönelik beklentilerini açıklamaya başladılar. IMF uzmanlarınca hazırlanıp yılda iki kez yayımlanan World Economic Outlook da bunlardan biri. Bu çalışmaya göre, artık dünya ekonomisi sağlıklı bir sürece girmiştir. Dünya ekonomisi 1990-93 arası yaşanan durgunluğun ardından 1994 yılında güç toplamıştır. Büyüme

rağmen, IMF'nin 1995 ve 1996 yılı ile ilgili tahminleri iyimser olmaktadır. Buna göre, büyüme hızı 1995'te % 3.25, 1996'da ise % 4 olarak tahmin edilirken dünya ticaretinin 1995'de % 8, 1996'da % 7'lerde olacağı öngörülmektedir. Diğer yandan enflasyonun sanayi ülkelerinde ıstıkrarlı, gelişmekte ve piyasalar ekonomisine geçmekte olan ülkelerde ise önemli ölçüde düşeceği kabul edilmektedir.

Dünya ekonomisinde gelişme ve beklentiler

oranı % 3.25 olarak gerçekleşirken dünya ticareti de % 9.25 oranında genişlemiştir. Bu rakamlar beklentilerin hayli üzerinde olmuştur

Diğer yandan, bu olumlu havayı dağıtılabilecek iki ana risk de tahmin edilmektedir: 1994 yılı Aralık ayının sonlarında Meksika'da yaşanan finansal kriz örneğindeki gibi yeni gelişmekte olan piyasalara ilişkin oluşabilecek dünya finans piyasalarındaki kararsızlıklar ve Amerikan Dolarının hızla başaşağı düşüşü

1994'de ekonomik canlanmayla birlikte özel sektör ve hükümetlerin fon talebelerini artırmaları reel faiz oranlarını da artırmıştır. Bununla birlikte yatırımcıların daha dikkatli olduğu ve 1990-93 yılları arasında gelişmekte olan ülkelere (GOÜ) sermaye akımlarında önemli ölçüde azalma görülmüştür. Finansal piyasalardaki dalgalanmalara ve GOÜ'lere sermaye akımlarında görülen yavaşlamaya



IMF'ye göre tüm sanayi ülkelerinde ekonomik canlanma görülmektedir. Bu ülkelerin 1994'deki toplam millî geliri, büyüme hızında, beş yılın en yüksek oranı olan % 3'ü yakalamıştır. Enflasyon ise % 2.5 civarında devam etmiştir. Kuzey Amerika ve İngiltere'deki iyimser şartlar, Kıta Avrupa'sında hızlanan toparlanma ile Japonya'da daha da düzelen ekonomi karşısında 1995-96'da büyüme oranının % 3'e yaklaşacağı tahmin edilmektedir. Bu arada bir süredir büyüme oranları itibarıyla daha iyi durumda olan Amerika, İngiltere, Avustralya ve Yeni Zelanda gibi ülkelerde kısa dönemli faiz oranlarının kontrol altına alınması ve enflasyonun hızlanmasını önlemek gerekecektir. Öte yandan, hemen hemen tüm sanayi ülkelerinde büyük bütçe açıklarından kaynaklanan mali dengesizlikler söz konusudur. Kamu borçlarının hem mutlak hem de bir önceki çevrime göre 1994'de



önemli düzeylerde olması maliye politikalarının sürekliliği ve güvenilirliği konusunda soru işaretleri bırakmaktadır. Yaşlanan bir nüfus ile sosyal güvenlik sistemlerince fonlanamayan büyük yükümlülükler kamu maliyesine ek bir risk de getirmektedir. IMF'ye göre ekonomik faaliyetlerdeki canlanma bu açıkların finansmanı için uygun şartlar sağlayabilecektir.

1995'in başlarında meydana gelen en önemli gelişme Amerikan Dolar'ının Japon Yen'i ve Alman Mark'ı karşısında hızla değer kaybetmesi oldu. Amerikan ekonomisinin tam kapasitede çalıştığı bir dönemde değer kaybeden Dolar, gelecekte enflasyonist baskıların artacağı sinyallerini güçlendirdi. Bu aşamada, IMF'ye göre zayıflamaya devam eden Dolar'a ilişkin orta vadedeki problemlere yönelik çabalar nedeniyle Amerika'da faiz oranlarında küçük bir artış beklemek mümkündür.

1991-94 yıllarında gelişmekte olan ülkelerde ortalama % 6 dolaylarında (1980-90 arası % 4) büyüme gerçekleşmiştir. Geleceğe yönelik beklentiler de buna bağlı olarak yüksek tutulmaktadır. Bununla birlikte GOÜ'ler, sermaye akımlarının geri dönme tehlikesiyle karşı karşıya kalabilecektir. Meksika'da olduğu gibi yeni gelişmekte olan piyasalarda meydana gelen dalgalanmalar kısa vadede büyümeyi olumsuz etkileyebilecektir.

Sermaye akımlarındaki dalgalanmalar karşısında çoğu GOÜ'ler aşırı likidite ve paralelinde reel döviz kurlarına baskı uygulayarak cari işlemler dengesindeki açıkların büyümesine neden olmuştur. Meksika krizinde görüldüğü gibi, özellikle özel sektör tasarruflarının düşük olduğu ülkelerde dış dengenin kurulabilmesi kolay olmamaktadır. Bu durumda yurtiçi tasarrufların o ülkenin finansman gereğinin büyük bir kısmını karşılaması önemli hale gelmektedir. IMF de, sermaye girişlerinin olumlu etkilerine rağmen yurtiçi tasarruflara ikame edilmemesi konusunda uyarılarda bulunmaktadır.

GOÜ'lerde en hızlı büyüyenler arasında güneydoğu Asya ve Çin atbışı girmektedir. Bu ülkelerde ısınan ekonominin bir süre dinlenmesi, deregulasyon ve özelleştirme çabalarının hızlanması söz konusu olacaktır. Afrika'daki bir çok ülke yapısal reform ve istikrar politikalarının sürdürülmesine devam etmiştir. Tüm siyasi istikrarsızlıklara ve çarpık ilerlemeye rağmen Afrika için 1995'te % 3.75 oranında bir büyüme beklenmektedir. Bu beklentilerin yanı sıra çoğu ülkelerin yüksek oranda borçlandığı göz önüne alındığında borç yüklerinin daha da artacağı tahmin edilmektedir.

Eski merkezî planlı ekonomilerde piyasa ekonomisine yönelik reformlar devam etmektedir. İlk başlardaki olumsuzluklar yavaş yavaş düzeltilmektedir. Radikal istikrar ve reform programları uygulayan bu ülkelerde son üç yıl içinde önemli gelişmeler görülmüştür. Baltık ülkeleri, Polonya, Slovak Cumhuriyeti ve Slovenya'da büyüme hızlarının % 5'lere ulaşacağı hatta aşacağı belirtilmektedir. İşsizlik ve enflasyon kontrol altına alınmakta ve düşmeye devam etmektedir. Transkafkasya ve Orta

Asya ülkelerinde ise milli gelirde hızlı düşüşler devam ederken, enflasyon da yüksek seviyesini korumaktadır. Rusya'da 1994'ün ilk yarısında kaydedilen ilerleme bozulan mali yapı ve geciken özelleştirme çabaları sonucunda kesilmiştir. Başlangıçta önemli miktarlarda sermaye girişinin beklendiği bu ülkelerde ancak ılımlı bir gelişme gözlenmiştir.

IMF'ye göre, dünyadaki toplam tasarruf miktarının yatırım taleplerini karşılayıp karşılamayacağı önemli bir sorudur. 1980'lerden beri dünya faiz oranlarının yüksek seviyelerde seyretmesi özel sektör tasarruflarına hükümetlerce el konulması ve bazı sanayi ülkelerinin emekli-yaslı nüfuslarındaki hızlı artışlar tasarruflar üzerinde hızla büyüyen baskılara işaret ederek bu sorunu önemli kılmaktadır. 1992-93 arası dünyadaki tasarruf oranı GSYİH'nin % 21.75'i kadar gerçekleşti (1960-70'lerden % 2 daha az). Sanayi ülkelerindeki özel tasarruflar son otuz yıl boyunca % 20 civarında oldu. IMF'ye göre sanayi ülkeleri için düşüşün neredeyse tamamından kamu sektöründeki tasarrufların azalması sorumlu olmaktadır. 1960-1972 arasında yalnızca % 0.5 oranında gerçekleşmiştir. Aynı dönemde toplam kamu borçları 1993'de % 45'den % 70'lerin üzerine çıkmış ve 1960'lardan beri dünyadaki reel faiz oranlarının artmasına katkıda bulunmuştur.

Özel sektör tasarrufları ise ekonomik gelişmelerin paralelinde doğal bir seyir izlemektedir. Yüksek büyümeyle birlikte hızla artacak, yavaşlamayla birlikte duracak ve nüfusun yaşlanmasıyla birlikte düşecektir. Sanayi ülkeleri ile GOÜ'lerin tecrübesi göz önüne alındığında büyüme, tasarruf ve yatırım arasındaki kısır döngünün devam etmesi beklenmektedir. Dolayısıyla IMF'ye göre, gelecek 15 ya da 20 yıl için ümitsiz olmaya gerek yoktur. Özellikle Çin, Hindistan ve Brezilya gibi GOÜ'lerdeki ekonomik büyüme ve oluşturulan tasarruf ile sanayi ülkelerinde hükümetlerin tasarruf oranlarını tersine döndürmesi anahtar rolü üstlenecektir. IMF'ye göre sanayi ülkelerindeki ekonomik canlanma ve yatırım taleplerinin artması karşısında GOÜ'ler, yatırım fonlarını karşılamakta zorlanabilecektir. Meksika örneği, dış dengesizliğin finansmanında dünya finansal piyasalarının kullanımının -özellikle yurtdışı tasarruf oranlarının iç tasarrufların ikamesinde kullanıldığında- sınırlı olduğunu göstermiştir. Burada sorumluluğun önemli bir bölümü de mali yapıdaki dengesizliklerini düzeltmek suretiyle reel faiz oranlarını azaltmak zorunda olan sanayi ülkelerine düşmektedir.

Sonuç olarak, 1994 yılında dünya ekonomisi durgunluktan çıkıp canlılık kazanmıştır. 1995 ve 1996 yıllarıyla ilgili beklentiler de iyimser olmaktadır. Özellikle GOÜ'lerin de katkısıyla dünya ekonomisinin sağlıklı bir büyümeye kavuşacağı öngörülmektedir. Diğer taraftan sanayi ülkelerinde kamu maliyesindeki dengesizlikler bu beklentilere gölge düşürmektedir. GOÜ'lere sermaye akımlarının azalacağı ve bu piyasalardaki dalgalanmaların büyümeyi olumsuz etkileyebileceği de bir başka faktör olmaktadır.



YIRMİBİRİNCİ YÜZYILA HAZIRLANIRKEN

Bundan iki yüz yıl önce, onsekizinci yüzyılın sonlarına doğru, Avrupa'daki sosyal ve siyasi trendleri izleyen gözlemler büyük bir sıkıntı içine düşmüşlerdi. İlk önce 1789'da Fransa'da su yüzüne çıkan devrim dalgası komşu ülkelere doğru yayılmakta, İtalya'dan Hollanda'ya kadar bütün ülkelerde rejimleri alaşağı etmekteydi. Kendi kendini beslenerek büyüyen bu devrim, barışçı yollarla sağlanan bir anayasa değişikliği ile temsili niteliği daha gelişmiş bir siyasi sistem oluşturacağı yerde ortaya birtakım azgın sokağateci çıkarmakta, bütün Avrupa'ya yayılan bir şiddet dalgası ile yepyeni savaşlar üretmekteydi. Bu şiddet dalgası ve savaşlar, merkezî hükümetlerin güçlenip ülke geneline siyasi ve askeri bakımdan hakim olmasıyla bir ölçüde yatıştı.

Daha sonra güçlü ulus devletlerinin etkisiyle 1750-1850 arasındaki dönem sanayi kapitalizminin yeni buluşların yardımıyla da dünya yüzeyindeki hegemonyasını kurduğu zaman kesiti olarak anıldı. Bu zaman kesiti Kuzey Avrupa merkezli bir dünya ekonomisini ve onun çevresindeki periferiyi oluşturdu. Avrupa'nın hırslı milletleri 20

yüzyıla kadar bu periferiden kendilerine en iyi payı kapmaya çalıştılar. Bu arada Avrupa'da güçlü bir millet, ulusal birliğini tamamlayıp pastadan pay alacak güce ulaşmıştı. Bu ulus, Alman ulusuydu. Almanya'dan daha önce milli birliğin ve sanayileşmesini gerçekleştirebilmiş ülkeler olan periferi pastasını zaten paylaşmışlardı. Böylelikle Almanya periferiler üzerindeki etkisini arttırabilmek için bu uluslarla didişmeye başladı. Böylelikle yeryüzü dünyanın en kanlı savaşlarından biri olan Birinci Dünya Savaşıyla tanıştı. Bu savaş, Milletler Cemiyeti'nin ilgisizliği sonuçlandı ve Wilson prensiplerine uygun yeni bir dünya düzeni oluştu.

Kuzey Avrupa'nın hırslı ırkı, Germenler bu yenilgiden ders almayarak 1940'ların başında bir daha bütün dünyayı kana buladılar. Bu ikinci büyük savaş sonunda dünya ideolojik bakımdan iki parçaya bölündü. Bunlardan biri batı bloku ülkeleri diye adlandırdığımız kapitalist dünya diğeri ise, doğu bloku ülkeleri diye adlandırığımız sosyalist dünyaydı. 1980'lerin ortalarına kadar bu ayrım devam edegeldi. Şimdi, dünya yeni bir yüzyılın eşiğinde.

Paul Kennedy'in elimizdeki bu kitabı yirmibirinci yüzyıla hazırlanırken dünyanın günümüzdeki geçişli politik, ekonomik ve sosyal konuları bir analize tutup bizim ıstıfade mize sunmakta.

YIRMİBİRİNCİ YÜZYILA
HAZIRLANIRKEN

Paul KENNEDY
Çev. Fikret UÇCAN

Türkiye İş Bankası Kültür Yayınları
Ankara, 1995. 559 sayfa
ISBN 975-458-068-5



TÜRKİYE EKONOMİSİNİN SAYISAL GÖRÜNÜMÜ

Cumhuriyet tarihi boyunca en yüksek büyüme rakamlarına ulaşıldığı dönemlerden biri de 1965-1971 arası dönemdir. Adalet Partisi ve onun başkanı olan Süleyman Demirel'in iktidarda olduğu bu dönemde ise GSMH'daki büyüme yüzde 7.3 oranında gerçekleşmiştir. Daha sonraki 1980 askeri darbesine kadar olan dönem ise koalisyonlar dönemidir ve bu oranın dönem ortalaması yüzde 4.5 civarındadır. Bu oran 1980-1983'teki ara dönemde de aşağı yukarı aynı seviyede gerçekleşmiştir. Diğer bir dönem ise 1980 sonrasında ismini veren Turgut Özal ve onun partisi ANAP'ın dönemidir. Yıllık ortalama GSMH'daki büyüme bu dönemde yüzde 5.1 oranında gerçekleşmiş, ondan sonra gelen DYP-CHP koalisyonunda ise bu oran yüzde 2.7'ye düşmüştür.

Yukarıda verdiğimiz bilgiler, Prof. Dr. Ekrem Pakdemirli tarafından hazırlanan bu kitap vasıtasıyla Türkiye Ekonomisi hakkında ulaşabileceğimiz verilerden sadece küçük bir kısmı. Ekonominin 1923'ten bu yana gelişimi üzerinde ça-

lışan ve bu konuda derli toplu rakamlara ulaşmak isteyenlere bu kitabı edinmelerini salık veriyoruz.

EKONOMİNİN SAYISAL
GÖRÜNÜMÜ
1923 TEN GÜNÜMÜZE

Prof. Dr. Ekrem PAKDEMİRLİ
Milliyet Yayınları
İstanbul 1995. 231 sayfa
İSBN 975-506-177-0



DEVLET VE İŞADAMI

Mütesebbis, neo-klasik iktisat öğretisinde dört adet üretim faktöründen biri olarak adlandırılır. Mütesebbisin yaptığı şey ise emek, sermaye ve doğal kaynağı (toprağı) bir araya getirerek üretimi organize etmektir. Bu üretim faaliyetini gerçekleştiren risk alır, bunun karşılığı olarak da kâr elde eder. Yine kârının oranını belirleyen de risk unsurudur. Ne kadar riskli yatırımda bulunursa ya da üzerine aldığı risk oranı ne kadar yüksekse buna bağlı olarak kâr oranı da o kadar yüksek olur.

Bu bağlamda gelişmekte olan ülkelerin ihtiyaç duyduğu en büyük üretim faktörü belki de mütesebbistir. Çünkü gelecekteki yapılar içinde üretim yapan toplumlarda böyle gözü kara risk ve kazanç bekleyen bireylere pek rastlanmaz. Bunu engelleyen çeşitli faktörler vardır. Zihniyet meseleleri de diyebileceğimiz bu faktörler

çıkartını maximize etmeyi amaçlayan bireyin toplum içerisindeki legalitesi konusunda sorunların oluşmasına sebep olabilir. Yukarıda belirttiğim zihniyet meseleleri medeniyetlerarası ve ülkelere arasında farklılıklar gösterebilir. Bunun temel nedenini ise o medeniyetin sosyal ve dini değer sistemleri oluşturur. Kapitalist zihniyetin hakim kılınabilmesi için bu değerler sisteminin kırılması veya kapitalist zihniyete yine bu değerlerin kendi içinde yaşanacağı dönüşüm sonucu aynı değerler sistemi tarafından toplumsal meşruiyet kazandırılması gerekir.

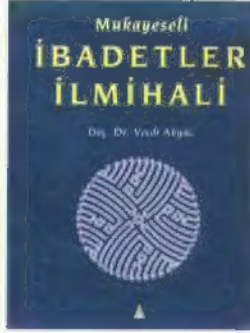
Türkiye’de ki devlet ve işadamları ilişkisi aynı çerçevede değerlendirilebilir. Yazarın da belirttiği gibi girişimcilik faaliyetinin yönlendirilmesinde devletin oynadığı son derece önemli rol, Türkiye’de iş hayatını biçimlendiren temel unsur olarak ortaya çıkar. Türk işadamlarının otobiyografilerinde, iş başarısı, herşeyden önce, işadamlarının devletle olan ilişkisine belirlenir.

Yukarıda çıkarılan sonuç cumhuriyet döneminde devletle büyük işadamları (ağırlıklı olarak TUSİAD çevresi) arasındaki ilişkilerin tarihsel perspektif içerisinde incelenmesi nihayetinde ortaya konulan bir gerçek. Bu çalışmanın sahibi ise Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Doçenti Ayşe Buğra.

DEVLET VE İŞADAMI

Ayşe BUĞRA

Türkçesi: Fikret Adaman
İletişim yayınları
İstanbul 1995, Sayfa 384.
ISBN 975-470-461-9



MUKAYESELİ İBADETLER İLMİHALİ

Mukayeseli İbadetler İlmihali, adından anlaşılacağı üzere namaz, oruç, zekât, hac, kurban, yemin, adak ve keffaretler hakkında dört Sünni mezhebe göre (hatta yer yer Şii Caferiyye de dahil) ana kaynaklarından hem temel hem de ayrıntılı bilgilerle mukayeseli hükümleri veriyor.

Ülkemizde farklı alanlarda yaşanan değişim nedeniyle fıkıh konusunda kafaların karıştığı bir ortamda aklı gelebilecek bir çok soruya da ışık tutuyor bu ilmihal. Türkiye’de Cuma namazı kılınabilir mi? Uluslararası yolculuklarda namaz nasıl kılınır? Namazlar birleştirilebilir mi? Meşru devlete başkaldıranların cenazesi yıkanır mı? Ölüm orucu tutulabilir mi? Kilise ve havralarda namaz kılınabilir mi?

Namaz hangi durumlarda bozulur? Adaklar nasıl yerine getirilir? İğne yaptırmak orucu bozar mı?.. gibi günlük hayatımızda merak ettiğimiz pek çok meseleyi en ince ayrıntısına kadar İz Yayıncılık tarafından yayınlanan 4 ciltlik *Mukayeseli İbadetler İlmihali*’ne müracaatla öğrenebiliyoruz, mukayeseli kolaylaştıran tablolar, iyi düzenlenmiş bir indeks sayesinde aradığınız bilgilere kolaylıkla ulaşabiliyorsunuz.

Doğ. Dr. Vecdi Akyüz’le geçtiğimiz günlerde yayınlanan eseri hakkında konuştuk.

Böyle bir eser hazırlamayı niçin düşündünüz?

Ülkemizde ibadetlerin hukukî niteliği ancak ilmihal kitaplarıyla öğrenilebilmektedir. Bu gibi eserler ise, gerek ibadetleri asıl konu olarak seçmeyişi, gerekse dilinin çok ağır oluşu veya içeriğinin günümüz insanının anlayışına uygulanmadan, düzensiz bir biçimde sunulduğu yüzünden konuya ilgi duyanlara yeterli ölçüde yararlı olamamaktadır. Mukayeseli İbadetler İlmihali, işte böyle bir endişenin ürünüdür. Bu endişeyi taşıyanların sayısının çok olduğunu gözönüne alarak böyle bir çalışma yapmayı düşündüm.

Kitabınızda hangi konuları işlediniz?

Giriş kısmında, İslâm’da ibadet kavramı ve kitapta az ya da çok sıkı bir şekilde adları geçen mezhepler ve bunlara mensup ya da bağımsız fukaha ele alınmıştır. Daha sonra bedeni ibadet olan namaz; oruç ve itikâf, malî ibadet olan zekât ve fitre; karma ibadet olan hac, umre, kurban, yemin, adak ve kefarete konuları oldukça ayrıntılı ve düzenli bir şekilde işlenmiştir.

“İslâm Fıkıhında” kaydını koyduğunuza göre, eserde Hanefî mezhebi dışındaki mezheplerin ve fukahenin görüşlerine de yer verilmiş olmalı.

Tabîî. Herhangi bir konuyu işlerken bu konuda fikir açılmış olan bütün mezheplerin ve fukahenin belirleyebildiğimiz görüşlerini kaydettik. Özellikle, yüzyıllardır tartışılan ve hâlen de tartışılmakta olan bazı konularda, çeşitli görüşler, mümkün olduğunca mukayeseli ve dayandıkları deliller de verilerek ele alındı. Her görüş, mümkün olduğunca ana kaynaklardan, özellikle de eseri bulunan görüş sahibinin kendi kitabından alındı.

Konuyla ilgili olarak, hem Sünnî görüşlere hem de yer

yer Sünnî olmayan görüşlere yer verildi. Çünkü, özellikle hac vb. ibadetlerde çeşitli münasebetlerle, kendi mezhebimizden farklı olan bazı görüş ve uygulamalarla karşılaşılıyor ve bu, bazı tereddütlere yol açıyor. Hangi görüş ve uygulamanın hangi mezhebe ait olduğunu böylece temel kaynağından öğrenmiş oluyoruz. Ama özellikle belirtmek gerekir ki, Hanefî mezhebi herşeye rağmen kendi gerçeklerimiz açısından ön plana çıkarıldı, görüşleri biraz daha ayrıntılı belirtildi.

Peki, konuları işlerken nasıl bir yol izlediniz?

Öncelikle, her konuyu -biraz önce belirttiğim gibi- bütün görüşleri mümkün olduğunca asıl kaynaklarından vererek işlemeye çalıştım. Konular arasındaki bağlantıları da dikkate alarak sistematigi belirledim. Bunun yanı sıra, anlaşılır bir dil kullanmaya çalıştım. Tablo ve şemalarla bazı konuların daha rahat anlaşılmasını sağlamaya çalıştım.

Kitabı hazırlarken hangi kaynaklardan yararlandınız?

Başlıca kaynaklar arasında Cezîrî’nin *el-Fıkh ale’l-Mezâhibi’l-Erba’a*’sı, Kâsânî’nin *Bedâi’ü’s-Sanâi*’si, İbn Rüşd’ün *Bidâyetü’l-Mucetihid*’i, eş-Şafî’î’nin *Ummu*’u, İbn Kudâme’nin *Mugni*’si ve Serahsî’nin *Mebisûl*’u yer aldı. Bunların yanı sıra çeşitli konularla ilgili özel çalışma ve araştırmaları inceledim. Tartışılan konularda yüzyıllardır yazılmış risaleleri bilhassa kaynak göstererek ilgililerin daha geniş bilgi alması için dipnotlar da kaydettim.

MUKAYESELİ İBADETLER İLMİHALİ

Doğ. Dr. Vecdi AKYÜZ

İz Yayıncılık, 4 cilt,
İstanbul, 1995

Yeni Şafak

"Türkiye'nin Birikimi"

Hayreddin Karaman

İsmet Özel

Ali Bulaç

Ahmet Taşgetiren

Mustafa Özel

İsmail Kara

Mustafa Özcan

Ömer Lütfi Mete

Mustafa Kutlu

İhsan Süreyya Sırma

Davut Dursun

Rasim Özdenören

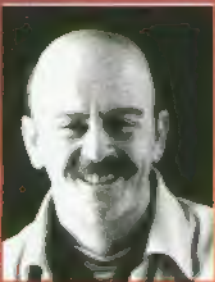
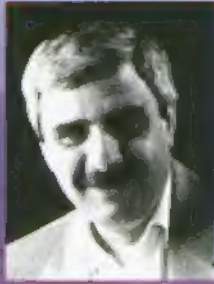
İsmail Berduk Olgaçay

Hakan Albayrak

Gökhan Özcan

Mehmet Efe

Afet Ilgaz





Seçkinin sınırsızlığına biz de inanıyoruz...

İSTANBUL Harbiye Halaskargazi Cad. 81 Tel (212) 247 49 49 - 247 23 05 **Bakırköy** Incirli Cad. 102 Tel (212) 572 51 95-572 88 39
Kızıltoprak Bağdar Cad.100/B Tel (216) 414 52 97-98 **Modoko Sanayi Sitesi** 1.Cad. 7 Tel (216) 364 97 82 **ANKARA** Karacakaya
 Cad. 142 Siteler Tel (312) 349 23 53 - 348 85 88 **İZMİR** Yeşillik Cad. 225/B Karabağlar Tel (232) 237 66 22 - 237 89 80
EKOL **İSTANBUL** Unkapanı IMÇ 1. Blok 1437-1438 Tel (212) 519 15 19-512 23 98 **Moda** Moda Cad.50 Tel (216) 345 55 09
 345 55 26 **ANKARA** Karacakaya Cad. 92 Siteler Tel (312) 353 23 73-353 23 83 **İZMİR** Yeşillik Cad. 548/1 Karabağlar Tel (232) 254 81 51

PERSAN



MULTİVİZYON

"Başarılarınız kadar büyüleyici ..."



Reklam kampanyaları , tanıtım ve bayii toplantıları ile her türlü organizasyonda "MULTİVİZYON" başarılarınızı görkemli ve etkili bir GÖSTERİ'ye dönüştürüyor.Fotoğraf,ses,müzik ve efekt harmonisinin oluşturduğu büyüleyici atmosfer prezantasyonlarınıza büyüleyici bir renk katıyor...Multivizyonla iletişimin gücüne siz de şaşıracaksınız.

